

广东新劲刚科技股份有限公司

2025 年度总经理工作报告

各位董事：

广东新劲刚科技股份有限公司（以下简称“本公司”或“公司”）于 2017 年 3 月 24 日成功在深圳证券交易所创业板上市，2025 年为公司上市后的第八个完整会计年度。

2025 年度，作为公司总经理，本人严格按照《公司法》《证券法》等法律法规以及《公司章程》《总经理工作细则》的有关规定，切实履行董事会赋予的职责，认真贯彻执行股东大会、董事会通过的各项决议，维护股东及公司利益，持续完善公司治理水平，不断提升公司规范运作能力，保障了公司持续、健康、稳定发展。现将公司 2025 年度工作情况报告如下：

一、2025 年度经营管理情况

（一）2025 年度公司整体经营情况

2025 年是“十四五”规划的收官之年，公司参与的特殊应用领域项目加速推进。受此影响，报告期内公司新增订单（含正式合同和意向订单）较上年大幅上升。同时，公司在新产品和新业务拓展取得积极成效，有望逐步为公司的发展构筑“第二增长曲线”：一是宽普科技 X 以上频段新产品新领域拓展不断突破，多型产品通过客户验证；二是仁健微波 2024 年下半年推出的高性价比全国产化信号源产品深受市场欢迎，订单稳步上升；三是仁健微波新开发的微小目标探测雷达设备产品在航天某单位公开组织的实物比测中获得技术得分第一名及综合得分第一名，展现出优异的市场竞争能力；四是凯际智能聚焦低慢小无人机监测与反制技术领域重点布局，与多家政府部门及产业龙头单位开展合作交流，目前佛山市相关部门正加速推进相关政企合作项目落地，相关产品已在边检、码头、油库等重点区域完成低空安防监控体系试点部署；五是成立成都智源矢量科技有限公司，其产品作为通用设备被用于研发、制造、维修和检测无线电设备及射频微波器件，广泛应用于无线通信、卫星通信等相关领域；六是凯际智能战略投资广州劲空，双方围绕无人机反制领域开展联合研发，共同打造低空管制监管系统，进一步加速相关业务商业化落地。

经营业绩方面，受下游行业因短期调整导致销售合同审批签订周期延长影响，2025 年公司实现营业收入 39,199.06 万元，较上年同期下降 18.45%。与此同时，下游客户对产品经济性要求不断提升，部分产品价格下降，对整体盈利水平和经营效益带来一定挑战，2025 年公司实现净利润 9,329.35 万元，较上年同期下降 27.59%，其中归属于上市公司股东的净利润 8,148.59 万元，较上年同期下降 32.26%。

（二）2025 年经营管理工作回顾

1、专注研发创新，技术引领发展

2025 年，公司长期注重科技研发和生产相结合，坚持自主创新与产学研合作相结合，通过建立完善的创新机制、培养优秀技术团队和持续的研发实践积累，持续形成公司自主的知识产权和核心竞争力。报告期内，公司高度重视自主创新和研发投入，持续保持高比例研发投入，全年研发费用投入 4,117.65 万元，占全年营业收入的 10.50%，有效保障公司研发及创新对资金的需求，促进了公司关键技术的提升。

2、加强特殊应用领域投入，增强综合能力

近年来，我国国防事业快速发展、国防信息化建设大幅提速，虽然行业面临一定的周期性调整，但整体需求依然旺盛，公司特殊应用业务面临良好发展机遇，做强特殊应用业务是提升公司价值的根本。子公司宽普科技、仁健微波为巩固射频微波领域的综合竞争能力，一方面继续深耕特殊应用电子领域，不断开发新产品，拓展新客户；另一方面，通过人才引进、技术攻关、市场开发等措施积极向多种应用领域拓展和延伸。同时，依托自身的客户资源和行业积累，从上下游相关产业出发，积极物色合适的标的或团队寻求投资并购机会。康泰威继续在促进热喷涂材料、电磁吸波材料等成熟特种功能材料产品的市场应用上下功夫，加大对特殊应用光电材料和结构吸波功能材料制品领域的研发投入，以求不断增强公司在特殊应用材料领域的竞争力。

3、变更募集资金用途，优化募投项目推进

根据公司的经营战略需要，匹配未来业务发展，公司将募投项目“射频微波产业化基地建设项目”实施地点由广东省佛山市五金工业区的公司自有土地和广东省佛山市禅城区张槎街道古新路 70 号佛山高新区科技产业园六座（自编 G 座）为实施地点变更为广东省佛山市禅城区张槎街道古新路 70 号佛山高新区科技产业

园六座（自编 G 座）和佛山市禅城区禅西大道西侧，莲江路南侧（海口“工改工”）地块（海口智能科技园）第 3 座和第 5 座，实施方式由利用现有土地和现有厂房变更为利用现有厂房及购置厂房，项目建设周期由 24 个月延长至 48 个月，射频微波产业化基地建设项目的总投资金额由 33,437.05 万元调整至 38,285.05 万元，并相应调整内部投资结构。

本次变更，一方面给募投项目带来产业协同效应，且更有利于人才的吸引与留存，另一方面，可以享受税收减免、补贴等政策扶持，同时进一步强化产业协同效应，也可更快满足公司生产扩张和技术升级的空间需求。同时，更加充足的建设周期，也能确保项目有望以更高质量完成。

4、加速低空经济业务发展，积极推进集团军技民用战略

低空子公司凯际智能聚焦低慢小无人机监测与反制技术领域重点布局，与多家政府部门及产业龙头单位开展合作交流，目前佛山市相关部门正加速推进相关政企合作项目落地，相关产品已在边检、码头、油库等重点区域完成低空安防监控体系试点部署；2025 年 9 月，凯际智能以 800 万元投资广州劲空科技创新有限公司，联合研发无人机反制相关产品，共同打造低空管制监管系统，加速了商业化落地进程。

5、夯实总部基础，发挥管理职能

2025 年，公司一方面结合公司的业务特点和管理框架，从提高公司治理水平、提升运营效率出发，对照《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第 2 号——创业板上市公司规范运作》等文件要求，持续梳理公司（含业务子公司）的各项制度和流程，实现控制到位、经营高效，另一方面，公司不断推进内控体系的信息化建设，定期摸排重要领域、主要流程的关键控制情况，不断优化审批流程，弥补权限设置缺陷，实现业务线上流转、重要工作全程留痕，内部控制实时跟进，进一步增强内控体系的刚性约束，提高管理效率。

二、2026 年度工作计划

2026 年，公司延续过往的发展方针与路线，围绕“对内求巩固、对外求延伸”的发展战略，充分发挥“以宽普科技、仁健微波的特殊应用领域电子业务为核心，康泰威的特殊应用领域新材料业务为载体的新发展结构”的优势；充分发挥公司总部管理职能，为集团各业务子公司发展提供强有力的支持。

1、特殊应用领域电子行业

宽普科技和仁健微波的射频微波技术和产品在通信、雷达、敌我识别、电子对抗领域具有广阔的应用空间，但目前销售收入仍主要集中于特殊应用通信领域，在雷达、敌我识别、电子对抗等领域的收入贡献尚显不足，仍存在较大的应用拓展空间。公司后续将充分发挥宽普科技和仁健微波的市场协同效应，进一步整合产业资源，有效拓展射频微波业务新市场，为持续发展和持续增长夯实基础；而康泰威经过近年来的聚焦发展，在热障喷涂材料、吸波复合材料这两项产品技术上已取得显著进展，需进一步加大市场调研、需求挖掘与市场开拓力度，推动这两项相对成熟的产品技术不断拓展应用场景和应用面，着力提升业务规模。凯际智能应充分利用与宽普科技和仁健微波的产业链协同优势，在现有基础上加速实现微小目标探测雷达产品的市场应用突破，内销和出口并举，为公司业绩注入新的增长动力。

2、特殊应用领域材料行业

公司子公司康泰威应进一步扩大产品面向的客户群，加快向行业用户的渗透，扩展应用领域，稳定热喷涂材料现有生产和销售规模，多渠道促进吸波材料等成熟产品的市场销售；同时，应推进碳纤维材料制品在航空航天及武器装备领域的产业化进程，加快多个新产品的定型，寻求批量化装备市场的突破。

3、充分发挥总部管理职能

2026年，公司继续巩固“管理总部+业务子公司”的管理模式。公司总部负责上市公司战略规划、投融资及规范运作等；业务子公司专注、深耕所处细分领域，不断巩固行业领先地位，提升盈利能力。

2026年，公司总部作为管理中心，积极参与各项子公司赋能工作，通过市场支持部整合特殊应用领域市场渠道资源，促进两大业务板块协同发展；通过加强工程技术中心人员配备，争取各级政府部门对各业务子公司的技术研发支持；借助上市公司平台优势，加强融资管理，为公司业务板块的持续发展及后续的投资活动提供强有力的资金支持。

广东新劲刚科技股份有限公司

总经理：王刚

2026年4月27日