



证券代码：002749

证券简称：国光股份

四川国光农化股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ ）	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
活动参与人员	广发基金 景顺长城基金 北京清和泉资本 乘是资产 国海证券 南方基金 霄沣投资 国光股份	陈少平 曾理 齐翔 罗敏 李永磊、杨丽蓉 蔡子珂 尹霄羽 董事会秘书 颜铭
时间	2025年3月31日	
地点	公司龙泉办公区	
形式	电话会议	
交流内容及具体问答记录	<p>一、公司董事会秘书颜铭向证券、投资机构介绍公司2024年经营情况</p> <p>公司2024年营业收入19.86亿元，同比增长6.79%。自公司上市以来持续保持增长，年复合增长率为14.31%。2024年农药营业收入占比约68.29%，同比增长7.86%；肥料营业收入占比约26.27%，同比增长7.3%。在市场整体低迷的情况下，公司凭借植物生长调节剂细分赛道实现逆势增长。</p> <p>公司2024年综合毛利率45.56%，同比增长3.87个百分点。其</p>	



中农药毛利率 49.19%，同比增长 5.28 个百分点；肥料毛利率 36.31%，同比增长 0.69 个百分点。

公司 2024 年实现归属于上市公司股东净利润 3.67 亿元，同比增长 21.52%。实现归属于上市公司股东扣非后净利润 3.61 亿元，同比增长 24.49%。

为回馈股东，在保证稳定、健康发展的前提下，公司一直积极分红，自上市以来共分红 14 次。2024 年度分红三次，总计 4.2 亿元，占净利润 114%。

2025 年公司营收目标是 24.5 亿元，净利润目标是 4.2 亿元。

二、沟通交流情况。

问 1：公司未来毛利率将会如何变化？

答：2024 年较 2023 年上游原材料价格有所下降，目前仍维持在相对较低的位置，我们预期未来原材料价格整体大幅上涨的可能性不大，因此毛利率的水平比较稳定。

问 2：公司主要产品植物生长调节剂毛利率水平较高的原因是什么？

答：第一，公司能够提供的植物生长调节剂产品品种丰富，能够一站式满足客户的需求，特别是其中有些植调剂产品同质化低、技术含量高，毛利率相对其他产品来说更高。第二，植物生长调节剂需要高质量技术服务，植调剂由于其活性较高、使用效果较依赖于管理水平的特点，其使用需要公司的技术人员深入田间地头的技术服务，这种差异化的服务也是公司植调剂保持高毛利的重要原因。

问 3：大田全程方案推广情况如何？未来有何规划？

答：2024 年公司主要在小麦、玉米、水稻等作物上推广全程方案。从 2024 年推广的情况来看，可以大幅提高公司产品单亩销量，有较好前景。未来公司将以植物生长调节剂为核心，一方面为种植户提供多样化的解决方案，除了全程解决方案外，还提供植保方案、调肥方案、调控方案+等；另一方面，国光作物技术调控研究院将继续提供并完善更多作物的解决方案，覆盖更多的作物。目前，2025



	<p>年小春作物的全程解决方案推广会正在以各种方式进行，从推广的效果来看，较 2024 年小春作物解决方案的推广情况好。</p> <p>问 4: 相较于传统模式，各产品在全程方案中毛利是否有变化？</p> <p>答: 几乎没有变化。公司推广全程方案主要是为了给客户提供一站式的解决方案，提供专业化服务，满足作物从种到收各个阶段的用药需求。方案有较强不可替代性，我们的方案发挥调控技术优势，解决生产管理问题，有较强粘性。作物全程解决方案能实现公司、渠道、种植户三方共赢。</p> <p>问 5: 全程方案推广采取怎样的模式？</p> <p>答: 作物全程解决方案推广由公司技术营销人员、经销商、零售商共同完成，采取实地巡田服务+线上实时服务的技术服务模式与农户实时对接，通过分工合作、双向协同，及时帮助种植户解决作物管理过程中遇到的问题。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	公司不存在应披露而未披露的重大信息。
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无。