

证券代码：603305

证券简称：旭升集团

公告编号：2025-088

宁波旭升集团股份有限公司

关于 2025 年第三季度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

宁波旭升集团股份有限公司（以下简称“公司”）于2025年11月19日15:00-16:00在证券日报网路演平台（<http://www.zqrb.cn/huiyi/lyhd/index.html>）以“文字网络互动”方式召开了“公司2025年第三季度业绩说明会”。关于本次说明会的召开事项，公司已于2025年11月12日在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）及指定信息披露媒体披露了《旭升集团关于召开2025年第三季度业绩说明会的公告》（公告编号：2025-082）。现将业绩说明会召开情况公告如下：

一、说明会召开情况

2025年11月19日，公司董事长、总经理、代行财务负责人徐旭东先生、董事会秘书罗亚华女士、独立董事彭力明先生出席了本次网上业绩说明会，与投资者进行了互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者关注的问题进行了回复。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

公司就投资者在本次说明会上提出的问题给予了回答，主要问题及回答整理如下：

Q1：公司账面现金充裕，后续有无相关重组并购计划，以做大做强，借此机会推动市值水平更上一个台阶？

回复：尊敬的投资者，您好。公司目前财务状况稳健，账面现金充裕，这为我们把握战略机遇、提升长期价值提供了坚实的财务保障。管理层和董事会将一如既往地以股东利益最大化为核心，通过内生增长与外延扩张相结合的方式，持续夯实公司核心竞争力，致力于推动公司内在价值与市场价值的共同成长。具体业务情况请以公司公告、官网以及公司媒体账号发布的信息为准。感谢您的关注！

Q2: 第三季度净利润同比大增 70.43%的核心驱动因素是什么？

回复：尊敬的投资者，您好！三季报利润同比增长主要系毛利率较上年同期有所上升，产品结构波动等原因所致。感谢您的关注！

Q3: 墨西哥、泰国工厂生产进度能介绍一下吗？

回复：尊敬的投资者，您好！墨西哥工厂已于今年陆续投产，目前整体仍处于产线爬坡阶段。从客户角度看，北美主要客户的排产需求充足，订单执行顺利，为产能释放提供了稳定基础；从运营端看，良率和效率正在稳步提升，本地化采购比例也在逐步提高，有助于后续进一步降低成本、改善交付周期。从目前进度来看，墨西哥工厂运行状态良好，并将按既定节奏持续提升产能，以更好服务北美客户的本地化需求。

泰国基地已于 2025 年 7 月正式动工，建设与工艺导入正按原计划正常推进。预计 2026 年下半年开始可陆续投入使用。感谢您的关注！

Q4: 请谈谈转债转股对公司有什么影响？

回复：尊敬的投资者，您好！总股本的增加短期内对公司每股收益有所摊薄，但从中长期来看，增强了公司资本实力，降低了公司资产负债率，减少了未来利息费用支出，提高了公司抗风险能力，有利于公司实现高质量可持续发展。感谢您的关注！

Q5: 财务风险（如负债率、应收账款）是否可控？

回复：尊敬的投资者，您好！公司第三季度末资产负债率为 47.33%，较年初及上年同期均有所下降，资产负债结构持续改善，整体处于行业合理区间。

在应收账款方面，公司客户结构稳定，资信状况良好，回款进度符合预期。公司持续加强应收账款管理，强化对长账龄应收款项的催收力度，不断提升资金周转效率。

在财务风险控制方面，公司坚持稳健的财务政策，对主要财务指标实行动态监控，通过内部管理体系及时识别并应对潜在风险，从而保证整体财务风险处于可控范围内。感谢您的关注！

Q6: 轻量化材料（如镁合金）与人形机器人布局的进展如何？

回复：尊敬的投资者，您好！公司在轻量化材料尤其是镁合金方向的推进总体稳健。公司已掌握半固态注射等核心工艺，相关产品已进入机器人关节壳体、

躯干结构件及汽车中控部件等项目的样件验证，并获得部分客户的定点，小批量导入顺利推进。当前镁合金业务仍处于导入期，对整体业绩贡献有限，但从工艺、客户反馈及项目推进节奏来看，整体趋势积极，正在按规划向量产节点推进。感谢您的关注！

Q7: 公司计划如何提升自身盈利能力？

回复：尊敬的投资者，您好！这是一个非常好的问题，也是公司管理层持续关注的核心议题。

1、公司将增加销售收入，优化收入结构作为第一要务，将新能源轻量化领域的优势继续保持下去。基于公司在轻量化、高强度、多工艺铝合金部件的生产中积累的深厚技术优势，且具备量产能力和集成化的能力，从新能源汽车领域加快切入新兴产业，如储能、机器人、低空飞行等赛道，全面提升公司客户群体和核心竞争力。在此过程中，不断优化收入结构，提升毛利水平。

2、从成本端来说，公司将通过一系列行之有效的举措，在成本控制与经营管理效能提升上双管齐下、协同发力，向着降本增效的目标大步迈进。

3、资产与运营效率端，让资产创造更多价值。如加强应收账款管理，优化资本支出等。

公司将持续聚焦主营业务发展，前瞻布局新兴产业，提升经营管理水平，提高核心竞争力和盈利能力，与投资者切实共享企业发展红利。感谢您的关注！

Q8: 尊敬的公司管理层： 乘联会表示至 22 年以来乘用车及新能源车产销量均为稳步增长，但旭升营收由 22 年的 44.54 亿变成 44.09 亿，当时管理层描述公司竞争地位凸显，具有优势竞争？

回复：尊敬的投资者，您好！公司在技术、产能与客户三个维度的优势持续强化，竞争地位进一步凸显：

1、工艺能力突出，公司长期深耕铝合金精密制造，具备压铸、锻造、挤压等多工艺协同优势，并在液态模锻、半固态注射等新工艺上持续投入，能够满足新能源车、一体化结构件、储能和机器人等前沿应用的高性能要求。

2、全球化产能布局领先，宁波、湖州、墨西哥以及在建的泰国工厂构成“国内 + 北美 + 东盟”三极协同体系，有效提升本地化供货能力，增强海外客户黏性，对冲关税和物流不确定性。

3、客户基础稳固且持续扩展，与全球多个头部车企保持长期合作，同时在储能与机器人领域获得多家领先客户项目定点，验证顺利推进，带来新的增长空间。感谢您的关注！

Q9: 近期贵司股价一直下跌，请问在市值管理这块，贵司有哪些作为，对于贵司后续发展前景及面对当下新能源汽车补贴退潮将采取哪些措施提高营收及净利润？

回复: 尊敬的投资者，您好，股价表现会受宏观环境、行业情况、投资偏好等各种因素的影响；公司的生产经营工作均正常，经营情况及内外部经营环境未发生重大变化，在手订单按合同要求生产交付中，未发现近期公共传媒报道了可能或已经对公司股票交易产生较大影响或未公开重大信息。具体业务情况请以公司公告、官网以及公司媒体账号发布的信息为准。股市有风险，投资需谨慎。感谢您对公司的关注！

三、风险提示

本次业绩说明会如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或管理层对公司发展或业绩的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。

四、其他事项

投资者可以通过证券日报网路演平台（<http://www.zqrb.cn/huiyi/lyhd/index.html>）查看本次说明会的召开情况及主要内容。

特此公告。

宁波旭升集团股份有限公司董事会

2025 年 11 月 20 日