

证券代码：301589

证券简称：诺瓦星云

西安诺瓦星云科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-013

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <u>(请文字说明其他活动内容)</u>
形式	<input checked="" type="checkbox"/> 现场 <input type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	泰康资产 段中喆 浙商证券 梁艺、李若琳
时间	2024 年 11 月 28 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理、董事会秘书：翁京
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次投资者关系活动以现场调研的方式进行，以会谈的形式进行了充分的沟通和交流，主要内容如下：</p> <p>1、报告期内公司的业绩驱动因素是什么？</p> <p>报告期内，受到外部宏观环境影响，虽国内市场承受一定压力，但海外增长势头仍然良好。另外，MLED 高速增长，由于公司已提前布局 MLED 领域相关技术，推出了核心检测装备和集成电路等产品，公司 MLED 相关收入快速增长。此外，公司在下游应用场景中积极挖掘高附加值领域，积极进行技术研发和市场拓展，为公司贡献更高毛利。</p> <p>2、综合毛利率相比去年同期提升的主要原因？</p> <p>(1) 公司积极拓展下游应用场景中的高价值领域，如虚拟拍</p>

摄和高端租赁等，并保持高强度研发投入，持续推出附加值更高的新品，为公司贡献更高毛利；

(2) MLED产业高速增长，由于公司已提前布局 MLED 领域相关技术，公司MLED相关收入快速增长；

(3) 公司持续优化供应链管理，报告期内降本增效显著。

3、公司未来费用趋势如何？

根据当前的经济形势，公司在持续进行费用方面的管控和优化，公司对于研发和销售费用还会按照公司的日常经营需要进行投入。随着收入的提升，费用率将逐渐回归到正常水平。

4、公司在人才引进、培养和激励方面有哪些计划和措施？

公司围绕技术研发、产品开发、市场推广、生产制造、内部运营等方面，充分发掘公司现有人才资源，招聘业内优秀专家，并对于各类人才，更积极地实施全方位的激励措施，最大程度地发挥各类人才的创造力。同时，公司系统性优化内部人才的培训与发展体系，针对不同类型人才打造多样化发展通道，牵引员工发挥自身潜力，为全体员工的成长提供平台；公司已建立有效的绩效考核和激励机制，打造以奋斗者为本的价值分配文化，不断激发员工和组织发挥更大的效能。

5、如何看待未来发展趋势？

(1) MLED方面

MLED 产业高速增长，由于公司已提前布局 MLED 领域相关技术，推出了核心检测装备和集成电路等产品，公司 MLED 相关收入快速增长。

(2) 海外市场方面

今年公司在海外市场加大力度，国际工作人员较去年大幅增加，海外经销体系进一步拓宽和下沉，海外业绩保持高速稳定增长。

(3) 传统显控产品方面

近期国家加力推出一系列刺激政策，加大宏观政策逆周期调节力度，进一步扩大内需，以拉动经济增长。未来随着这些政策的有效落地，预计国内市场需求将有所好转。

	会议沟通过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单	无
日期	2024 年 11 月 28 日