

证券代码：300772

证券简称：运达股份

运达能源科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：

| | |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <div><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/>分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/>路演活动</div> <div><input type="checkbox"/>现场参观</div> <div><input type="checkbox"/>其他</div> |
| 参与单位名称及人员姓名 | 前海人寿 孙辉辉，杭银理财 李芳芳，拾贝投资 蒋明皓， 华福证券 万伟，华源证券 戴映炘 |
| 时间 | 2026 年 1 月 9 日 |
| 地点 | 运达股份会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事会办公室主任兼证券事务代表 马帅帅 投资者关系经理 葛伟威 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <div>1、2025 年风电机组招标价格有所提升，请公司介绍一下原因？</div> <div>答：一是 2024 年 10 月的北京风能展上，国内 12 家整机商签订《中国风电行业维护市场公平竞争环境自律公约》，重点解决低价恶性竞争、合同条款有失公平等问题；</div> <div>二是国家级重要会议多次强调防止、综合整治“内卷式”竞争，部分业主积极响应并调整了招标规则；</div> <div>三是随着行业内对风机质量和可靠性的重视程度持续提高，</div> |

| | |
|--|---|
| | <p>更多业主倾向于高质量、高性能、度电成本最优的机组。</p> <p>综合上述因素，2025 年风机招标价格小幅回升。</p> <p><u>2、2025 年公司通过哪些技术降本或供应链优化措施改善盈利能力？</u></p> <p>答：公司通过提高技术研发能力、提升产品性能、开发有竞争力的新产品等多方面改善公司盈利能力。</p> <p>一是公司通过风电机组产品关键参数迭代优化、LAC 系统降载，桨叶优化统型、超高扭矩密度齿轮箱应用等新技术应用和设计优化，不断提高主力机组的成本竞争力。二是公司基于前期积累的设备运营数据，将研发和设计延伸到了部分核心部件（如桨叶等），从核心零部件自研入手提升公司毛利率。</p> <p><u>3、请介绍一下公司海上风电业务的情况？</u></p> <p>答：公司深耕浙江并积极布局沿海省份市场，力争海上风电排名行业领先，形成海风品牌优势及核心竞争力，具体为：</p> <p>一是先后在大连太平湾、温州洞头两地投资建设海上风电总装基地，形成“一南一北”海上风电基地布局；二是充分发挥浙江省内资源禀赋优势及省属国企优势，在省内实施谋划一批近、远海风电项目；三是积极关注大连、广东等地的深远海市场。2025 年公司已中标浙江部分深远海项目订单。</p> |
|--|---|

| | |
|--------------|---|
| | <p><u>4、请问公司新能源电站业务的未来规划？</u></p> <p>答：公司认为新能源电站投资开发与运营是值得长期布局的：一方面将采用滚动开发的策略，继续推进新能源电站业务开发业务，致力于实现可持续发展；另一方面将稳步推进自有新能源电站项目建设进度，不断优化自有电站运营管理体系，实现稳定的回报。</p> <p><u>5、请说明一下公司未来增长的主要驱动因素有哪些？</u></p> <p>答：公司未来增长的主要驱动因素包括但不限于：一是政策持续推动新能源行业发展；二是技术进步促进风电在新能源中的战略地位提升；三是海上海外市场的快速扩展；四是公司的行业认可度不断提升，市场份额提升；五是公司其他业务板块的增长。</p> |
| 附件清单 (如有) | |
| 日期 | 2026 年 1 月 9 日 |