

宇通客车股份有限公司
投资者关系活动记录表
(2025 年 12 月)

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场调研 ☒电话会议 ☐其他
会议时间	2025 年 12 月
会议地点	河南省郑州市管城回族区宇通路 6 号
参与单位	浦银安盛基金、安信基金、中欧基金、中金银海基金等
上市公司接待人员	公司董事会秘书、证券事务代表、投资者关系经理等
投资者关系活动主要内容	一、主要问答内容如下： 问 1：请问公司未来分红计划？ 答：您好，公司上市 28 年间共实施并宣告现金分红 28 次，期间累计实现归母净利润 353.5 亿元，共现金分红 271.3 亿元，累计分红率 76.7%，坚持了比较好的分红习惯。未来在没有大额资本支出且不影响正常生产经营的情况下，公司会坚持以现金分红为主的利润分配政策，继续以优质的业绩和良好的分红积极回报股东。 问 2：请问公司如何应对汇率波动带来的风险？ 答：您好，为减少汇率波动影响，公司建立了完善的管理机制和流程，通过锁汇等管理手段，做好外汇风险管理。 问 3：请问公司在海外建厂的情况？ 答：您好，利用技术和产业链优势，公司已在哈萨克斯坦、巴基斯坦、埃塞俄比亚、马来西亚等十余个国家和地区通过 KD 组装方式进行本土化合作，实现由“产品输出”走向“技术输出和品牌授权”的业务模式升级。 问 4：请问公司在国内市场的售后服务开展情况？

答：您好，公司全面推广直服，大力推进自有服务网络建设，在全国共建立 60 余家直营服务中心、30 余家配件自营库、90 余个巡回服务组，为客户提供更专业、更出色的服务保障，同时结合 1,600 余家特约服务网点的布局，做到“有宇通客车的地方就有宇通服务、有宇通客车的地方就有宇通人”。公司秉承“以客户为中心”的服务理念，结合客车各细分市场产品特点和客户运营需求，不断探索服务策略，创新智能化服务模式，开发并推出涵盖延保、保养、加改装、服务全包等服务产品解决方案，为客户提供更为专业、高效、智能的服务体验，做到服务覆盖更广、响应更快、能力更强、预警更准的服务效果，保证客户满意，用车无忧。

问 5：请问公司在智能驾驶方面有哪些进展？

答：您好，在智能驾驶方面，公司在海外市场完成了满足欧洲 GSR 法规产品的发布及配置上车，在国内市场完成了 L2 级辅助驾驶功能开发，并对客车运营特点和城市道路复杂工况，实现规模化推广，不断提升客车城市运行环境下的安全性。

（上述活动不涉及应当披露但未披露的重大信息。）