

证券代码：301319

证券简称：唯特偶



投资者关系活动记录表

编号：2024-008

投资者关系活动类别	<div><input type="checkbox"/> 特定对象调研    <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访        <input type="checkbox"/> 业绩沟通会（电话会） <input type="checkbox"/> 新闻发布会      <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观        <input checked="" type="checkbox"/> 其他    线上会议</div>
参与单位名称及人员姓名	财通证券 梅宇鑫；仁桥资产 唐博文；国金证券 丁彦文；国信证券 彭星煜
时间	2024 年 12 月 4 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	证券事务代表 廖娅伶女士 证券事务专员 邵丽女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>Q1：有关注到公司近期披露了与优威高乐签署战略合作协议的公告，主要考虑哪些方面呢？</b></p> <p>答：（1）公司六五战略规划明确指出：公司要持续深耕电子装联板块，并拓展可靠性板块，不断完善公司的产品矩阵，提升在客户端的份额；</p> <p>（2）深圳市优威高乐技术有限公司在电子胶粘剂、界面导热材料等领域有较为成熟的产品及技术优势，能与公司优势互补，形成产业协同作用；</p> <p>（3）本次战略合作有利于双方抓住电子胶粘剂等可靠性板块发展机遇，实现双方在电子胶粘剂等市场的共赢，为终端客户提供优质的产品和服务。</p> <p><b>Q2：请简要介绍今年前三季度公司业绩情况？展望第四季度会有怎样的表现？</b></p>

答：（1）2024 年前三季度，公司实现营业收入 8.55 亿元，相较去年同期增长 20.38%；实现归属于上市公司股东的净利润 0.73 亿元，相较去年同期下降 5.58%。一方面，受原材料价格上涨的影响，公司主营收入实现正增长，但净利润有所下滑。另外一方面，公司各产品线销量均持上涨态势，其中助焊剂、清洗剂等辅助焊接材料有突出表现，对公司利润修复带来一定作用；（2）公司当前经营一切正常，按照年初的经营计划稳步推进中。结合在手订单情况，第四季度将维持稳定发展态势。

**Q3：公司应收账款数额较大，是否有坏账风险？**

答：（1）最近三年，公司的应收账款分别为 30,744 万元、25,668 万元和 31,377 万元，占各年度期末资产总额的比例分别为 47.92%、21.16%和 24.43%。相较于上市前，公司应收账款有较大的降幅；（2）受行业特性影响，且公司主要采取直销模式，客户数量较多，因此应收账款数额较大。但得益于公司系统化的业务管理，注重应收账款及时催收，月度回款率和年度回款率保持较高水平，坏账风险较低；（3）当前公司应收账款与公司业务发展规划匹配，且应收账款的账龄主要在一年以内，应收账款质量较高。

**Q4：上游原材料价格波动对公司采购策略的影响是？**

答：公司以市场和客户需求为导向，在保证安全库存的情况下，根据客户订单情况进行备货。公司产品生产所需的原材料主要为锡锭、锡合金粉等，考虑到上游原材料价格波动较大，公司通常不会一次性采购大量原材料，而是按需储备。此外，公司积极采取期货套期保值等手段，以此降低原材料价格波动风险，能一定程度上缓解公司的备货压力。

	<p><b>Q5：公司产品认证模式、周期如何？</b></p> <p>答：（1）认证模式：技术认证既是行业门槛更是核心竞争力，公司产品运用到客户端需要进行“双重认证”，即终端认证和供应商资格认证。首先，公司需要取得品牌终端客户的认证，其次，公司需要取得品牌供应商的认证；（2）认证周期视客户规模、行业而定。比如，像光伏、半导体等行业的客户认证周期会更长，而类似LED等行业客户通常认证周期较短，出于对产品质量稳定性、转换成本等方面的综合考虑，下游客户一般不会轻易更换供应商。因此客户认证，特别是大客户认证对新进入的企业来说设置了较高的准入门槛。</p> <p>接待过程中，公司与投资者进行了充分地交流与沟通，并严格按照公司有关制度规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件（如有）	
日 期	2024 年 12 月 4 日