

证券代码：002518

证券简称：科士达

深圳科士达科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-001

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <div><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/>分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/>路演活动</div> <div><input type="checkbox"/>现场参观</div> <div><input type="checkbox"/>其他（投资者网上说明会）</div> |
| 参与单位名称及人员姓名 | 工银瑞信基金、中金公司、华夏基金、招商证券、泉果基金、摩根基金 |
| 时间 | 2026 年 1 月 14 日-15 日 |
| 地点 | 公司会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 副总经理、董事会秘书：范涛先生 证券事务代表：张莉芝女士 证券事务专员：金玉琳女士 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>首先，对公司情况进行了简单介绍，然后开始投资者交流环节。</p> <p>投资者提问：公司未来的战略发展方向？</p> <p>范涛先生回答：公司将继续以“数据中心+新能源”双轮驱动为核心战略。在数据中心领域，公司将紧抓全球算力基建加速机遇，重点推进 UPS 产品向中大功率、液冷化方向升级，布局新款 HVDC、一体化电力模块、SST 等高端品类，精准适配 AI 算力中心对高可靠、高效率电力保障的需求；市场端深化与国内头部互联网企业、金融、通信行业客户的合作粘性，同时以越南工厂为海外核心节点，拓展北美、东南亚等算力基建快速增长区域的 ODM 订单，提升全球市场份额。新能源业务方面，以储能为核心增长引擎，聚焦全场景储能解决方案打造，巩固欧洲成熟市场优势并加速新兴市场渗透，同步推动光储充一体化业务融合发展，依托与头部电芯企业的合作强化供应链韧性，与数据中心业务形成协同效</p> |

| | |
|--|--|
| | <p>应，助力公司拓宽成长空间。</p> <p>投资者提问：公司数据中心的产品及市场布局情况？</p> <p>范涛先生回答：公司深耕电力电子行业三十余年，凭借深厚技术积累和持续创新，构建了涵盖核心设备与系统的多元产品布局，囊括 UPS 电源、高压直流电源（HVDC）、温控设备、铅酸/锂电池、微模块、电力模块等全系列产品及系统。针对 AI 智算应用场景，公司已构建完备的核心产品体系，涵盖适配 AI 服务器集群的 PowerFort 一体化电力模块、兆瓦级 UPS、IDM 风液融合微模块数据中心，以及可满足高算力散热需求的 LiquiX AI 智算液冷 CDU 等关键产品。在国内市场，公司深度绑定字节跳动、京东、阿里巴巴、百度、万国数据、世纪互联等互联网巨头与头部 IDC 服务商，依托贴合市场需求的产品方案与稳定可靠的服务能力，筑牢本土业务发展根基。面向海外市场，搭建起以核心代理商、运营商及 EPC 总包商为枢纽的渠道合作体系，实现对当地市场的精细化深耕与全方位覆盖。区域拓展进程中，公司在稳固欧洲、东南亚等传统优势市场领先地位的同时，正全力攻坚北美、澳洲等新兴蓝海市场，稳步勾勒全球化业务版图。</p> <p>投资者提问：公司储能的市场布局如何？</p> <p>范涛先生回答：公司储能业务已形成“技术+产品+全球渠道”的完整布局，2025 年伴随海外需求复苏实现高速增长，成为公司核心增长引擎。公司储能产品覆盖户用、工商业及电网级全应用场景，支持并离网无缝切换，可灵活匹配不同地区的电网标准与多元化用户用电需求；同时通过与头部电芯企业深度合作，构建起稳定可靠的供应链体系。市场布局方面，公司以海外为主阵地，欧洲等成熟市场订单交付高效顺畅，东南亚、中东等新兴市场需求稳步提升，还通过与海外优质渠道商建立合作进一步拓宽全球市场覆盖面；国内市场则聚焦光储充一体化项目开发，持续巩固</p> |
|--|--|

| | |
|----------|---|
| | <p>工商业与电网侧储能领域的市场份额。</p> <p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定执行，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p> |
| 附件清单(如有) | 无 |
| 日期 | 2026 年 1 月 15 日 |