

证券代码： 300678

证券简称： 中科信息

中科院成都信息技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号： 2025-13

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（）
参与单位名称及人员姓名	浙商证券：孙二召、陈攀、洪皓、吴彪、陈彦、匡晓雪、 吴剑、杨旭、张金花、李玲 光华上智：陈永生 昱奕资产：温相波 浙商银行：梁雪 海子基金：陈海林 旷谷投资：杨永芳 个人投资者：刘建、帅丽、谢斌、李根、冯伟、赵怀刚、 郑雁、陈宇、杨治国
时间	2025年11月12日（星期三）下午 15:30~17:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书刘小兵、董事会办公室主任兼证券事务代表吴琳琳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、参观公司品牌体验馆，了解技术与业务；</p> <p>二、交流座谈</p> <p>1. 公司高速机器视觉与机器视觉的区别是什么？</p> <p>答：高速机器视觉技术与机器视觉技术的关键区别是能否在保证检测高精度的前提下，实现检测速度高于设备生产运行速度，并做到被检测品的数量足够多。公司的技术优势体现在大批量连续制造生产场景，工业产品生产速度快、数量多，公司需要实时检测产品缺陷，即在极快的速度下，完成大规模数据的采集、分析与人机交互，将残次品剔除。</p> <p>2. 去年业绩签单都集中在第4季度，因为没有签单验收，因此去年业绩下滑，按理说应该反映在今年，但是今年前三季度也没有体现在业绩上，请问一下是什么原因呢？</p>

答：公司 2025 年新签合同额增长 282.6%，但未能在今年前三季度业绩上体现的主要原因，一是各行业客户的项目实施周期各有不同，按照正常实施进度，还未完成验收和确认营业收入；二是公司在新产品研发上加大了投入，加上当期其他收益减少，对营业收入和利润表现造成了影响。但是公司新签订单创了新高，随着项目实施的推进，公司对年底验收和明年业绩还是有充分的信心。

3. 公司在机器视觉技术很强，但是目前有没有介入机器人业务呢？具身机器人、人形机器人？

答：目前，公司结合 AI 技术与自动驾驶、雷达等的多模态技术研发的机器人产品是面向行业应用，赋能行业智改数转。这些技术也可以运用到具身机器人、人形机器人，后续我们可以持续地探索，现在暂无该类产品。

4. 公司的自动装载机器人、自动铺路机器人目前有样机了吗？

答：智能装载机器人有样机，并且已经在种子客户方试用了；自动铺路机器人要今年年底才能出样机。这两款机器人适用于室内、室外施工搬运场景，道路施工、日常基建、矿山、桥梁建设等多场景。

5. 从二级市场来看，对公司的关注比较多，请问董秘，您认为能体现公司核心业务的是哪些？

答：公司现有业务涉及人工智能、机器人、数字经济、机器视觉、信创、医疗等等。个人感觉最为核心的是人工智能、机器视觉、信创。

6. 资本运作方面，关于标的的选择有什么要求？

答：我们公司高度重视资本运作，促进实业经营与资本运作双轮驱动。未来整合的目标以 AI 产业链上下游企业为重点，中国科学院内的企业可以优先考虑。

7. 在“十五五”规划期间，公司战略规划是怎样的？

答：公司正在实施的总体发展战略规划方向上与国家“十五五”规划建议是一致的，根据国家对人工智能与新兴产业的引导方向，我们会对现有规划做相应的优化调整与细化。核心还是以高速机器视觉技术为主线，面向行业不动摇，聚焦主业，在深耕现有的优势客户行业的基础上，拓展新行业，加快产品化速度，扎实推进“AI+应用”落地。

	<p>8. 根据定期报告，今年订单创历史新高，请问订单客户方是哪些？</p> <p>答：今年订单中有 3.3 亿左右是来自信创业务，包括信创集成、运维、适配；其余是来自原有行业业务订单的相应增长。</p> <p>9. 公司有没有出海计划？</p> <p>答：公司印钞行业相关产品、烟草物理检测产品每年都有一定量的海外订单，其他业务板块的产品也在陆续尝试出口，但目前还没有系统的出海计划。</p>
附件清单(如有)	
日期	2025-11-12