

陕西华达科技股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：投关2025-014

投资者关系活动类别	<div><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/>分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/>路演活动</div> <div><input type="checkbox"/>现场参观</div> <div><input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</div>
参与单位名称及人员姓名	国融证券 刘聪 浙商证券 孙旭鹏 浙商证券 夏伟耀 浙商证券 汪海洁 国金证券 陈矣骄 国金证券 杨晨 富国基金 董治国 平安资管 徐聪 平安资管 张锡璐 平安资管 张尧中 平安资管 陈秋恺 南土资产 李辻 聚鸣投资 贺云龙 胤胜资产 陶雨涛 杭州恩宝资产 傅聪 深圳民森投资 王旷辰 北京华诺投资 曾吉庆
时 间	2025年12月24日、2025年12月25日
地 点	陕西华达会议室
上市公司接待人员	副总经理 雷峰涛

姓名	董事会秘书 宋晓敏
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1.请简单介绍下公司的收入结构？</b></p> <p>答：公司目前收入结构中防务领域占比相对较高，集中在前五大军工集团客户；在卫星领域，商业卫星营收占比逐年提升；商业6G客户集中在民用通讯龙头企业。公司与重点客户紧密协作，深度挖掘合作潜能，不断拓宽合作领域，提高民品业务收入，增强抵御行业周期波动风险的能力。</p> <p><b>2.公司在航天和防务领域有何优势？</b></p> <p>答：公司最早配套航天领域可追溯到东方红卫星，有丰富的技术积淀和项目履历，除存量传统航天客户外，我们在民用航天客户也有新的拓展，现已进入头部通讯企业卫星配套体系。同时，公司加大科技创新投入，结合自身在航天领域、防务领域的技术优势，积极发挥与通讯领域龙头合作积累的成本控制优势，提升交付能力，巩固公司市场竞争优势，逐步由单一元器件供应商向系统化解决方案提供商迈进。</p> <p><b>3.公司的产能储备如何？</b></p> <p>答：公司坚持围绕市场和客户需求，优化资源配置，强化生产过程控制，坚持“质量”“进度”双提升。通过强化合同履约管理，优化管理流程，有效缩短产品生产周期，提高交付速度。同时，面对未来商业航天产能提升需求，公司积极做好产能储备，加快卫星互联高可靠产业化项目建设，对于定制化产品，通过工序自动化提升产能，对于规模化产品，通过智能化、产线自动化、新工艺等措施，不断提高产能保障能力，以满足后续市场需要。</p> <p><b>4.公司在新能源汽车领域有无扩展成果？</b></p> <p>答：公司产品广泛应用于航空航天、武器装备、通讯等领域，此外，连接器应用范围广泛，可广泛应用于汽车行业、新一代通讯技术及无人机等方向，公司已取得车规级连接器认证，将不断加大研发能力建设，持续加大市场推广力度，不断扩宽</p>

	<p>民品市场规模。</p> <p>交流过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025年12月25日