

证券代码：300803

证券简称：指南针

北京指南针科技发展股份有限公司

2025年度网上业绩说明会

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：_____	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	指南针2025年度网上业绩说明会采用网络互动方式进行，面向全体投资者	
时间	2026年3月4日 15:00-17:00	
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动	
公司接待人员姓名	董事长：吴玉明先生 董事、财务总监：郑勇先生 独立董事：王永利先生 董事会秘书：李静怡女士	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1.麦高证券什么时候能够取得融资牌照？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，麦高证券的两融业务准备工作正有序推进并已完成相关测试工作，其中包括系统建设，以及交易端、客户端的修改完善等。麦高证券已经向监管部门提出展业申请，待监管部门审批。感谢您的关注！</p> <p>2.吴总你好，针对二级市场股价情况，贵公司是否有股价维稳计划？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，二级市场表现受宏观环境、行业情况、市场情绪等多种因素影响，具有不确定性。未来，公司将继续深耕主营业务，通过持续提升经营效率、完善投资者沟通机制、优化股东回报方案等措施，向资本市场充分传递公司内在价值，并以稳健的经营业绩切实回报广大投资者的信任与支持，感谢您的关注！</p>	

3.董事长你好，对于近期贵司的股价从高点开始每天不断阴跌并且已经跌了30%以上，投资者损失惨重，请问，贵司有什么手段来维稳股价，给予投资者信心？望回复。

答：尊敬的投资者您好，相关问题已回复，感谢您的关注。

4.请问吴董事长，先锋基金的业务开展的怎么样了？请展望下2026年先锋基金的业绩。感谢！

答：尊敬的投资者您好，在2025年，公司先后完成北京鹏康投资有限公司和大连亚联投资管理有限公司分别持有的先锋基金22.5050%股权和33.3074%股权的收购。同时，为尽快恢复先锋基金的展业，公司对其进行增资，以增强资本实力，为后续展业提供坚实保障。接下来，公司将持续推进先锋基金后续整合工作，通过健全治理架构、完善风险管控体系并扩充核心专业团队，助力其业务回归良性发展轨道，为公司整体资产管理与财富业务的协同发展提供有力支撑。感谢您的关注！

5.根据贵公司25年年报，货币资金在2025年12月31日达到了92.51亿元（占总资产60%），不知道大规模的资金在账上是有何打算呢？

答：尊敬的投资者您好，2025年12月31日的货币资金中，包含客户存款88.59亿元，系麦高证券的代理买卖证券业务形成，请详见年报第八节财务报告中第七项合并财务报表项目注释。

6.公司有减持或增持计划吗？

答：尊敬的投资者您好，截至目前，公司未获悉相关股东的增减持计划。后续如有相关事项，公司将严格按照信息披露规则及时履行披露义务。感谢您的关注！

7.咱们指南针业绩预告不错，但股价大跌，公司有什么应对措施？

答：尊敬的投资者您好，公司股价波动受宏观经济环境、行业政策、市场情绪等多重因素影响，公司严格按照相关规定履行信息披露义务，不存在应披露而未披露的事项。未来，公司将继续深耕主营业务，通过持续提升经营效率、完善投资者沟通机制、优化股东回报方案等措施，向资本市场充分传递公司内在价值，并以稳健的经营业绩切实回报广大投资者的信任与支持。感谢您的关注！

8.近期有没有新的并购方案？

答：尊敬的投资者您好，公司于2025年内完成了对先锋基金的股权收购，成为其控股股东。感谢您对公司的关注。

9.请问2026年公司主营业务创新发展的方向是什么？

答：尊敬的投资者您好，公司将以用户需求与市场趋势为双重导向，持续推进产品创新与功能优化，不断巩固主营业务根基。同时，公司将进一步推动金融信息服务软件与麦高证券交易系统的深度融合，强化母子公司间的业务协同与资源联动，全力构建“数据+交易”一体化的综合服务平台，着力提升产品核心竞争力，增强公司整体市场地位与可持续发展能力。感谢您的关注！

10.请问公司有意向去香港上市吗？

答：尊敬的投资者您好，公司目前暂无相关计划。未来若有相关计划，公司将严格按照信息披露规则及时履行披露义务。感谢您的关注！

11.公司在2025年年报中提到，金融信息服务与证券业务（麦高证券）的“一体两翼”协同效应初步验证。请问公司在业务层面具体采取了哪些措施来深化这种协同？未来在推动财富管理和金融科技特色发展上有哪些具体规划？

答：尊敬的投资者您好，公司推动“一体两翼”协同发展战略，持续推动全链条资源整合、产品研发、协同运营等，效果已经显现。其中，2025年完成了先锋基金的股权收购并同步对其增资，以增强资本实力，为后续经营发展提供坚实保障。未来，公司将持续深化金融信息服务业务与证券、基金业务协同发展的“一体两翼”战略，加强必要的资本投入，坚持以用户需求为核心导向，深度挖掘各大业务板块间的协同发展潜力，主动探索并积极拓展新业务领域与增长空间。感谢您对公司的关注。

12.2025年公司营收和净利润均实现了高速增长，其中证券业务表现突出。请问这种高速增长的主要驱动力是什么？是源于市场行情回暖，还是公司自身业务拓展取得了突破性进展？这种增长的可持续性如何？

答：尊敬的投资者您好，2025年国内资本市场企稳向好，证券市场交易活跃度持续提升，这一市场环境对公司的金融信息服务业务和证券业务均产生了积极影

响。在此背景下，公司持续发挥资源整合、产品研发等核心竞争优势及整体协同效应，推动麦高证券稳步展业，保持了快速发展。感谢您的关注！

13.公司在2025年推出了股票期权激励计划。请问该计划的实施情况如何？是否有效地调动了核心团队的积极性？行权考核指标是否与公司业绩增长挂钩？

答：尊敬的投资者您好，公司2021年限制性股票与股票期权激励计划和2022年股票期权激励计划均已实施完毕，2023年股票期权激励计划正在实施中。在此基础上，公司进一步推出了2025年股票期权激励计划。公司实施的股权激励计划有利于进一步建立和完善公司长效激励约束机制，增强公司凝聚力，共享公司发展成果，吸引和留住优秀人才，激发公司管理团队和业务骨干的工作热情，为企业高质量发展奠定坚实的人才基础。感谢您的关注！

14.公司于2025年12月公告拟向麦高证券增资1亿元。这笔增资将主要用于哪些业务条线？在撤回30亿元定增计划后，公司如何规划麦高证券未来的资本补充，以支持其业务快速发展？

答：尊敬的投资者您好，本次增资1亿元是为了更好地满足麦高证券业务发展的资金需要，有助于麦高证券业务的稳步推进。此外，公司于2026年2月25日召开的2025年年度股东会审议通过了《关于非公开发行可续期公司债券的议案》，发行总额不超过人民币10亿元的可续期公司债券，扣除发行费用后将用于增资子公司麦高证券和先锋基金，以及补充公司流动资金。感谢您对公司的关注。

15.2025年公司销售费用达11.1亿元，同比增长38%，其中广告宣传及网络推广费为6.5亿元，同比大增67%。尽管公司表示“投产比保持健康稳定”，但如此高的销售费用率（占营收比例高）是否可持续？公司如何评估当前营销投入的长期效益，以及未来在控制费用与扩大用户规模之间如何平衡？

答：尊敬的投资者您好，公司立足长远发展战略，加大品牌推广与客户拓展力度，当期广告宣传、网络推广较上年同期有所增长，推动新增注册用户及付费用户规模实现显著提升，为业务的长期可持续发展奠定坚实基础。感谢您的关注！

16. 预收账款9.21亿，2026年确认节奏如何？对全年业绩的支撑力度？

答：尊敬的投资者您好，截止2025年12月31日公司已签订合同、但尚未履行或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额为9.21亿元，其中，3.96亿元预计将于2026年度确认收入，2.47亿元预计将于2027年度确认收入，2.78亿元预计将于

2028年及以后年度确认收入。

17.截至2026年3月4日，公司市盈率（TTM）仍高达299.60倍，估值处于高位。2025年公司拟分红0.49亿元，分红率21%。面对较高的估值水平，公司未来在平衡业务扩张与股东现金回报方面有何考虑？是否会考虑通过提高分红比例或实施股份回购来回报投资者？

答：尊敬的投资者您好，公司在平衡业务扩张与股东现金回报方面，将依据《上市公司监管指引第3号——上市公司现金分红》等法律法规的要求及《公司章程》的相关规定，综合考虑公司的盈利状况、发展阶段以及资金需求，从而制定合理的利润分配政策，在确保公司健康持续发展的同时为股东提供回报。感谢您对公司的关注。

18.麦高证券、先锋基金整合后，2026年证券与基金业务具体增长目标是什么？协同效应如何量化？

答：尊敬的投资者您好，相关的问题已回复，感谢您的关注！

19.公司商誉较高、负债率也不低，未来是否有再融资、减持或资产处置计划？资金安全如何保障？

答：尊敬的投资者您好，公司管理层始终重视资金安全和流动性管理，会根据市场情况和公司资金需求，采取适当的融资策略和资金管理措施。同时，公司也会持续关注财务结构的优化和负债水平的合理控制，以维护公司的财务稳健和资金安全。

20. 面对股价波动，公司今年在市值管理、股东回报、分红政策上有什么具体安排？

答：尊敬的投资者您好。公司重视股东回报，2025年度利润分配方案为：以609,791,915股为基数，每10股派发现金红利0.8元人民币（含税），共计48,783,353.20元（含税），不送红股，不以资本公积金转增股本。该利润分配方案符合公司的利润分配政策，具有合法性、合规性、合理性。此外，公司将继续执行持续、稳定、合理的分红政策，根据经营业绩和现金流状况，通过现金分红等方式积极回报股东，与股东分享公司发展成果。公司将持续秉承合规经营、稳健发展的原则，致力于为股东创造更多价值。感谢您对公司的关注。

21.请问一下，25年四季报比24年四季报同比降低是什么原因，按照公司的业务模式，牛市中软件付费应该增加才对呀，25年全年没有看到财务上的该有的业绩弹性。

答：尊敬的投资者您好，公司金融信息服务业务受经营模式和销售周期的特点影响，可能出现经营业绩全年分布不均衡的情况，季度财务数据或半年度财务数据可能无法完整衡量全年的经营业绩。感谢您的关注！

22.对于先锋基金持续亏损的情况，公司具体的扭亏时间表和整合计划是什么？目前的整合遇到了哪些具体挑战？

答：尊敬的投资者您好，公司将持续推进先锋基金后续整合工作，通过健全治理架构、完善风险管控体系并扩充核心专业团队，助力其业务回归良性发展轨道，为公司整体资产管理与财富业务的协同发展提供有力支撑。感谢您的关注！

23.请问一下，25年四季报比24年四季报同比降低是什么原因，按照公司的业务模式，牛市中软件付费应该增加才对呀，25年全年没有看到财务上的该有的业绩弹性。

答：尊敬的投资者您好，公司金融信息服务业务受经营模式和销售周期的特点影响，会呈现经营业绩全年分布不均衡的情况，季度财务数据同比的变化可能无法完整衡量全年的经营业绩。2025年度，公司实现营业总收入21.46 亿元，较上年同期增长40.39%；实现归属于上市公司股东净利润2.28 亿元，较上年同期增长118.74%。

24.麦高证券和先锋基金的整合，目前在客户转化、产品联动上有哪些可量化的协同数据？面对同花顺、东方财富的竞争，公司如何构建并巩固“金融信息+证券+基金”的生态壁垒？

答：尊敬的投资者您好，公司与麦高证券在用户资源转化和软件产品联动方面取得了较好的协同效应；在完成先锋基金股权收购后，为尽快恢复先锋基金的展业，公司对其进行增资，以增强资本实力，为后续展业提供坚实保障。报告期内，公司金融信息服务业务和证券业务均实现健康稳健发展。接下来，公司将持续深化金融信息服务业务与证券、基金业务协同发展的“一体两翼”战略，加强必要的资本投入，坚持以用户需求为核心导向，深度挖掘各大业务板块间的协同发展潜力，主动探索并积极拓展新业务领域与增长空间，增强盈利能力与核

	<p>心竞争力。感谢您对公司的关注。</p> <p>25.2025年销售费用率大幅提升，今年是否有明确的费用率控制目标？在获客成本持续上升的背景下，公司如何平衡营销投入与利润增长，确保增长的可持续性？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，2025年公司销售费用率提升，主要系公司立足长远发展战略，加大品牌推广与客户拓展力度，推动新增注册用户及付费用户规模显著增长，整体投入产出保持健康稳定。未来，公司将持续强化精细化运营与费用管控，不断优化投入结构，兼顾业务拓展与经营效益，推动公司高质量、可持续发展。感谢您对公司的关注。</p> <p>26.应收账款快速增长是否意味着公司为了促进销售而放松了信用政策？对应的坏账风险是否可控？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，应收账款的变动主要系代理买卖证券相关的应收清算款变化引起：2025年12月31日应收账款的余额为2.02亿元，其中1.95亿元为应收清算款；2024年12月31日应收账款的余额为1.36亿元，其中1.32亿元为应收清算款。</p> <p>27.请问管理层，净利润大幅增长而经营现金流下滑的主要原因是什么？这是否与应收账款大幅增加（同比增长48.19%）有关？公司如何改善盈利的“含金量”？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，2025年度公司经营活动产生的现金流量净额较上期减少，主要受到麦高证券代理买卖证券收到的现金净额较上期下降的因素影响，与公司的经营业绩并不直接相关。另外，应收账款的变动主要系代理买卖证券相关的应收清算款变化引起：2025年12月31日应收账款的余额为2.02亿元，其中1.95亿元为应收清算款；2024年12月31日应收账款的余额为1.36亿元，其中1.32亿元为应收清算款。</p>
附件清单	无
日期	2026年3月4日