

投资者关系活动类别	<div><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研<input type="checkbox"/>分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访<input type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会<input type="checkbox"/>路演活动</div> <div><input type="checkbox"/>现场参观</div> <div><input type="checkbox"/>其他</div>
参与单位名称	银河证券、光大证券、华金证券、太平洋证券、招商信诺资管等机构
时间	2026 年 1 月 14 日（星期三）10：30-12：00
地点	北京双杰电气股份有限公司
上市公司参与人员姓名	董事会秘书 史玉 投资者关系部总经理 刘丝雨
投资者关系活动主要内容介绍	<div>一、公司介绍</div> <div>北京双杰电气股份有限公司成立于 2002 年，2015 年在深交所创业板上市，股票代码 300444.SZ。双杰电气深耕电力行业二十余载，始终保持着强大的研发能力以及领先的智能制造水平。近年来，公司在保持智能电气业务稳定增长的同时，大力发展新能源业务，围绕风、光、储、充换电、数字化等业务方向，为客户提供一站式整体解决方案。目前，公司拥有超过两千名员工，六大生产基地分别位于北京、安徽、内蒙、新疆、江苏、湖北，产品矩阵涵盖输配电领域和新能源智能装备。智能电气与新能源两大业务板块相互赋能，已形成成熟的产业协同布局，全面覆盖源、网、荷、储四大环节。双杰电气始终致力于为客户提供一流的产品和服务，做一家受人尊敬的企业，做一家有品位的企业。</div> <div>2025 年前三季度，公司实现营业收入 3,309,345,049.19 元，同比增长 29.08%；归属于上市公司股东的净利润达 125,078,549.58 元，同比增长 7.59%。</div> <div>二、互动问答</div> <div>1、公司智能电气业务有哪些主要产品？</div> <div>答：公司深耕智能电气领域二十余年，智能电气产品以 40.5kV 及以下输配</div>

电设备及控制系统为主，产品体系涵盖环网柜、柱上开关、高低压成套开关柜、全系列低压开关柜、电能质量治理等产品；110kV 及以下全系列变压器、预装及箱式变电站；配网自动化监控系统及其它配电自动化产品。其中，固体绝缘环网柜、柱上开关、变压器和箱式变电站是目前收入占比较高的核心品类。

2、面对电力设备红海市场和新能源领域竞争，公司未来的利润和增长点在哪里？

答：国家持续推动配电网高质量发展，提升了电力发展质量、全面推进了电力系统的转型升级和生态文明建设，为智能电气设备行业提供了新的盈利点和增长点。作为配网侧设备的优势供应商，公司直接受益于行业上行趋势，近年获取的电网订单呈现显著增长趋势。在新能源领域，公司的优势是全产业链布局，区别于简单参与 EPC 业务，公司构建了包含踏勘设计、装备制造、投资建设、运营运维在内的全产业链模式，能够有效控制项目成本、保障利润空间，并带动自身装备销售，形成差异化竞争优势。

3、固体绝缘环网柜的市场前景如何？

答：固体绝缘环网柜是公司自主创新的核心优势产品，拥有全绝缘、全密封、模块化设计、高防护等级等特点，适用于高严寒、高海拔、高温、潮湿等恶劣环境，主要用于配电网侧。得益于国家配电网高质量发展的目标，看好未来增量市场空间。海外市场因环保政策推动的产品替换需求，也带来了新的机遇。

4、国内与海外市场的收入占比如何？

答：目前公司收入主要来源于国内市场，海外业务收入占比主要集中在智能电气产品出口，约占智能电气业务收入的 10%左右。新能源业务的海外布局正在按计划推进中。

5、原材料价格波动对公司成本影响如何？

答：公司主要大宗原材料涉及铜和硅钢，其中铜对变压器成本影响较大。公司正积极采取向供应商锁价、开展套期保值业务等风险管理措施，以期平滑原材料价格波动的影响。目前整体利润空间未受到显著冲击。

6、公司未来是否会通过并购来拓展新产品或技术？

答：公司现有业务增长动力充足，在智能电气与新能源两大核心业务领域，始终以自主研发与技术迭代作为发展的主引擎，夯实核心竞争力。公司保持开放

	与合作的态度，密切关注行业前沿技术动态，会审慎评估包括投资、并购在内的外部合作机会，以补充和强化自身技术链条，但策略上暂无跨行业并购的规划。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 1 月 14 日