

# 无锡先导智能装备股份有限公司

## 关于“质量回报双提升”行动方案的进展公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

无锡先导智能装备股份有限公司（以下简称“公司”或“先导智能”）为践行中央政治局会议提出的“要活跃资本市场、提振投资者信心”及国常会指出的“要大力提升上市公司质量和投资价值，要采取更加有力有效措施，着力稳市场、稳信心”的指导思想，基于对新能源行业及公司未来持续发展前景的信心，以及对公司价值的认可，制定了“质量回报双提升”行动方案，不断提高公司核心竞争力、盈利能力和全面风险管控能力，以提升公司质量和投资价值，切实履行上市公司责任，具体内容详见公司于2024年2月26日在巨潮资讯网（[www.cninfo.com.cn](http://www.cninfo.com.cn)）披露的《关于“质量回报双提升”行动方案的公告》（公告编号：2024-028）。现针对行动方案的2025年度进展情况公告如下：

### 一、深耕核心主业，全球化与平台化战略纵深落地

报告期内，公司紧抓行业复苏机遇，锚定高质量发展核心目标，纵深推进国际化、平台化两大战略，聚焦技术创新、市场拓展、运营提效、绿色发展四大核心工作，以技术创新筑牢核心壁垒，以客户合作深耕海内外市场，以数字化转型提升运营效能，以绿色低碳践行社会责任，全年经营业绩与订单规模实现筑底回升、快速增长，订单交付与项目验收节奏同步提速，整体盈利能力明显提升，新能源智能装备领域的龙头地位进一步巩固，企业经营韧性与可持续发展能力持续增强。

#### （一）全球化布局持续完善，海外业务成效显著

2025年，公司坚定推进全球化发展战略，以“深耕核心市场、拓展新兴区域、深化客户协同、提升本土运营”为抓手，持续完善全球化业务体系，海外市场开拓与客户合作成效显著，全球化核心竞争力持续加固。一方面，优化全球市场布局，稳固欧洲市场核心优势地位，同步加大海外其他重点区域市场开拓力度，

搭建覆盖全球主要新能源产业集群的营销与服务网络，实现海外市场精准渗透；另一方面，深化全球头部客户战略合作，聚焦境外客户产能升级与技术迭代需求，提供定制化整线解决方案与全生命周期服务，推动固态电池、锂电等核心装备批量出海，成功打入海外头部电池企业、知名车企等龙头供应链，产品与服务获客户高度认可。报告期内，公司海外业务规模稳步攀升，盈利质量持续优化，全球化布局的抗周期优势充分显现，为公司长远发展注入强劲海外动能。

## **（二）A+H 双资本平台落地，助力国际竞争力提升**

2026年2月11日，公司H股股票于香港联合交易所有限公司主板正式挂牌上市。本次上市标志着公司正式迈入“A+H”双资本平台发展新阶段，有效提升了公司国际品牌影响力与市场公信力，为全球化战略布局奠定坚实基础，进一步增强了公司的综合竞争实力与国际市场地位。

## **二、强化自主创新，筑牢高质量发展技术核心壁垒**

公司坚持自主研发创新与生产制造双轮驱动，2025年持续加大研发投入，深耕新能源高端装备核心赛道，在关键技术领域实现多项突破，技术成果产业化落地效率显著提升，同时专利储备持续丰富，为高质量发展筑牢技术根基。

### **（一）专利储备持续扩容，创新成果稳步积累**

2025年，公司及全资子公司新增授权专利778项，其中发明专利182项、实用新型专利573项、外观设计专利23项；截至报告期末，公司及全资子公司累计获得授权专利达3592项，创新研发实力持续夯实。

### **（二）多领域技术实现突破，领跑行业发展**

公司聚焦固态电池、钠离子电池、储能、光伏前沿装备等核心领域，实现关键技术全方位突破，各板块产品竞争力均位居行业前列。

在固态电池装备领域，公司依托完全自主知识产权，打通量产全流程工艺，实现整线及核心工段设备全覆盖，核心设备性能领跑行业。公司已与多家国内外头部客户在干法电极、等静压、固态叠片、绝缘边框、高压化成等核心工艺环节持续深化合作验证，并成功进入国内外头部电池企业、知名车企供应链，完成批

量交付并收获重复订单，成为固态电池产业化的核心装备支撑；在钠离子电池装备领域，公司已完成产线批量交付；在储能装备领域，已助力多家全球头部企业完成 GWh 级储能项目交付，累计订单规模行业领先；在光伏装备领域，率先打造 GW 级 TOPCon 智能工厂整体方案，并在 TOPCon3.0 技术上实现突破，量产效率提升至 $\geq 26.5\%$ ，整线效率再增加近 0.8%；布局完善的钙钛矿实验室、中试线和产线级解决方案，已成功助力多家客户推进钙钛矿量产进程；自主研发的 XBC 串焊机出货量居全球首位，有力推动了 BC 电池组件的量产进程。

### 三、规范运营管理，夯实信息披露与投资者关系管理质效

公司始终坚持规范化运营，以提升信息披露质量为核心，深耕 ESG 领域建设，同时完善多元化投资者沟通机制，持续夯实投资者关系管理质效，切实向市场传递公司价值，获得资本市场与行业权威多方认可。

#### （一）信息披露规范高效，连续七年获评 A 级

公司严格按照法律法规及《公司章程》《信息披露管理办法》等制度要求履行信息披露义务，以投资者需求为导向，持续提升信息披露的主动性、透明度、重要性与针对性，多层次、多角度、全方位向市场传递公司价值。报告期内，公司再次荣获深圳证券交易所信息披露考核“A”级，至此已实现连续七年该考核获评 A 级。

#### （二）ESG 实践成效突出，树立行业绿色发展标杆

公司以系统性 ESG 实践推动行业绿色转型，成为新能源装备行业绿色发展标杆企业。公司基于 TCFD 国际框架全面披露气候行动成果，提出 2030 年前实现核心运营（范围一、二）碳达峰、2035 年前达成核心运营碳中和的目标，构建以董事会为领导的三级气候治理架构，强化全员减排责任；2025 年 4 月，无锡第二工厂通过 ISO 14068 碳中和工厂认证，成为国内新能源装备领域首家获证企业，通过清洁生产、智能化能源管理及审慎碳抵消等举措实现工厂运营碳中和，为行业低碳转型提供可验证的实施路径。报告期内，公司 ESG 表现获多方权威认可：CDP 气候变化与水安全问卷均获评 B 级，入选标普全球《可持续发

展年鉴（中国版）2025》并斩获“行业最佳进步奖”，获 Wind ESG AA 级评价，成功跻身“2025 年全球能源 ESG 百强榜单”。

### （三）投资者关系管理多元化，获资本市场高度认可

公司秉持投资者为本理念，高度重视与资本市场的沟通交流，逐步建立起多元化投资者沟通机制。通过投资者热线、官方邮箱、深交所互动易平台及时回应投资者关切；借助业绩说明会、券商策略会、境外推介活动、现场调研等多种途径，与海内外投资者开展积极主动的交流，充分传递公司经营发展情况。2025 年，公司凭借优质的投资者关系管理工作，斩获财联社最具投资价值奖、投资者关系天马奖、全景网投资者关系金奖等多项荣誉，获得投资机构广泛认可。

## 四、坚守投资者为本，健全机制强化股东回报

公司在深耕核心主业、实现高质量发展的同时，始终树牢以投资者为本的发展理念，持续完善和健全股东回报机制，稳步提升股东回报水平，与全体股东共享公司经营发展成果。

### （一）分红机制保持稳定，持续兑现回报承诺

2020 年以来，公司每年现金分红总额占当年归母净利润的比例均保持在 30%以上，分红机制稳定，切实兑现对投资者的回报承诺。

### （二）2024 年度权益分派顺利实施，共享经营成果

2025 年，公司顺利实施 2024 年度权益分派，以公司现有总股本 1,566,163,034 股剔除回购专用证券账户中已回购股份 11,152,297 股后的股本 1,555,010,737 股为基数，向全体股东每 10 股派 0.56 元人民币现金，合计派发现金股利约人民币 8708.06 万元。

未来，公司将继续坚守以投资者为本的理念，持续深耕新能源核心主业，不断提升经营管理水平与盈利能力，严格贯彻落实《市值管理制度》，持续完善股东回报机制，切实履行“质量回报双提升”行动方案各项要求，在推动自身高质量发展的同时，持续与全体股东共享企业成长红利，为活跃资本市场、提振投资者信心积极贡献先导力量。

特此公告。

无锡先导智能装备股份有限公司董事会

2026年3月30日