

证券代码：301371

证券简称：敷尔佳

哈尔滨敷尔佳科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-007

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	诺安基金管理有限公司 靳雨鑫 广发证券股份有限公司 张望
时间	2026 年 3 月 10 日 15：30-16：10
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	邓百娇女士 董事、董事会秘书 吴 弘先生 证券事务代表 齐鑫鑫女士 投资者关系管理 IR
投资者关系活动主要内容介绍	Q1、公司线下渠道调整的进展如何？ A：目前公司线下渠道优化调整进展符合预期。本次线下渠道优化调整，通过“强监管 + 强优化”双轮驱动，强化线下市场管控，前者聚焦代理商与零售终端存货的精细化管理，精准平衡库存水平以规避积压风险，同时对全渠道价格体系实施全面、持续的动态监管，保障价格秩序稳定；后者着眼于推动渠道模式从传统分销型向价值动销型转型，为合作伙伴与终端消费者提供更专业、更全面的产品与服务支持。 Q2、在强监管和整体优化的条件下来看，展望 26 年线下的销售情况？ A：具体销售情况还要等今年各期的定期报告披露以后再看，目前不做展望。公司将一如既往地做好线下销售工作，希

	望能向各位投资者交出一份满意的答卷，还请大家持续关注。 Q3、公司在 2026 年的新品规划有哪些？ A：今年公司在新品规划方面准备是比较充分的，从目前的计划上看械品和妆品都有，新品剂型覆盖敷料、面膜、水、乳、膏、霜、精华、次抛等，具体还要以公司今年实际上新情况为准，请大家持续关注。 Q4、近几年公司非贴片产品的收入占比趋势如何？ A：从公司上海研发中心成立以来，公司持续加大非贴片类产品的研发力度，不断扩充产品线，丰富产品剂型，从趋势上看，非贴片类产品的收入占比是有提高的。 Q5、公司线下 OTC 渠道的业务情况、覆盖率如何？ A：在 OTC 渠道方面，目前公司对药店的覆盖率还是比较低的，拓展空间是非常可观的。今年公司在 OTC 渠道方面增加了人员配置，将进一步拓展 OTC 渠道，提高药店覆盖率，希望今年 OTC 渠道能有较好的表现，还请大家持续关注。 Q6、公司 38 节大促的销售情况如何，38 节销售目标是否完成？ A：从目前的数据看，销售情况是符合预期的。目前公司还是以日销为主、大促为辅，在做好日销的同时，希望能够通过大促活动为公司的业绩锦上添花。 Q7、公司三类械品的进展情况如何？ A：目前重组Ⅲ型人源化胶原蛋白冻干纤维完成了临床试验并取得临床试验总结报告，正在准备递交申报材料；重组Ⅲ型人源化胶原蛋白贴敷料已进入临床试验阶段；注射用重组Ⅲ型人源化胶原蛋白凝胶争取在今年启动临床试验。 Q8、公司董事长在明年 2 月解限，目前有减持的计划吗？ A：目前公司董事长张立国先生没有减持公司股份的计划。 Q9、公司是否有收购项目的计划？ A：公司有在持续关注，目前暂无合适的标的，未来如有相关进展，公司将严格按照监管规则履行信息披露义务，请大家持续关注。
--	--

	Q10、公司分红情况是否受业绩影响？ A：目前公司 2025 年度分红预案暂未确定，还请大家持续关注。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及应披露重大信息。
附件清单（如有）	无。
日期	2026 年 3 月 10 日