

证券代码：300085

证券简称：银之杰

## 深圳市银之杰科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2025 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2026 年 4 月 29 日（星期三）下午 15:00-17:00
地点	“约调研”网络平台
上市公司接待人员姓名	董事长陈向军先生，总经理李军先生，董事会秘书刘奕先生，财务总监张春雷先生，独立董事陈歆玮先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2026年4月29日(星期三)下午15:00-17:00在“约调研”网络平台举行2025年度业绩网上说明会，本次年度业绩说明会采用网络远程的方式举行。业绩说明会问答环节主要内容如下：</p> <p>1、公司的移动信息服务收入持续萎缩，5G消息商业化落地情况和2026年增长目标是什么？</p> <p>答：您好！2026年公司移动信息服务业务主要是落实降本增效的经营计划，控制成本、减少亏损，争取实现板块盈利。具体业绩数据请您留意公司后续披露的定期报告。谢谢！</p> <p>2、领导好，电商是公司唯一盈利增长板块，请问安科优选2026年营收和利润具体发展目标是什么？</p>

答：2026 年公司的电商板块安影智选（原名“安科优选”）将继续采用稳健经营策略，保持业务的持续健康发展。2026 年具体业绩数据请您留意公司后续披露的定期报告。谢谢！

**3、前期业务调整和资产减值是否已经充分出清，2026 年还会不会有大额计提拖累业绩？**

答：您好！近年公司根据实际经营情况，遵照会计准则要求，对于存在减值迹象的资产进行了减值测试和计提，公司大额资产账面金额如实反映了资产价值，预计 2026 年度公司不存在大额计提资产减值的风险。谢谢！

**4、核心金融 IT 业务收入大幅下滑，板块什么时候能够止跌企稳，重回增长轨道？**

答：您好！近年来，公司传统金融信息技术业务受行业市场环境、公司业务战略调整、计提无形资产资产减值等因素的影响，收入出现下滑，经营业绩亏损。公司正在落实传统金融信息技术业务降本增效，并推进实施业务转型战略，发展互联网证券信息服务业务，为改善公司经营业绩，并为公司可持续发展开辟新空间而努力。感谢您的关注！

**5、公司毛利率一般、三费居高不下持续亏损，2026 年降本增效和费用压降有哪些硬措施？**

答：按照公司董事会制定的经营方针和计划，公司已经对部分盈利能力下降的业务进行了人员和业务收缩，预计 2026 年度公司非盈利传统业务的成本费用将较上年度有显著的压降。谢谢！

**6、2025 年经营现金流大幅改善，核心原因是什么，**

**能否持续稳定缓解公司资金压力？**

答：您好！2025年，公司主要通过加强应收账款回收、管控人员和费用支出、控制产品成本等措施实现经营性现金流的改善。公司将继续坚持以上措施，并积极拓展融资渠道，确保公司运营资金安全、稳定。谢谢！

**7、银行IT行业竞争差距拉大，公司在技术、产品、客户方面有什么差异化突围策略？**

答：您好！近年来，公司传统金融信息技术业务受行业市场环境、公司业务战略调整、计提无形资产资产减值等因素的影响，收入出现下滑，经营业绩亏损。公司正在落实传统金融信息技术业务降本增效，并推进实施业务转型战略，发展互联网证券信息服务业务，为改善公司经营业绩，并为公司可持续发展开辟新空间而努力。感谢您的关注！

**8、公司连续多年亏损，2025年营收净利双下滑，2026年主业扭亏具体路径和明确目标是什么？**

答：您好！公司正在落实传统业务降本增效，并推进实施业务转型战略，发展互联网证券信息服务业务，为改善公司经营业绩，并为公司可持续发展开辟新空间而努力。感谢您的关注！

**9、跨境电商受汇率、政策波动影响大，2026年如何对冲风险，保障盈利稳定不波动？**

答：您好！2026年，跨境电商业务将采取开发新产品、优化产品性能、提升产品竞争力和销售单价、外汇套期保值等一系列措施，来应对汇率、政策的不确定性波动，保障稳定盈利。谢谢！

**10、数据要素和征信政策利好，华道征信相关业务**

**实际进展如何，何时能贡献实质营收利润？**

答：您好！公司参股子公司华道征信是持牌个人征信机构百行征信的股东，持有百行征信 8%的股权。百行征信近年来业务发展良好。华道征信作为百行征信的股东，积极支持百行征信的业务发展，并与行业内的持牌征信机构合作开展业务。2025 年，华道征信营业收入为 5,883.19 万元，净利润为-162.31 万元，较上年度有较大幅度的改观。谢谢！

**11、持续多年经营亏损，目前是否触发 ST 退市风险，公司有没有对应的防范应对预案？**

答：您好！公司虽然出现业绩连续年度亏损，但整体经营情况正常，并正在实施业务转型战略，努力改善经营业绩，且公司治理和内部运作规范，因此不存在可能触发退市及其他风险警示的情形。谢谢！

**12、三大主业发展分化严重，公司后续资源重点倾斜哪块业务，打造核心增长支柱？**

答：您好！公司正在实施业务转型战略，主要是基于公司自身产业布局条件，通过引进战略股东，将公司的产业布局优势和战略股东的资源和经验优势相结合，发展互联网证券信息服务业务，进一步夯实公司以金融科技为核心的主营业务。具体进展，请留意公司定期报告披露的内容。谢谢！

**13、公司长期聚焦金融科技和数据要素，后续业务如何瘦身聚焦，彻底摆脱连年亏损现状？**

答：您好！公司正在落实传统业务降本增效，并推进实施业务转型战略，发展互联网证券信息服务业务，为改善公司经营业绩，并为公司可持续发展开辟新空间

而努力。感谢您的关注！

**14、亿美软通企业通信业务竞争激烈，如何稳住存量客户，减少流失并深挖业务增量？**

答：您好！面对行业的激烈竞争，亿美软通将通过持续优化产品和服务提升存量客户的满意度和客户粘性，并努力开拓国内优质新客户和跨境通信业务新领域，力争逐步提升市场份额并改善经营业绩。谢谢！

**15、2026年公司整体经营核心目标是什么，拿什么业绩底气给中小股东长期持股信心？**

答：您好！公司正在实施业务转型战略，主要是基于公司自身产业布局条件，通过引进战略股东，将公司的产业布局优势和战略股东的资源和经验优势相结合，发展互联网证券信息服务业务，进一步夯实公司以金融科技为核心的主营业务。具体进展，请留意公司定期报告披露的内容。谢谢！

**16、互联网证券业务预计什么时候可以为贵公司的业绩带来正面的影响？后续有何发展方向和规划？**

答：您好！公司正在实施的业务转型战略，主要是基于公司自身产业布局条件，通过引进战略股东，将公司的产业布局优势和战略股东的资源和经验优势相结合，发展互联网证券信息服务业务，进一步夯实公司以金融科技为核心的主营业务。

2025年，公司持续引进专业人才，自主开发股票行情分析软件，重点在于融合AI技术，实现人工智能辅助的股票行情与投资决策分析功能。在产品品牌和用户粘性方面，公司将充分利用股东资源，加强业务合作和资源整合，尽可能加快产品和市场的发展速度，最终打

	<p>造一款功能领先、特色鲜明、用户体验良好的股票行情分析 APP。</p> <p>在此基础上，公司将依托既有产业生态布局，深化与战略投资的东亚前海证券的业务合作，推动形成“互联网+证券”业务协同效应，以技术服务的方式为公司形成业务收入和收益，最终实现公司互联网证券信息技术服务业务规划的全面落地。</p> <p>后续业务具体进展，请留意公司定期报告披露的内容。谢谢！</p> <p><b>17、贵公司与开盘啦合作有哪些？将引进什么战略投资者？</b></p> <p>答：您好！公司自 2024 年 8 月制定并开始实施引进战略股东和发展互联网证券信息服务的业务规划。2024 年 11 月，公司原共同实控人通过股权协议转让的方式向卓海杭合计转让了总股本的 7% 的公司股份，卓海杭成为公司第三大股东。卓海杭是广州开盘啦网络科技有限公司的实际控制人，在互联网证券信息服务领域有丰富的行业经验。</p> <p>2025 年，公司持续引进专业人才，自主开发股票行情分析软件。在产品品牌和用户粘性方面，公司将充分利用股东资源，加强业务合作和资源整合，尽可能加快产品和市场的发展速度。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 4 月 29 日