

证券代码：301319

证券简称：唯特偶



投资者关系活动记录表

编号：2025-008

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩沟通会（电话会） <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员名称	国信证券 胡剑、刘梦菊、邱金花
时间	2025年12月3日 15:30-17:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	投资部总经理：钟科先生 证券事务代表：潘露璐女士 证券事务专员：吴锋威先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请问公司在低温无铅焊料、高温胶粘剂等关键产品上，是否具备独家配方或工艺？</p> <p>答：在产品配方方面，公司掌握了免冷藏锡膏技术、超细粉锡膏技术、零卤锡膏技术、少空洞锡膏技术、低温锡膏技术、水基清洗剂技术、光伏组件助焊剂技术、免清洗助焊剂技术、水基助焊剂技术等多项核心配方技术；在工艺制程方面，公司取得了一些关键生产工艺技术的突破，主要涵盖助焊膏体研磨技术、自动化真空膏体搅拌技术、超细焊锡丝不断芯技术、低Ag无铅锡合金粉制粉技术等。</p> <p>此外，公司依托“广东省电子焊接材料工程技术研究中心”这一研发平台，建立了多个研发检测实验室，包括锡膏性能测试</p>

室、印刷贴装实验室、锡合金粉实验室、有害物质检测室、可靠性实验室及理化实验室等。这些实验室能够对各类产品开展有害物质检测、化学成分检测、功能模拟检测、可靠性检测、物理力度测试、焊接可靠性检测等多项测试分析。

2、公司的海外业务布局情况如何？

答：公司于2024年已在美国、越南、泰国等6地设立了子公司，墨西哥工厂落地强化交付能力，渠道建设与本地化运营初见成效，2024年海外营收占比增速明显。此前产能优先满足国内需求，也对海外拓展形成短期制约，后续将随布局深化进一步提升占比。

3、公司为拓展新业务和海外市场进行了哪些投入？

答：在新业务拓展方面，公司持续深耕下游行业大客户，同时通过“外引内研”等方式，持续培养第二增长曲线，构建起完整的产品矩阵，已成功实现从电子装联材料到“电子装联+可靠性材料”双板块的跨越。

在海外市场方面，公司进一步加大资金、人员等方面投入，逐步打通交付环节，持续增强海外市场本地化生产、交付能力，搭建完整的国际销售体系。

公司将继续在新业务领域和海外市场保持投入，为公司长期发展提供动力。

4、公司目前的产能利用率如何？

答：公司各主要产品线均根据客户订单需求，合理有序地组织生产与出货。当前，各产线产能利用率因产品类型及工艺环节差异而有所不同，但整体均处于正常高效的运行区间。未来，公司将持续紧贴市场需求，积极拓展客户资源、扩大订单规模，进一步提升产能利用率与运营效率，为客户创造更大价值。

5、公司第三季度净利润回升是因为短期因素还是源于产品结构优化？成本端方面是否有所把控？

答：公司第三季度业绩主要基于产品销量的增加及费用把控策略的有效实施，进而使得公司净利润有一定回升。从成本端来看，公司所需原材料锡价和银价较上年同期分别上涨约 7% 和 23%，原材料成本压力客观存在，但公司已建立“长协+期货”双对冲，充分地运用好套期保值工具，在一定程度上保障了公司利润的稳定性。

6、作为龙头企业，请问公司在国产替代方面的计划和成就？

答：面对国际形势变化，国产替代已成为产业升级的必然趋势，下游客户对国产材料的接纳与应用意愿持续增强。公司通过持续加大研发投入，部分核心产品性能已达到国际先进水平，成功实现对国外同类产品的替代。这些产品已应用于半导体、汽车电子、储能、新能源、AI 算力等关键领域，同时帮助公司建立了品牌影响力，占据了相应的市场份额。公司将继续聚焦技术突破，进一步提升产品的稳定性与性价比；同时深化与下游客户的合作，推动国产材料更广泛地融入客户的研究与生产流程，加速全产业链的国产替代进程。

附件（如有）

日期 2025 年 12 月 03 日