

证券代码：300976

证券简称：达瑞电子

## 东莞市达瑞电子股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	全景网、平安证券及个人投资者
时间	2026年3月19日 14:00-16:00
地点	达瑞电子会议室（现场会议）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：李清平 董事会秘书：曾庆邹 财务总监：李俊峰
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、展厅参观及公司介绍</b></p> <p>投资者参观了公司展厅，了解公司发展历程、公司产品线情况、主要客户、公司文化等。公司董事会秘书曾庆邹先生就公司财务表现、产品结构、未来发展规划、公司竞争壁垒等进行介绍。</p> <p><b>二、互动交流</b></p> <p><b>1、公司上市后是如何应对机遇与挑战的？</b></p> <p>答：公司于2021年上市，在迎来发展新阶段的同时，也积极应对市场变化。公司通过切入新能源领域，布局第二增长曲线，丰富产品结构并拓展优质客户。针对2023年业绩下滑，公司深刻反思并启动了战略升级与管理变革，进一步明确发展方向。目前，公司全体员工凝心聚力，正稳步推进既定战略。</p>

**2、公司 2022 年布局新能源领域的战略考量是什么？**

答：公司于 2022 年并购上海嘉瑞切入新能源赛道，主要基于两点考虑：一是长期看好新能源汽车及储能市场的增长空间；二是上海嘉瑞拥有全球动力电池龙头企业的供应商资质，符合公司一贯服务大客户的战略。因此，基于对行业前景的判断和对核心客户资源的整合，公司果断进行了布局。

**3、公司目前的订单情况如何？**

答：公司坚定执行大客户战略，产品应用于全球标杆品牌。目前公司在手订单充足，生产与交付均正常有序。

**4、公司的核心竞争力或技术壁垒体现在哪些方面？**

答：公司的核心竞争力主要体现在三个方面：首先，是长期积累的优质客户资源，公司与全球标杆客户建立了深度合作关系，这是公司最宝贵的财富；其次，是公司对于材料特性的深厚理解及多工艺开发能力的掌握，能够为客户提供多种综合解决方案；最后，是优秀的组织能力和运营管理，通过对成本、效率和品质的极致追求及快速响应机制，构建了公司的核心服务能力。

**5、大宗商品价格上涨对公司的影响如何？公司如何控制成本？**

答：目前来看，大宗商品价格上涨对公司整体影响可控。公司一方面通过与供应商建立长期合作、战略备货等措施，平滑短期价格波动的影响；另一方面，公司产品更新迭代较快，在新产品报价时也会综合考虑原材料成本因素。

**6、请问公司如何看待当前的市值表现？未来是否有回购或增持计划？**

答：公司不断努力做好经营、夯实基础，提升公司内在投资价值，同时辅以实施股份回购、稳定分红政策等，促进公司价值回归，并加强与投资者的沟通联系，增进资本市场对公司内在价值与发展潜力的理解和认可，提升二级市场的

	<p>股价表现。上市以来，公司已实施两次股份回购，截止目前累计回购超 150 万股，占公司总股本约 1.14%，体现了公司对未来发展的信心。如有新的回购进展或增持计划，公司将严格按照规定履行信息披露义务。</p> <p><b>7、在当前的 AI 时代浪潮中，公司将如何应对？</b></p> <p>答：面对 AI 时代浪潮，公司立志做全球标杆客户的“最佳配角”，通过极致的专业、运营和服务，伴随标杆客户共同成长。同时，公司积极布局端侧 AI 硬件方向，已于 2025 年战略并购维斯德，旨在打造轻量化材料技术平台，以核心材料和精密组件为切入点，深度融入端侧 AI 产业链，成为新兴终端背后的重要支撑力量，把握技术迭代带来的市场机遇。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>不涉及</p>
<p>附件清单（如有）</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2026 年 3 月 20 日</p>