

证券代码：002431

证券简称：棕榈股份

棕榈生态城镇发展股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <u>(请文字说明其他活动内容)</u>
参与单位名称及人员姓名	中信证券 李家明、张丁宸 国联基金 熊健
时间	2025年2月11日 14:30
地点	董事会秘书办公室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 冯玉兰 投资者关系主管 李欣
投资者关系活动主要内容介绍	<p>(一) 董秘简要介绍公司目前的基本情况 (二) 互动问答</p> <p>1、目前公司业务和订单情况怎么样？</p> <p>答：当前，公司业务呈现稳健发展态势。2024年公司新签合同金额约52亿元，截至目前累计已签约尚未完工的订单金额约257亿元。步入2025年，公司开年以来已陆续中标3个重大项目，累计中标金额约8.6亿元。</p> <p>在去年第四季度，公司成功中标郑州航空港区豫创建设发展有限公司“两院一中心”二期东侧院区项目施工总承包。该项目总投资约31亿元。该项目作为河南省重点项目，顺利实施后预计将对公司2025年度的经营业绩产生积极影响。而且该项目是公司直营项目，项目回款具有保障性，在降低财务风险、为公司稳定经营提供有力支撑等层面具有积极作用。</p> <p>目前，公司在手订单储备充足。此外，公司还在持续积极</p>

对外拓展业务，不断寻求新的市场机遇和合作项目，公司未来的经营发展具有保障。

2、公司高标准农田业务的现状及发展情况如何？

答：公司在高标准农田建设业务领域布局较早，近年来订单获取呈现稳步上升趋势。截至目前，公司已累计中标高标准农田建设项目 17 个，业务覆盖河南省内多个地市，中标总金额超过 28 亿元，覆盖农田面积超过 110 万亩。2024 年，公司高标准农田建设业务新签订单较 2023 年有大幅提升。相较于传统市政工程，高标准农田建设项目的毛利率更为稳定且具有规模效应，同时项目现金流也更有保障。值得一提的是，2024 年国家财政对高标准农田建设的亩均补助从 1300 元提高至 2400 元，这一政策对高标准农田建设起到了积极的推动作用。

公司控股股东豫资控股集团承担着河南省高标准农田建设的重要任务，公司则是豫资控股集团参与高标准农田建设的主要载体，目前公司在河南省内承接的高标准农田建设业务规模稳居省内国企前三。未来，公司将进一步向河南省外拓展相关业务，实现业务输出和规模化发展。随着各地高标准农田建设推进力度的逐步加大，公司在该领域的订单数量有望持续增长，高标准农田建设业务将为公司经营业绩提供持续支撑。

3、政府化债政策的实施对公司产生了哪些影响？

答：2024 年 11 月，全国人大常委会审议通过了近年来力度最大的化债举措：新增地方政府债务限额 6 万亿元，专项用于置换存量隐性债务。财政部在新闻发布会上表示，从 2024 年起，我国将连续五年每年从新增地方政府专项债券中安排 8000 亿元资金，专门用于化解隐性债务，累计可置换规模达 4 万亿元。

“10 万亿政府化债”政策的实施，对公司产生了积极影

	<p>响。截至目前，公司被纳入政府化债范围的金额约 6.2 亿元，另外还有专项债或一般债金额约 4.2 亿元，二者合计金额达 10.4 亿元；同时公司向住建部门债权平台提交的债权金额超过 20 亿元。</p> <p>政府化债政策的实施，对公司应收账款的回收起到良好促进作用，2024 年公司经营现金流净额较上年同期有较大提升。未来，公司将继续加强与相关政府部门的沟通，加快项目结算进度，预计还将有一批新项目被纳入政府化债范围，进一步为公司经营业绩提供支撑。</p>
	<p>4、面对新一轮并购热潮，公司是否有进行行动？</p> <p>答：自中国证监会发布“并购六条”等一系列具有深远影响的重要政策性文件后，政策层面的明确鼓励为资本市场注入了强劲动力，A 股上市公司顺势开启了新一轮并购热潮。在此大背景下，公司积极响应市场变化，主动探索业务发展的新路径，致力于打造“第二曲线”，以期实现业务的多元化拓展与可持续增长。</p> <p>借助控股股东的雄厚资源优势，公司正在加快推进战略布局，积极寻找与自身业务高度匹配的优质标的。通过加强与控股股东的合作，发挥双方在资源、渠道和专业能力上的互补优势，深入挖掘市场潜力，精准筛选并购标的，推动新业务领域的突破与发展，提升核心竞争力和市场影响力。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 2 月 11 日