

证券代码：920225

证券简称：利通科技

公告编号：2026-003

漯河利通液压科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2026年3月3日

活动地点：线上会议

参会单位及人员：由天风证券组织的线上会议，具体参会单位有：天风证券、东方红资产管理、摩根基金管理(中国)有限公司、东方证券资产管理有限公司、上海歌汝私募基金管理有限公司、光大证券资产管理有限公司、星石投资管理有限公司、上海勤辰私募基金管理合伙企业、源乘私募基金管理有限公司、南土资产管理有限公司、弘洛私募证券基金管理有限公司、水璞私募基金管理中心、陆家嘴国际信托有限公司、富安达基金管理有限公司、国泰基金、德邦基金、浙商资管、汇丰晋信、东方基金、工银安盛人寿保险有限公司、中邮基金、横琴人寿

保险有限公司、北京诚旻投资有限公司、上海泮谊投资管理有限公司、春光证融资本管理有限公司、江海证券、中银资管、鹏华基金、红土创新基金管理有限公司、上海方御投资管理有限公司、南华基金管理有限公司、申九资产管理有限公司、洪昌私募证券投资基金管理有限公司、荣晟私募基金管理有限公司、国泰海通证券资产管理有限公司、鑫垣私募基金管理有限公司、五矿国际信托有限公司、中信建投基金管理有限公司、长安基金管理有限公司、国元资本有限责任公司、华夏基金、勤辰私募基金管理合伙企业、融通基金管理有限公司、杭州红骅投资管理有限公司、长江养老保险股份有限公司、珠海昊东基金管理有限公司、中加基金管理有限公司、钜镜私募基金管理（南京）有限公司、上海贝寅私募基金管理有限公司、丹金恒信私募基金管理有限公司、农银汇理基金管理有限公司、敦颐资产管理有限公司、深圳宏鼎财富管理有限公司、上海辰翔私募基金管理有限公司、湖南长心私募基金管理有限公司

上市公司接待人员：董事长赵洪亮先生、董事会秘书何军先生

三、 投资者关系活动主要内容

本次投资者关系活动的主要问题及公司对问题的回复概要如下：

问题 1：2024 年、2025 年公司归母净利持续下降的原因是什么？

回答：近两年来，受国际贸易环境变化、石油价格波动及市场竞争加剧等外部不利因素影响，公司流体板块核心产品石油管系列销售收入有所下降，进而导致整体营业收入及综合毛利率有所回落，净利润下降；同时，为应对流体板块复杂的市场环境，增强公司整体抗风险能力与可持续发展能力，公司按照既定发展战略，稳步推进高分子材料、超高压装备及服务两大业务板块的布局和落地，报告期内，相关业务子公司逐步进入运营阶段，但尚处于业务拓展初期，收入规模尚未形成有效支撑，而人员薪酬、日常运营等费用持续投入，导致净利润下降。

问题 2：公司石油软管与其他软管毛利相比如何？

回答：公司石油软管因产品承压标准、耐酸碱、耐腐蚀等性能要求高于普通液压软管，产品技术壁垒与附加值相对更高，因此毛利率整体高于普通液压软管。

问题 3：公司海洋软管的产品进展、客户进展及相关情况如何？

回答：公司海洋软管生产线设备安装工作已基本完成，目前正有序开展产线调试及试生产相关工作。公司同步积极对接意向客户，参与相关产品的招投标工

作。鉴于海洋软管属于公司新产品，其批量生产、市场开拓、订单落地及后续盈利情况存在较大不确定性，敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。

问题 4：2026 年石油软管业务的增速预期如何？

回答：公司石油软管系列产品主要应用于油气钻采领域，产品销售与国际油价走势存在一定关联性。若 2026 年国际油价持续企稳修复，叠加公司海洋软管产品逐步实现量产，预计石油软管业务整体经营表现有望较 2025 年有所改善。鉴于订单获取受宏观环境、行业政策、市场竞争及项目落地等多重因素影响，相关业务具体增速存在不确定性，敬请投资者注意投资风险。

问题 5：公司石油软管从开拓到 2022 年贡献利润经历了多久？类比石油管，海洋软管是否可能从明年开始享受 2-3 年的新产品利好期，市场导入期如何看？

回答：公司石油软管业务自 2015 年启动布局，至 2022 年实现较为显著的利润贡献，整体培育周期约 6—7 年。该业务培育周期相对较长，主要系业务初期在技术、设备、人才等方面基础较为薄弱，需持续投入研发攻关；同时市场品牌认可度较低，客户开拓难度较大，导致业务放量节奏相对平缓。

类比石油软管发展历程，公司海洋软管（API17K 产品）依托公司在石油软管系列产品积累的技术、人才储备以及在酸化压裂软管领域已形成的行业地位与品牌影响力，其市场导入周期预计有望短于传统石油软管。若后续海洋软管产品顺利投产并满足客户质量要求，市场导入节奏存在加快的可能性。鉴于新产品的市场导入及放量进度，取决于客户验证、市场拓展、产品性价比及行业需求等多重因素，具体进展存在一定不确定性，敬请投资者注意投资风险。

问题 6：公司固态电池相关的等静压设备目前进展如何？

回答：公司在聚焦冷等静压设备（主要应用于食品灭菌领域）的基础上，积极探索超高压技术在新兴领域的应用拓展。针对超高压设备在电池领域的应用场景，公司就等静压技术在电池行业的应用需求进行了技术交流与市场调研，并根据公司实际情况稳步推进相关设备的研发。目前，公司已完成部分型号设备的研发设计工作，正有序推进样机试制，初步计划今年 5 月完成首台样机总装。

鉴于该类设备与公司现有成熟冷等静压设备在技术要求、应用场景等方面存在一定差异，相关产品研发进度、未来市场推广及商业化落地等存在一定不确定性，敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。

问题 7：HPP 高压灭菌设备（冷等静压）今年的收入指引及订单、交付情况如何？

回答：公司 2026 年将持续推进 HPP 高压灭菌设备（冷等静压）的市场拓展、订单落地及产品交付工作，具体情况请以公司后续披露的定期报告及临时公告为准。

问题 8：公司液冷产品的进展、产品情况、验证客户情况如何？

回答：公司数据中心液冷软管产品已基本定型，目前正通过送样验证、参与行业展会等方式开展市场推广，尚未形成大批量订单。为推进相关产品的国际市场拓展，公司已委托专业机构开展液冷软管（不含接头）的 UL 认证工作。

漯河利通液压科技股份有限公司

董事会

2026 年 3 月 4 日