

证券代码：002536

证券简称：飞龙股份

## 飞龙汽车部件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2025 年年度网上业绩说明会的投资者
时间	2026 年 3 月 27 日
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）
上市公司接待人员姓名	副董事长、总经理：孙耀忠 独立董事：方拥军 保荐代表人：杨曦 副总经理、财务总监：孙定文 副总经理、董事会秘书：谢国楼
投资者关系活动主要内容介绍	1、飞龙股份针对各种小作文满天飞，缺乏与市场有效沟通，董秘完全没有体现其专业性。请问，啥时候换董秘？ 回复：您好，暂时没有。 2、你们的董秘只会程式化的回答，请孙总回复一下：网上有传闻说，飞龙的 h22k 液冷泵未通过 Google 审核这件事是否真实？ 回复：感谢您的关注。相关事项敬请关注公司公告。 3、自 3 月 13 日网上一篇谷歌审厂未通过的小作文，导致股价连续大跌，而贵司未有任何澄清举动，请明确回答审厂是否真的未通过，如果未通过对公司未来业绩影响如何？

回复：感谢您的关注。相关事项敬请关注公司公告。

4、关于飞龙股份未通过审厂的言论很多，导致股价大幅下挫。请公司管理层正面回应，而非含糊其辞。

回复：感谢您的关注。相关事项敬请关注公司公告。

5、请问贵公司的股价短短几天 a 杀 40%，是坐实了网上的传言，谷歌审厂产品没通过吗？请正面回答，拒绝侧面敷衍模棱两可，请对我们广大长线投资者负责，谢谢。

回复：感谢您的关注。相关事项敬请关注公司公告。

6、自 3 月 13 日网上一篇谷歌审厂未通过的小作文，导致股价连续大跌，而贵司未有任何澄清举动，请明确回答审厂是否真的未通过，如果未通过对公司未来业绩影响如何？

回复：感谢您的关注！重要事项请以公司公告为准。

7、数据中心建设中液冷泵所占的成本比例是多少？

回复：各个不同类型、规模的企业，其数据中心建设中液冷泵所占的成本比例差异较大。

8、公司股价最近连续大跌，是否没有维稳股价的计划？

回复：感谢您的关注！我们会将您的建议和意见及时反馈给董事会。

9、文字直播还是视频直播，怎么看到视频？

回复：您好，今天下午是文字直播。

10、领导，您好！我来自四川大决策。请问，公司发动机热管理部件 16.62 亿元(-10.47)、节能减排部件 21.07 亿元(-6.17)，传统燃油车业务下滑的深度、原因、客户结构、未来趋势？应对措施？

回复：新能源车在国内市场占比逐步增长，传统燃油车增速放缓。我公司主要客户、产品并未发生较大变化，传统燃油车部件销售增速低于新能源车部件。未来我公司会加大市场开发力度，争取更多的项目。

11、公司最近股价波动较大，是否业务订单出现巨大变化？面

**对如此大的股价波动，是否有维稳计划？**

**回复：**感谢您的关注。公司目前生产经营正常。

**12、请问公司出口占比多少？主要出哪些国家？**

**回复：**您好！公司出口占比总收入的 50%，主要客户博格华纳、盖瑞特、康明斯、通用、福特、戴姆勒、道依茨、沃尔沃、菲亚特等。

**13、飞龙股份在数据中心液冷方面有什么核心技术？液冷泵在数据中心液冷泵所在份额？**

**回复：**公司拥有自主研发核心技术，研发出效率高，体积小的液冷产品，为市场提供高效、可靠、绿色的系统性热管理解决方案。

**14、请问大元泵业是否为公司竞争对手，公司的液冷泵与大元泵业的有何不同？**

**回复：**感谢您的关注！市场是宽广的，公司愿意与友商共同发展。

**15、公司在去年发布的减持计划，为什么在 1 月做了减持后，没有继续减持，是出于什么考虑？**

**回复：**感谢您的关注！公司控股股东 2025 年 11 月份发布减持计划，相关行为在 2026 年 3 月 12 日到期并披露了相关公告。

**16、感谢孙总对我提出的出口情况，给出详细的答复！**

**回复：**感谢您对飞龙出口业务的关注，我们将以龙泰公司为重要平台，继续开发国际市场，扩大产销量。

**17、贵公司有没有涉及机器人或者 AI 业务，贵公司董秘回复是机器人吗？建议更换。**

**回复：**感谢您的关注！公司相关业务敬请关注 2025 年年度报告。

**18、请问除了液冷泵，还有其他数据中心产品在研发或者出货吗？**

**回复：**目前公司液冷泵应用领域由汽车领域向服务器液冷、数据中心（IDC）液冷、人工智能；充电桩液冷；机器人；5G 基站

与通信设备；氢能液冷；风能太阳能储能液冷；电力设备；现代化农业器械、大型机械装备工业液冷；低空经济；核聚变等民用领域延伸，最终形成“汽车+泛工业”双轮驱动的业务格局。谢谢关注！

**19、请问孙总，飞龙 2026 年的营收和利润目标是多少？**

**回复：**公司根据市场情况，编制了 2026 年度财务预算，具体数据以公告为准。谢谢关注！

**20、液冷行业突飞猛进，不少外部厂商通过并购快速切入液冷行业，液冷行业内并购事件也层出不穷。公司有没有收购或者参股其他液冷企业计划，在风口来临之际快速做大做强？**

**回复：**感谢您的关注！目前没有相关想法，我们会及时将您的意见和建议反馈给董事会。

**21、目前公司机构持股比例占比如何？**

**回复：**感谢您的关注！相关事项敬请关注定期报告数据。

**22、目前 AI IDC 液冷产品产线有没有新建计划？**

**回复：**公司液冷泵目前有三条生产线，后期生产线新建以市场订单情况逐步投入。谢谢关注！

**23、华为 mate80 等手机已经采用部分微泵液冷散热系统，未来手机微泵液冷散热有着巨大的应用市场，请问公司有计划开拓手机微泵液冷市场吗？目前有什么进展吗？**

**回复：**感谢您的关注！公司热管理系列产品，将随着应用场景的扩展而发展。

**24、请问公司 22kw 电子泵的终端客户有谷歌吗？**

**回复：**感谢您的关注！相关事项敬请关注 2025 年年度报告。

**25、对去年成立的子公司航逸科技的发展在未来三年是如何规划的？**

**回复：**您好，积极开发国际和国内商用液冷泵市场，引领行业先进技术，研发客户所需的系列产品，扩大市场产销量和占有率。

26、请问孙总，谷歌审厂还在积极推进中吗？

回复：感谢您的关注！相关客户信息敬请关注 2025 年年度报告，如达到披露标准，将会及时发布公告。

27、今年大宗商品价格波动巨大，公司是否有计划开展套期保值的业务？

回复：我们将及时关注大宗商品市场的价格波动情况。

28、请问孙总，去年四季度营收增长将近 30%的原因是什么？今年一季度经营情况如何，能否延续去年四季度的快速增长势头？

回复：2025 年第四季度收入环比增长 22%，主要是新能源热管理集成销量增长较快。2026 年第一季度经营情况，以公司公告为准。谢谢关注！

29、孙总你好，公司 2026 年利润目标是多少？

回复：公司 2026 年的经营情况以公告为准。谢谢关注！

30、请问孙总，相对于其他上市公司来说，公司的对外交流严重不足，后期有哪些改进计划和措施？希望公司最高层能够重视投资者的感受。

回复：您好，敬请关注 2025 年年报第 37 页相关内容，今后我们与投资者保持沟通和交流。

31、孙总您好，看公告维谛公司是重要合作伙伴，请介绍一下与维谛公司在哪些领域有密切合作。

回复：感谢您的关注！公司当前主要业务为热管理系列相关产品。

32、前期减持数量未完成，公司最早在 4 月 4 日又可以公告减持计划了。请问这个时点的计划是什么。

回复：感谢您的关注！公司目前没有收到相关信息。

33、孙总好，贵司 2025 年年报中透露通过日本、台北等客户，在液冷领域获得 N 项目，w 项目，G 项目，成功跻身世界级科技巨头核心供应链体系，这三个项目目前的进展情况如何？

**回复：**遵照客户要求，具体名称不便披露。目前这几个项目正常推进，已正常供货。谢谢关注！

**34、请问 HP 项目，公司是不是客户液冷泵的主要供应商？**

**回复：**您好，是的。

**35、请问孙总，上游原材料价格不停在变，公司有没有做套期保值的工作？另外除了常规的套保值工作，公司还采取了哪些措施应对原料上涨？**

**回复：**公司目前没有做套期保值业务，原材料采购根据市场预测适当备货。与客户签订供货合同时，主要原材料价格上涨及时上调差价。谢谢关注！

**36、孙总您好，请问航逸公司是单独做液冷服务产品的，是否研发应用于航天领域的产品？**

**回复：**公司电子泵系列产品、温控阀系列产品、集成模块等新能源热管理产品产线不断增加，应用场景从汽车领域向服务器液冷、数据中心（IDC）液冷、人工智能；充电桩液冷；机器人；5G 基站与通信设备；氢能液冷；风能太阳能储能液冷；电力设备；现代化农业器械、大型机械装备工业液冷；低空经济；核聚变等民用领域延伸，最终形成“汽车+泛工业”双轮驱动的业务格局。公司逐步从“汽车热管理部件供应商”向“多场景、多领域热管理方案解决商”转型。谢谢关注！

**37、请问 HP 项目是客户定制化项目吗，还是自主研发供应不同客户？**

**回复：**感谢您的关注！HP 项目是飞龙液冷领域其中一个客户项目总称。公司液冷领域具体客户情况请关注飞龙股份《2025 年年度报告》。

**38、请问孙总，公司 22KW 产线是否处于全面加紧状态？**

**回复：**是的。谢谢关注！

**39、你好，请问液冷 N 项目是不是日本的客户？**

**回复：**感谢您的关注！项目名称是相关客户保密要求需要，如

达到披露标准，公司将会及时公告。

**40、孙总，您好！请问公司的 HP 项目目前进度，在手订单及海外排产情况？**

**回复：**您好！HP 项目处于快速增长期，依据客户订单保质保量保供。

**41、计划什么时候发布第一季度业绩？**

**回复：**感谢您的关注！第一季度报告预约已经向深交所申请，敬请关注深交所相关信息。

**42、你好，请问公司的大功率电子水泵替代国外品牌的优势在哪里？**

**回复：**感谢您的关注！公司液冷领域大功率电子水泵产品具有体积小、寿命长、重量轻、耗能低、可操作性强等特性。

**43、公司近期是否有审厂项目？**

**回复：**您好！根据客户所定的项目、产品和时间安排，每年飞龙含各子公司所接待的客户及审核 260 人次以上。

**44、液冷泵除了 22kW，其他的 37kW，60kW，80kW，有没有量产，或者处于什么阶段？**

**回复：**感谢您的关注！相关产品和客户目前均在正常进行中。

**45、公司之前在互动易上表示，公司 2025 年四季度热管理集成模块批量供货，请问主要是液冷领域还是汽车领域？**

**回复：**感谢您的关注！目前热管理集成模块量产产品应用在汽车领域。

**46、公司是否向英伟达直接送样 40kW 液冷泵？目前测试、认证进展到哪一步？**

**回复：**感谢您的关注！相关客户和产品信息敬请关注公司定期报告。

**47、请问，公司 2025 年报披露，部分新能源产线交航逸管理，请问是因为液冷产线产能吃紧造成的吗？**

**回复：**公司是根据客户和产品的需要进行的调整。

	<p>48、孙总好，贵司在液冷领域获得 N 项目 W 项目 G 项目，客户都是北美的头部 AI 企业吗？</p> <p>回复：您好！与客户双方有约定，具体关注公告。</p> <p>49、孙总好，公司为什么不做套期保值，这是常规公司的常规操作，公司有什么信心能控制好原料价格？套期保值是绝大部分公司防止原料上涨或者波动的常规安全操作，公司为什么要特立独行？对于飞龙股份这么大的公司还没做原料的套期保值坦率讲感觉非常惊讶。</p> <p>回复：感谢您的关注，您的建议很好，我们会及时反馈董事会。谢谢关注！</p> <p>50、公司 2025 年报显示，存货和应收账款都有所提升，是什么原因造成？</p> <p>回复：2025 年期末存货增加 2.45 亿元，主要是原材料价格合适，年底备货，增加库存 1.04 亿元，产成品按客户订单生产，增加了 1.35 亿元；应收帐款比年初减少 1356 万元，主要是加大回收力度，客户及时回款。谢谢关注！</p>
附件清单（如有）	
整理日期	2026 年 3 月 27 日