

证券代码：300190

证券简称：维尔利

债券代码：123049

债券简称：维尔转债

维尔利环保科技集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	融通基金 姚垚 汇丰晋信 韦钰 汇丰晋信 王家怡 国泰基金 谢泓材 光大宝德信 董旭 民生加银 汤思懿 华宝基金 居帆 紫金信托 魏宁伟 博时基金 陈牧涵 博时基金 金欣欣 申万证券 莫龙庭 兴业证券 胡冰清 交银施罗德基金 庄彤芸 工银瑞信基金 袁路欣 国中长城资产 刘志强 交银施罗德 刘鹏 安华农业保险 张放 东方财富 周喆 中信证券 任丹 中银证券 徐中良 东吴证券 袁理 陈孜文 田源 高熵基金 钟诚 华泰证券 王玮嘉 李雅琳 银华基金 杨丹 天弘基金 杜田野 华夏基金 艾邦妮 睿郡 丁晨霞 易方达 吴奇 银华基金 张玲 瑞众保险 彭双宇 易方达 任宇佳 鑫顺资本 石苑强 兆顺投资 张琦佳 宁银理财 邹媵嫔 新华基金 蔡春红 明亚基金 何明 贡夏资产 李健 宝盈基金 李巍宇 华金证券研究所 周涛 上海凤璟基金 仲伟江 北京星耀领航科技有限公司 范建华 浙江万观投资有限公司 庄鑫华 北京大时代私募基金管理有限公司 姚立军 浙商证券研究所 孟垣
时间	2026年3月1日 20:00-21:20
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	董事长 总裁 李遥 董事会秘书杨刚 证券事务代表 沈娟 证券投资部 周恬恬
投资者关系活动主要内容介绍	1、新任董事长李遥介绍个人任职履历及公司业务发展情况

绍

近年来，公司持续推动业务转型。面对环保行业竞争加剧、增长放缓的现状，公司结合自身业务情况，战略性退出市政环保工程领域，同时持有部分优质环保运营项目及资产，为公司稳定经营提供一定支撑。

前期公司在市政与农业领域已形成丰富的项目积淀和资源优势，为公司切入生物能源领域奠定了坚实的项目及资源基础。公司充分借助前期积累的各项资源，结合当前科技快速发展的时代背景，向自身产业链及上下游纵深探索，持续推动业务向生物能源及工业领域可持续发展服务商转型。在生物能源业务方面，公司主要聚焦开拓生物天然气及生物燃油业务，在能源结构转型与国家安全双重驱动下，能源安全重要性日益凸显，而我国生物天然气开发潜力巨大、利用率仍偏低，发展空间广阔；伴随着过去两年中生物能源转型标杆项目的落地，此项业务正在相似的市政、工业场景中快速推广，从而实现产能目标的快速落地；在工业可持续发展服务业务方面，公司将资源集中于废水废气治理和工业能效管理两大优势领域。此外，如公司前期所披露，公司也将结合当前数据算力需求快速增长的行业背景，基于现有子公司南京都乐制冷及维尔利能源的业务基础，聚焦数据中心和大工业领域的制冷业务；机器人业务方面，公司与合作方将结合行业趋势与客户需求，探索相关工业场景下的机器人应用解决方案，未来公司将结合我方业务市场场景，加大科技应用方面的探索与投入。公司将加快推动以科技为核心动力，助力生物能源和工业服务为核心的战略转型。

此外，近年来公司也根据业务布局及转型进展，通过人员优化、成本控制、资产盘活等方式持续改善经营状况和优化资产负债结构。

2、公司在生物天然气业务领域的核心竞争优势

回复：首先是项目资源及客户优势。公司传统业务涵盖垃圾渗滤液处理、餐厨厨余垃圾处理、农村畜禽废弃物处理等，这些

业务均涉及厌氧产沼环节。依托原有业务布局，公司在全国范围内已积累较为丰富的沼气待开发资源，具备广泛的客户基础和扎实的项目案例储备。

第二是技术优势。公司及子公司杭能环境拥有成熟的厌氧发酵产沼与沼气提纯技术，掌握膜分离法、醇胺法、加压水洗法及变压吸附法四种主流提纯工艺，具备丰富的项目建设与运营经验，技术路线可全面适配不同项目的个性化需求。此外，公司已落地多个规模化项目，在不同场景建立了稳定运行项目，形成了一定的市场先发优势和实践基础。

第三是运营优势。公司及子公司拥有经验丰富的运营团队，具备多场景项目运营能力。此外，公司在开拓生物天然气客户过程中，依托传统业务积累的技术优势与项目经验，主动识别并挖掘客户水处理需求，为其提供专业指导与服务，在打造差异化竞争优势的同时，有效整合传统业务与新兴业务，构建一体化解决方案，实现客户资源持续增值与业务协同增长。

3、公司在天然气业务行业的市场开发策略？

回复：在生物天然气业务方面，公司现阶段重点开发现有沼气资源，达到一定的规模目标后，再结合公司自身情况与市场环境，统筹考虑布局从原料端入手的生物能源项目。目前公司在项目开拓方面主要聚焦以下方向：一是依托传统业务积累，持续开发市政与农业类项目；二是积极拓展气量需求较大的轻工业领域。公司将在每个行业率先打造两个示范项目，形成可复制的样板工程，为后续同类客户的规模化推广奠定基础。此外，公司也再积极关注海外尤其东南亚市场的生物能源项目。

4、公司如何实现绿色溢价？

回复：生物天然气是兼具环保与绿色属性的清洁能源，其绿色溢价的落地空间和实现路径主要围绕两大方向展开。从落地空间来看，随着全球对清洁能源的重视与需求不断增长，生物天然气的绿色属性已转化为显著的溢价优势，该优势可通过碳减排属

性与绿色燃料附加价值两个维度实现。

在溢价实现方式上，首先是依托碳减排属性。随着生物天然气获得绿色认证，公司可与需求企业合作，共享该部分绿色收益。目前国内也正在探索有关机制，以期实现绿色属性的跨区域流转与交易。近期，公司与中油合能（四川）新能源开发有限责任公司就部分生物天然气权益交易达成合作相。

另一途径是通过转化为绿色燃料实现溢价。根据有关行业政策，绿色 LNG、绿色甲醇将成为航运绿色燃料主流。公司现有部分生物天然气项目符合 LNG 开发要求，未来将进一步推进相关项目。按热值效能和市场价格折算，生物天然气转化为绿色 LNG 后，扣除基础工业气价，仍有可观的溢价空间。

综上，公司将聚焦碳减排属性挖掘与绿色燃料转化两大核心方向，全力实现生物天然气的绿色溢价增值。

5、公司未来在生物能源领域、科技领域的资本性支出和资金筹措如何考虑？

回复：未来公司资本性支出将主要集中于生物能源业务。在生物天然气业务方面，部分已投运项目已获得银行配套项目贷款融资，畅通了融资渠道，伴随资产负债结构的优化，自有资金压力较小；同时，随着已建成项目陆续投入运营，其产生的稳定现金流可滚动投入新项目，形成良性循环。生物燃油业务方面，公司计划布局 4-5 座 UCO 预处理工厂，单厂投资额约为小几千万元，整体投资规模相对可控。其他业务的资本性支出，公司将结合后续业务具体发展情况另行评估。

6、生物天然气和生物燃油的目标规划？

回复：在生物天然气业务方面，公司整体目标为争取三年内实现日产 100 万立方米生物天然气。在生物燃油业务方面，公司通过专业化工艺把废油脂加工成符合可持续航空燃料（SAF）生产商指标的 UCO，供应给 SAF 工厂，保障供应稳定和产品品质，规划未来整体处理能力提升至 30 万吨/年。

	<p>7、公司在液冷、机器人等新的业务领域有什么发展规划？</p> <p>回复：液冷与机器人业务，均是公司顺应工业领域需求快速增长而布局的新兴业务方向。液冷业务依托公司现有子公司资源展开：南京都乐制冷主营油气回收与 VOCs 治理，具备成熟制冷设备生产能力；维尔利能源专注工业节能，在高效冷却系统设计、实施及运维方面经验丰富。公司已专门设立江苏维能智冷数控科技有限公司，聚焦数据中心与大工业制冷，未来将重点拓展算力中心相关液冷业务。</p> <p>机器人业务则立足公司在工业服务领域的长期积累，精深刻理解工业领域客户的实际需求与应用场景，以此为基础进行有关机器人业务的探索与研发。公司合作方 PMEC 作为机器人开发公司，已有产品投入市场，目前其产品正在加快市场推广。公司与其达成了战略合作，双方将聚焦高危、复杂及受限工业环境，重点开发环保密闭空间检修、石化领域巡检等机器人解决方案。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026-3-1