

证券代码：300149

证券简称：睿智医药

睿智医药科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-01

投资者关系活动类别	<div><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/>分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/>路演活动</div> <div><input type="checkbox"/>现场参观</div> <div><input type="checkbox"/>其他</div>
参与单位名称及人员姓名	西部证券、灏霖资产、兴全基金、复胜资产
时间	2026 年 1 月 15 日 13:30-15:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	睿智医药首席财务官（CFO）：查胤群 上海睿智医药联席总裁：马兴泉 上海睿智医药投资发展部副总裁：许剑 睿智医药投资者关系负责人：朱子白
投资者关系活动主要内容介绍	<div>一、公司介绍；</div> <div>二、问答交流：</div> <div>1、公司目前的整包战略具体是怎么样的？</div> <div>公司当前的战略方向是通过“整包战略+CVC 生态投资”双轮驱动，构筑增长新根基：一方面持续强化靶点→PCC→IND→NDA 的全链条整包服务能力，同时补充产业链关键环节、延伸服务覆盖广度与技术深度；另一方通过 CVC 模式投资布局前沿项目，为未来订单拓展奠定基础。目前已经参与的有深圳市罗湖东海睿智医药产业投资基金等，公司将充分发挥“链主”作用，</div>

依托自身技术服务能力，有效整合产业链资源，协同各方构建生态闭环，实现共赢发展。

2、公司的客户结构是怎么样的？

公司客户类型多元，涵盖跨国药企（MNC）、生物科技公司（Biotech）、科研院所等主体。其中，中型 Biotech 企业与跨国药企（MNC）构成公司的基石客户群体，这类客户普遍具备发展稳健、资金充裕、项目推进节奏可控的突出优势，为公司业务的持续发展提供了坚实保障。

3、公司在 AI 技术方面的布局是怎么样的？公司在 AI 与药物研发结合的优势及具体效果是什么？

公司在 AI 与药物研发结合方面的核心优势，在于公司拥有超过 20 年的长期积累的研发经验，通过 AI 技术能够实现“干实验与湿实验紧密结合”，助力提升研发效率、缩短研发周期、减少候选化合物筛选数量，从而进一步降低整体研发成本，提升公司的核心竞争力。

在 AI 技术布局与应用方面，公司正在系统性构建“科研智能中枢平台”，通过本地化部署与外部合作结合的方式推进落地：一方面在办公数据处理、客户报告生成等日常环节提效；另一方面逐步应用于抗体发现、多肽与小分子筛选、成药性预测等关键环节。同时，公司 AI 团队与外部 AI 专家团队紧密合作，共同探索 AI 知识库与靶点发现平台的建设，加速 AI 赋能创新药研发的进程。

目前，公司与华东师范大学药学院共建的“超限智造平台”，将有效提升 ADC 偶联工艺及寡核苷酸单体合成的研发效率与工艺稳定性，有助于增强公司在相关技术领域的长期竞争力。此外，公司对哲源科技进行了战略性投资，该公司专注于药物研发，其药品管线处于临床前或临床阶段，并已委托公司开展相关研发服务。上述投资旨在整合双方核心能力和资源，赋能创新药研发，提高研发效率与转化成果。

4、公司在核酸领域的布局和合作有哪些？

公司已构建覆盖大核酸、小核酸、核苷类的全核酸创新性平台，形成包含化学修饰、肝外递送、创新性单体在内的完善技术体系，同时前瞻性布局了抗体-寡核苷酸偶联物（AOC）、多肽-寡核苷酸偶联物（POC）等多方向平

	<p>台，具备较强行业竞争力。目前，公司已与圣诺医药、海优生物、君健生物等多家核酸领域企业达成深度合作。</p> <p>在产能与技术支撑层面，公司已在重建小分子 CMC 全面服务的能力。同时，与华东师范大学联合发布的“超限智造平台”，可用于核苷酸单体的合成制备，将为公司服务小核酸客户的药物研发与生产提供有力技术支持。</p> <p>5、公司三年股权激励业绩目标区间跨度逐步加大的原因是什么？</p> <p>2024-2025 年是公司战略执行的初步阶段，重点在于突破当前困境、推动 CVC 产业基金布局等关键任务；2026-2027 年战略成效将逐步显现，整包订单进入加速释放周期，因此整体业绩目标设置跨度较大。</p>
附件清单	无
日期	2026 年 1 月 15 日