

证券代码：301310

证券简称：鑫宏业

# 无锡鑫宏业线缆科技股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	无锡鑫宏业线缆科技股份有限公司 2024 年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者	
时间	2025 年 4 月 25 日 星期五 下午 15:30-17:00	
地点	深圳证券交易所“互动易平台” <a href="http://irm.cninfo.com.cn">http://irm.cninfo.com.cn</a> “云访谈”栏目	
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：卜晓华 董事、副总经理：孙群霞 副总经理、董事会秘书：丁浩 财务总监：徐吉军 独立董事：黄亮	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题一：高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！在新能源革命与智能化浪潮驱动下，特种线缆行业正迎来多维度的技术突破与市场拓展，形成以下发展格局：</p> <ol style="list-style-type: none"><li>1. 新能源汽车与智能化：800V 高压平台推动车用线缆向千伏级耐压跃迁，轻量化导体与复合绝缘材料创新加速，液冷散热技术使充电功率迈入兆瓦时代。智能驾驶渗透率提升催生抗电磁干扰、低延时的智驾专用线缆需求，国内企业通过全链条技术整合逐步打破国际垄断。</li><li>2. 机器人产业升</li></ol>	

级：机器人线缆通过特种导体设计和高强度材料创新，适应高频动态场景。3. 核电与前沿能源突破：可控核聚变工程化推动超导磁体用 CICC 线缆实用化，铌钛合金导体与多层铠装结构成为技术制高点。耐辐射氟塑料等材料研发投入倍增，为聚变堆缆等尖端领域奠定基础。4. 光伏与储能技术迭代：海上光伏驱动抗盐雾腐蚀涂层技术发展，石墨烯增强聚合物材料替代传统护套。储能系统硅橡胶绝缘与多层屏蔽结构创新显著延长寿命周期。5. 轨道交通智能化：智能动车组驱动信号线缆向高速率、低延时突破，多层屏蔽技术保障复杂电磁环境稳定性。耐高温、防腐蚀线缆支撑极端气候运行。6. 基础设施与船舶升级：数据中心 224G PAM4 传输速率催生低损耗介质技术，量子计算线缆介电损耗达纳米级精度。绿色船舶线缆采用氟橡胶绝缘与聚四氟乙烯护套，满足 LNG 超低温与氢燃料耐腐蚀需求。7. 低空经济新场景：eVTOL 产业化推动航空级线缆在极寒、强振动环境下可靠性提升，轻量化设计实现功率密度突破，技术标准逐步与国际接轨。感谢您对公司的关注。

**问题二：高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。**

答：尊敬的投资者，您好！2024 年特种线缆行业在新能源与智能化双轮驱动下实现结构性增长，市场规模突破 2000 亿元，全球电线电缆产业向亚洲转移趋势显著。行业呈现三大特征：技术门槛持续抬升，高压快充、核聚变超导材料等尖端领域加速突破；市场边界多维延伸，新能源车、人形机器人、低空经济等场景需求爆发；竞争格局分化加剧，头部企业通过技术壁垒与场景化服务构建护城河。

**问题三：徐总，您好，公司一季度现金流净额大幅度下降，且同时大幅度增加短期借款和长期借款，虽然营收增长，但是毛**

利却下滑，同时应收账款也是呈现增加状态，是否公司放宽了销售政策，大幅度采取赊销，致使现金流恶化，出现增收不增利情况

答：尊敬的投资者，您好！1、公司销售政策正常，不存在大幅度调整赊销等情况。2、公司 2024 年第三、四季度及 2025 年第一季度营收大幅增长，公司原材料采购较同期增长较多，且销售货款现金回笼周期长于原材料（主要为铜材）采购现金支出周期，因此经营性现金流净额会大幅度下降。

**问题四：高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。**

答：尊敬的投资者，您好！公司在新能源领域快速发展阶段，深度配套全球电动化进程关键技术如 800V 高压平台和 CTC 电池底盘一体化，提供高压线缆及智能驾驶系统专用线缆。公司积极布局超充网络，液冷超充线缆支持 600kW 以上功率，成为比亚迪、理想等企业核心供应商。在核电领域，公司产品通过严苛测试，参与“华龙一号”建设，并涉足 ITER 计划。储能方面，公司推出适应大容量储能系统的专用线缆，满足市场需求。公司注重技术创新与研发投入，自主研发新材料与技术提升产品竞争力。积极参与行业标准制定并持有多个专利，增强了技术壁垒。感谢您对公司的关注。

**问题五：请简要描述一下 2024 年度境外业务的情况，美国业务大概占比多少，关税政策是否会影响公司的发展。**

答：尊敬的投资者，您好！1、公司目前主要业务以国内为主，截至 2024 年年底公司出口业务占公司营业收入比例为 8.86%，对美国市场无直接出口业务，对其他海外市场出口较为分散。2、关税政策影响评估：直接冲击有限，公司主要以国内市场为主（占销售收入超过 90%），对美国市场无直接产品出口。

近期美国加征关税未直接波及公司主要出口业务。感谢您对公司的关注。

**问题六：高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。**

答：尊敬的投资者，您好！公司 2025 年一季度财务报告已经披露，营业收入同比增长 55.35%，归母净利润同比增长 20.43%，感谢您对公司的关注。

**问题七：公司产品能用到深海经济吗？**

答：尊敬的投资者，您好！公司暂无产品应用于深海经济领域，未来公司将根据包括市场规模的增长趋势、潜在客户需求的释放程度、技术成熟度以及投入产出比等多方面因素，适时对经营战略做出灵活且精准的调整。感谢您对公司的关注。

**问题八：未来会拓展一带一路业务吗**

答：尊敬的投资者，您好！公司对“一带一路”国家有相关出口，比如巴基斯坦华龙号核电项目，使用了公司相关核电缆产品。未来，公司将积极开拓海外市场，尤其是在“一带一路”沿线国家和地区。感谢您对公司的关注。

**问题九：公司在低空领域如何布局？**

答：尊敬的投资者，您好！公司进行了相关布局，专注于为 eVTOL 飞行器及物流无人机提供集轻量化与高可靠性于一体的动力传输与通信解决方案。在动力传输方面，通过创新的线缆材料与结构设计，实现高柔性与轻量化的完美结合，有效降低了飞行器自身重量，提高抗弯曲、抗扭转、载流密度等，同时确保了动力传输的高效与稳定，显著提升了飞行器的续航里程与载荷能力；在通信解决方案上，所研发的线缆产品保障了飞

行器在复杂电磁环境下，能够实现稳定、高速的数据传输，为飞行器的精准导航、实时监控以及智能调度提供了坚实支撑，有力推动了低空经济产业的高效发展。感谢您对公司的关注。

**问题十：公司在可控核聚变未来规划是怎样？是否成立独立的部门或公司运营**

答：尊敬的投资者，您好！1、公司有参与相关核电项目和可控核聚变业务，公司已参与全球最大人造太阳国际热核聚变实验堆（ITER）项目，公司主要向 ITER 项目交付 PIC-电力、控制和仪表电缆。2、该项目由公司全资子公司江苏华光电缆电器有限责任公司运营实施。感谢您对公司的关注。

**问题十一：公司是否成立独立的机器人部门或公司？**

答：尊敬的投资者，您好！公司已成立独立的机器人专用线缆研发、生产、销售等相关部门，公司洞察人形机器人对于高精度动作的严苛要求，成功开发出超柔性线缆系列产品。该系列产品在技术上实现了重大突破，着眼于轻量化、高柔性、抗干扰、耐环境等特性，超越了普通工业机器人线缆在狭小空间内的动态弯折寿命极限，能够完美适配工业生产、医疗服务等多种复杂应用场景。目前，公司已顺利进入人形机器人头部企业供应链体系，为其关节驱动系统以及灵巧手等关键部位提供高度定制化的线缆解决方案。

**问题十二：公司在兆瓦超充除了比亚迪还有跟其他公司合作或意向合作吗**

答：尊敬的投资者，您好！公司在兆瓦超充除了比亚迪外，与其他头部公司有合作，具体进展请以公司对外公告为准！

**问题十三：公司有跟优必选或天工机器人合作吗**

	<p>答：尊敬的投资者，您好！公司在全力布局人形机器人专用线缆赛道，积极对接业内优质上下游企业，具体客户信息请以公司对外公告为准！</p> <p><b>问题十四：公司和比亚迪合作兆瓦闪充跟华为的有不同吗？有跟华为合作吗？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司有兆瓦闪充充电线缆产品，具体到详细的客户信息，请以公司对外公告信息为准。关于具体的技术路线，您可查阅相关研究报告获取。感谢您对公司的关注。</p> <p><b>问题十五：公司跟哪些头部机器人公司合作？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司专注于机器人领域线缆的研发，积累了丰富的经验，这些使得公司的产品在灵活性、耐用性以及安全性方面具备显著优势。面对机器人产业快速发展的机遇，公司已经制定了明确的战略规划，包括但不限于加大研发投入、优化生产工艺、拓展市场渠道等措施，为迎接大规模投产做好准备。具体的合作和客户信息，请以公司对外公告信息为准。感谢您对公司的关注。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025年4月25日