

江苏神通机构投资者

调研活动记录

会议地点：公司会议室

会议时间：2026年3月5日

会议主持：章其强

会议记录：张健

出席人数：3名

一、会议开始

本次机构投资者调研由公司副总裁兼董秘章其强先生主持，首先向到公司现场参加调研活动的研究员表示欢迎，同时强调了关于遵守承诺函的约定和上市公司信息披露的有关规定。其次，章其强先生向投资者介绍了公司基本情况、公司发展战略规划及近期主要生产经营工作的进展情况。

二、沟通交流

问：公司的氢能阀门业务发展的怎么样了？

答：神通新能源的产品系列专注于35-105MPa的高压氢阀门，全面覆盖了氢能产业链，从制氢到加氢站的各个环节，服务于加氢站、物流车、叉车、无人机、氢能电动自行车等多种应用，展现了其大规模生产的实力。神通新能源的产品已经获得了国内众多氢能企业的认可，在车载储氢和供氢系统领域，神通新能源已经成功开发了35MPa和70MPa的系列产品。特别是70MPa组合减压阀，它是一款高集成度的车载减压模块，达到了国际领先水平。该产品已通过国内权威第三方检测，并已在实际车辆中得到应用，同时，部分产品也开始进入国际市场。

问：公司与同行企业在核电行业中的竞争情况？

答：在市场经济环境下，竞争是推动创新与进步的核心动力。经过多年持续的技术积累与业绩沉淀，公司在核电领域已建立起显著的产品竞争力和品牌影响力。与同行企业之间，更多呈现为优势互补、共同发展的良性竞争格局。随着核电新项目审批与建设步入常态化，叠加关键设备国产化战略的深入推进，核电阀门行

业有望持续保持规范、有序、高质量的竞争生态。目前，公司已有超 15 万台核电阀门在线运行，运行服务情况良好，其中核级蝶阀、球阀等核心产品市场占有率超过 90%，稳居行业领先地位。

问：公司核级产品在单台核电机组中的价值量是多少？

答：作为国内核电站建设中关键核级蝶阀、球阀等产品的领先供应商，公司不仅巩固了其市场地位，还在产品创新与技术革新方面取得了显著进展。通过不断的研究与开发，公司陆续推出了新产品以扩大市场份额，并成功地将多项创新成果应用于核电行业。目前，公司为单个核电机组提供的各类阀门订单价值已经超过了 8000 万元，全资子公司无锡法兰在单个核电机组提供的核电法兰、锻件订单也超过了 2000 万元。展望未来，公司将进一步加大研发投入，以满足国内核电建设对阀门和法兰锻件不断增长的需求，并为国家能源发展做出更大的贡献。

问：今年预计整体财务情况如何？现金流有无压力？

答：公司生产经营情况正常，经营活动产生的现金流状况良好。

问：公司是否有继续开发新的核级产品？

答：公司已构建起涵盖核级蝶阀、球阀、地坑过滤器、核级仪表阀、隔膜阀、调节阀、气动膜片等在内的全系列高质量产品矩阵，并持续推进产品的迭代升级。依托这一坚实的技术与产品基础，公司正加大资源投入，加速前沿技术研发，纵深拓展核能应用高端阀门产品谱系，致力于为市场提供更加完备、更具领先性的系统化解决方案。

三、调研结束

本次投资者调研活动时间为 3 月 5 日下午 15:00-16:30。

本次投资者调研不存在未公开重大信息泄露情况。

江苏神通阀门股份有限公司董事会

2026 年 3 月 5 日