

投资者关系活动记录表

证券代码：301446

证券简称：福事特

江西福事特液压股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026001

投资者关系活动类别	<div><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研<input type="checkbox"/>分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访<input type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会<input type="checkbox"/>路演活动</div> <div><input type="checkbox"/>现场参观<input type="checkbox"/>一对一沟通</div> <div><input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</div>
参与单位名称及人员姓名	广发证券 汪家豪，西南证券 邵桂龙，招商证券 朱艺晴，远信投资 袁迦昌，上海保银私募基金管理有限公司 周一帆，东方财富证券 张艺蝶，申万宏源证券 刘建伟，路博迈亚洲有限公司 张艺佳，华夏未来资本管理有限公司 王钟琪。
时间	2026 年 1 月 19 日
地点	江西福事特液压股份有限公司
上市公司接待人员	副董事长兼财务总监、董事会秘书 彭玮、证券事务代表 王乐。
投资者关系活动主要内容介绍	<div>主要沟通内容如下：</div> <div>一、公司基本情况介绍</div> <div>公司主要从事液压管路系统研发、生产及销售，主要产品包括硬管总成、软管总成、车载灭火系统、管接头及油箱等液压元件。液压管路被称为液压系统的“血管”，其下游应用领域十分广泛，几乎涵盖了所有机械装备制造行业，广泛应用于工程机械、矿山机械、港口机械、农业机械、物流仓储、冶金机械和风电装备等市场，同时在新能源汽车、半导体设备、数据中心等新兴领域也有广泛的应用。公司拥有多年的液压管路系统开发经验，客户涵盖三一、中联、江铜、国能、西马克等国内外各行业龙头企业。</div> <div>公司产品应用总体可以分为两类：一是前装市场、另一个是矿山后维修市场。</div> <div>前装市场客户包括三一、中联等，近年来，随着工程机械市场的复苏，海外出口的加速，工程机械市场整体稳中有升。</div> <div>公司在矿山后维修市场占有先发优势，公司践行 24 小时贴近式服务的经营</div>

	<p>理念，为客户提供优质的售前、售中和售后服务。</p> <p>公司在国内的主要大型矿山建立了服务网点，包括江铜、中煤、国能等国内矿山。国内矿山开采量一直保持稳定增长，为公司国内矿山后维修市场提供了保障。从 2024 年开始，公司开始布局海外矿山，海外矿山市场广阔，公司跟随国内主要矿企一起出海，目前已经在苏里南、塞尔维亚、蒙古国、纳米比亚等国建立了海外服务点，后续市场也在不断开发中。</p> <p>二、公司未来发展规划</p> <p>公司未来主要聚焦两大市场：前装市场和矿山后市场。前装市场方面，继续深挖工程机械和非工程机械市场如冶金、船舶等领域；同时积极布局新能源汽车管路系统、半导体设备管路、液冷等新的市场领域。在矿山后市场方面，国际矿山市场是近年来公司发展的重点，跟随国内矿山企业一起出海，不断增加公司海外市场的服务网点；公司从管路系统维护转变为设备全生命周期监测与系统性保养管理，成为矿山设备专业管家。</p> <p>三、公司矿山维保业务情况</p> <p>答：公司在矿山后维修市场深耕 20 余年，已经与江铜，国能，中煤、紫金等企业建立了稳定的合作关系，公司在矿山维保业务上存在先发优势，对于矿用设备性能，矿区经营环境等比较了解，具备丰富的经验，公司存在着良好的口碑及稳定的客户合作基础，同时，公司积累了高质量的技术团队，为公司矿山维保业务提供扎实的技术支持。采矿业固定资产投资已连续多年增长，带动矿山设备保有量稳步提升，对维修、保养需求不断增加。矿山企业出于保障生产连续性、提升生产效率等考量，对矿山设备的维修保养需求强势，为矿山后市场发展奠定了基础。</p> <p>四、公司历年来与江铜的业务主要在哪些矿区？本次战略合作主要体现在哪些方面？</p> <p>答：江铜一直是公司长期的合作客户，公司为其德兴、城门山、永平、银山等矿山提供矿山后市场服务。本次战略合作旨在深化设备全生命周期监测与整机系统性保养管理服务，并加快公司国际化布局。</p>
--	---

	<p>五、公司目前国际化业务的布局情况</p> <p>答：公司自 2024 年底，已经陆续与紫金矿业，中广核等大型矿企合作，已经在苏里南，蒙古国，塞尔维亚，纳米比亚建立海外子公司，进行矿山维保业务。海外网点还在不断增加，业务规模逐步增长。</p> <p>六、公司未来在 AI 液冷的发展规划如何？</p> <p>答：管路系统应用领域广泛，公司产品在清洁度，密封性，抗压性等方面具有较强的优势，液冷管路产品与公司现有管路产品在技术上存在较高的协同性，公司目前已经开发了应用于该领域的相关产品，随着数据中心建设的加速，液冷市场对于管路系统的需求也在不断增加。</p>
附件清单	无
日期	2026 年 1 月 19 日