

高新兴科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称	参加 2025 年 3 月 14 日“智造湾区 · 广州投研行”活动的投资者
时间	2025 年 3 月 14 日（星期五）14:00-15:30
地点	公司展厅、2 号楼 10 楼会议室
上市公司接待人员姓名	高新兴集团副总裁兼董事会秘书刘佳璇女士 高新兴集团证券事务代表万诗颖女士
投资者关系活动主要内容介绍	由南方财经全媒体集团、股市广播、投资快报联袂主办的“智造湾区 · 广州投研行”于 2025 年 3 月 14 日（星期五）来公司进行参观交流。本次交流的主要内容如下： 1、公司投资图灵新智算的投资比例，公司是否有参与到广东省算力强基揭榜行动？ 回复： 公司于 2024 年 2 月末投资完成图灵新智算（广州）科技有限公司（以下简称“图灵新智算”），投资金额人民币 13,100 万元，取得图灵新智算 26.75% 的股权。因图灵新智算后续又引入了中美绿色基金等专业投资者，公司现持有图灵新智算的股份比例变为 25.08%。该公司是公司的参股公司并由其自主经营，其业务不纳入公司的合并报表范围。

图灵新智算具有算力生产、算力建设、算力运营一体化的配套专业服务能力，立足图灵新智造生成式 AI 人工智能产业工厂，基于自研的全栈性能重塑技术及图灵一体化智算网生态，与多家 GPU/IDC 头部厂商及大模型企业建立战略合作，开展全栈式智算基础设施服务、算力运营服务及 MA 支持服务等多种业务。通过与合作伙伴在云计算、人工智能、算力网络、工业互联网等领域的战略合作，图灵新智算致力于打造 AI 行业应用新范式，推动生成式 AI 走向行业应用的“最后一公里”。关于参股公司的消息请以其官方渠道新闻为准。

公司目前没有参与到您提及的项目。

2、公司投资的机器人公司目前是否有销量？主要客户是谁？

回复：公司参股公司广州高新兴机器人有限公司是由公司孵化的业务，目前该业务不纳入公司合并报表范围。该公司的主要产品是巡逻及安防机器人，广泛应用于企业园区、运营商、金融、仓储物流、智能工厂等场景，目前已规模发货。关于参股公司的消息请以其官方渠道新闻为准。

3、公司目前存在大额的应收账款，请问应收账款比例较高是行业特点还是公司问题？公司怎么减少账上的应收账款？

回复：公司应收账款比例较高主要是行业特性，大部分是公司历史上承做的周期较长的集成业务产生。近年来公司多管齐下，对应收账款的规模和风险进行有效的管理，一是公司希望从根本上解决应收账款的问题，大力推动业务转型，优化业务结构，加大产品的推广力度和收入占比，主动减少回款周期较长的集成业务的占比，严格评审合同的回款条款，原则上不再承接长周期的项目，从源头上控制应收账款的规模；二是对客户资质和背景进行谨慎的审查，优先承接客户信用和资质较好的项目；三是加强应收账款的催收，公司持续改善回款的管理机制，成立由业务、财务、营管、法务共

同组成的催收小组，每一笔回款任务落实到人，此外还对疑难款项采取了发送催款函、采取法律手段等多种措施进行催收。

4、公司做的车路云与单车智能有什么区别？现在国家的车路云政策是什么情况？目前公司在车路云一体化的赛道上有什么新的进展？

回复：车路云一体化通过车、路、云协同实现信息共享与决策优化，车端配备传感器和通信模块，路端利用设备收集信息，云端处理协调，三者实时交互信息，能为高等级自动驾驶、智能网联汽车赋能，在高等级自动驾驶特定工况场景下发挥作用，还能对智能网联汽车实现协同预警、辅助驾驶和自动驾驶方面的赋能。

目前国内车路云一体化发展正迎来前所未有的机遇。主要体现在：国家政策的持续推进、车路云一体化规模建设与应用蓝图逐步展开。2024年1月，五部委联合发布《车路云一体化应用试点通知》，2024年7月，北上广深等20个城市入选首批车路云一体化试点城市，多地发布车路云项目备案计划。车路云一体化有望列入国家两重建设范围。除以上国家政策之外，2024年5月，财政部、交通运输部联合印发了《关于支持引导公路水路交通基础设施数字化转型升级的通知》，指明了今后三年将推进公路、水路及交通基础设施数字化转型、智能升级和融合创新的实施路径。

公司是国内最早一批布局车路云一体化（车路协同）的公司，拥有覆盖车端、路端和云端的系列化C-V2X产品矩阵，积极参与广东、四川、江苏、湖南、天津等多地智能网联先导区及示范区的试点建设，落地智慧公交、智能网联测试场、智慧路口等多个项目。公司近期也取得了多项车路云一体化的相关奖项，如“2024年度中国公路学会科学技术奖”一等奖、2024“直通乌镇”全球互联网大赛智能网联汽车赛道三等奖、2024年广州创新创业大赛智能与新能源汽车赛道三等奖等。未来，公司会积极关注市场发展，推动国内智能网联商业化进程，为车路云一体化建设贡献自己的力量。

5、公司连年亏损，什么时候能实现扭亏为盈？

回复：根据公司 2024 年度业绩预告，公司业绩仍为亏损。公司在布局未来长远发展的前提下，采取了一系列改善业绩的措施。近年来，公司重点发力物联网大交通板块，车载通信终端及铁路轨交业务获得稳健增长，其中车联网海外业务发展势头较好；受国内整体市场需求放缓等因素影响，公司严格限制系统集成业务，主动减少毛利率较低和需垫付资金的业务，侧重于周期较短、回款良好、无需垫资的产品及服务业务，因此公共安全业务规模有所下降。

公司坚定秉持物联网产业集群协同发展之路，采取稳健务实的经营策略，近年来积极提效降费，销售、管理、研发三项费用持续得到管控。但考虑到未来车载业务的发展需求，针对核心车厂客户投入了较大的研发资源，同时由于公共安全业务的较多项目出现严重延期，叠加客户回款不及预期导致的信用减值，综合导致公司 2024 年度整体业绩预计亏损。

6、公司的车载终端产品主要是什么，主要客户是谁？相较于竞争对手有什么优势？

回复：公司主要的汽车车载通信前后装产品有 T-BOX、OBD、车规级模块产品等，主要服务的客户有吉利集团（含领克、极氪、翼真、雷达等全系列）、奇瑞新能源、长安汽车、丰田、摩比斯、德国大陆、OCTO Telematics、ABAX、GPSI 等，公司后装车联网产品已实现全球超过 19,000 多种车型的自适应适配。基于近二十年的通信技术的沉淀，公司掌握 4G 和 5G 通信技术核心能力并作为重要业务支撑点，拥有多年的主机厂研发和服务经验，能快速响应客户的各类研发、质量诉求。伴随着 5G RedCap 在汽车行业的应用，公司持续发力车规级通信模组产品、前后装整机产品，已跻身 5G 车载通信第一阵营。

	<p>7、公司智慧政法业务主要包含什么产品？未来有什么业务规划？</p> <p>回复：公司智慧政法的核心产品有执法终端、视频云、立体云防产品、“智能执法办案”“智慧执法管理”两大平台及办案中心、案管中心、物管中心三大实体管理中心等产品，在公安的多警种皆拥有深厚的业务积累，从部级、省级、地市级、区县级、所队级五级全覆盖，同时服务于海关、应急、城管、司法、移民局等政府部门。公司未来除了稳固原有根据地市场之外，将持续积极拓展弱势区域的政法市场，新增占领根据地。除此之外，公司已建立海外业务团队，坚定出海开拓海外安防市场。公司对未来的业务发展充满信心。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025年3月17日