

证券代码：300925

证券简称：法本信息

深圳市法本信息技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2025 年度暨 2026 年第一季度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2026 年 5 月 7 日 15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 严华先生 董事、董事会秘书兼副总经理 吴超先生 财务总监 刘芳女士 独立董事 胡振超先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请问：公司 2025 年度经营情况如何？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司在 2025 年持续保持稳健发展态势，核心经营成果如下：（1）营收规模稳健增长，业务结构持续优化。2025 年实现营业收入 51.10 亿元，同比增长 18.26%，归属于上市公司股东的净利润 1.04 亿元；其中，数字化创新技术服务实现营收 12.03 亿元，同比高速增长 35.76%，占营收比重提升至 23.54%，业务转型升级成效显著。（2）核心行业深度突破，客户粘性增强。公司金融行业营收同比增长 33.24%，汽车行业增长 35.63%，能源行业增长 18.32%，互联网、通信等行业保持稳健增长。全年新增银行客户超 45 家，服务银行客户总数突破 200 家，深度参与国有大行、股份行及城商行的核心系统信创改造与鸿蒙生态建设。（3）全球化布局实质性突破，海外业务多点开花。在巩固新加坡、日本两大战略支点本土化运营优势的基础上，进一步拓展亚太及新兴市场版图。感谢您对公司的关注！</p> <p>2、请问：公司未来会聚焦以 AI 为核心技术的产品布局吗？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司未来将深化 AI 创新，驱动模式变革。公司将紧抓人工智能加速演进带来的发展机遇，围绕 AI Coding、BPO 升级、内部提效、产品 AI 化等重点方向，加快 AI 在研发、交付、经营管理和客户服务等场景应用，推动交付模式由“人力驱动”向“AI 工具+人协同”、由“资源交付”向“成果交付”演进。公司将完善金融、汽车、运营商、互联网、能源等重点行业的 AI 产品和行业解决方案，推动 AI 能力沉淀为新的竞争优势和增长动能，提升经营效率和价值创造水平。感谢您对公司的关注！</p>

3、请问：公司在同行业中，未来会有哪些优势？

答：尊敬的投资者，您好！公司在同行业中未来的优势主要体现在以下几个方面：（1）AI 技术深化与创新驱动：公司紧抓人工智能发展机遇，围绕 AI Coding、BPO 升级、产品 AI 化等方向，推动交付模式向“AI 工具+人协同”转型，并完善金融、汽车、运营商等行业的 AI 解决方案，形成新的竞争优势和增长动能。（2）核心技术壁垒与研发投入：公司构建了“能力中心+研究中心+创新实验室+数字化底座”四位一体的技术体系，2025 年研发投入达 1.81 亿元，拥有 650 余项软著和近 50 项专利，覆盖 AI、信创、鸿蒙生态等 8 大技术方向，形成全栈技术能力。（3）行业深耕与差异化服务：在金融、汽车、能源、运营商等领域，公司通过定制化解决方案（如智能座舱、汽车测试、运营商智慧运维）强化服务能力，并与头部客户建立深度合作，实现价值共创。（4）国际化布局与生态协同：公司依托海外服务网络拓展全球市场，同时与哈尔滨工业大学、鸿蒙生态等产学研伙伴合作，推动技术快速落地和标准制定，提升国际影响力。感谢您对公司的关注！

4、请问：公司未来会布局哪些领域？

答：尊敬的投资者，您好！2026 年，公司的战略基调为“主动进攻，顺势转型”，核心目标是从“规模扩张”迈向“价值跃迁”，致力于成为“借中国崛起与 AI 革命双重势能、实现价值跃迁，在全球市场有影响力的数字技术服务商”。在金融科技、智能汽车、鸿蒙生态三大核心赛道中，金融科技被定位为战略主轴，重点聚焦国有大行与全国性股份制银行的价值上探；智能汽车作为高增长赛道，致力于成为一体化解决方案提供商；鸿蒙生态则作为生态底座，依托公司作为华为鸿蒙生态首批钻石级服务商的优势，持续深化全栈能力。公司在 2026 年资源投入上将更加强调与战略目标的对齐、与业务发展阶段的匹配，以及对价值增长潜力的动态研判，力求在重点领域形成能力积淀的同时，保持资源调配的灵活性与可持续性。感谢您对公司的关注！

5、请问：公司在 AI 应用领域有没有具体布局和发展方向

答：尊敬的投资者，您好！当前，AI 基础设施层建设已趋于成熟，垂直模型层在 2026 至 2027 年加速落地，Agent 应用层将在 2027 年后逐步实现规模化。公司聚焦垂直场景的 AI 赋能，同时持续深耕通用能力建设，强调 AI 与行业的深度结合以及安全可控。与现有业务的融合方面，金融领域主要围绕监管合规 AI 和数据智能 AI 展开，如银行一表通、大数据平台等产品；汽车领域聚焦汽车电子研发与测试、汽车工程化和车企数字化等关键领域；信创领域则推进产品全面适配国产化，构建企业级 AI 生态一体机。总体来看，公司通过 AI 技术与金融、汽车等核心业务的深度融合，构建了从基础设施到垂直模型再到智能体应用的全栈能力，旨在以场景化、可落地的解决方案打造差异化优势，持续提升规模化服务能力与盈利质量。感谢您对公司的关注！

6、请问：2026 年一季度公司研发费用同比增长 13.94%，请问研发投入的重点方向有哪些？将如何支撑公司长期竞争力？

答：尊敬的投资者，您好！2026 年一季度公司研发费用同比增长 13.94%，主要系公司持续加大对人工智能、鸿蒙生态、信创、大数据等关键技术领域

的投入，重点投入方向包括：FarAI 大模型在垂直行业的深度应用、智能座舱与汽车软件平台迭代、金融信创核心系统解决方案等。持续的研发投入将不断巩固公司的技术壁垒，加速“AI 工具+人协同”的交付模式变革，推动业务向高附加值转型，为长期高质量发展注入核心动力。感谢您对公司的关注！

7、请问：公司作为新质生产力的推动者，有没有考虑并购或者转型一些人形机器人方面的实体经济？

答：尊敬的投资者，您好！未来公司将根据自身业务发展的需要，在适当时机通过兼并收购等方式进行对外扩张，实现优化资源配置，提升核心竞争力，扩大业务收入规模。感谢您对公司的关注！

8、请问：贵司作为华为昇腾的金牌伙伴商，通过金融、汽车座舱等领域的应用场景自然衍生的 AI 服务器解决方案业务，是否在使用华为昇腾芯片或模块的基础上已经取得了实质性的业务。另外，随着贵单位 AI 服务方案商的业务发展，贵单位及子公司是否有代理包括华为昇腾、江波龙等储存芯片的硬件业务？

答：尊敬的投资者，您好！在汽车软件研发领域，公司积极响应芯片国产化发展战略，以国产芯片为核心载体，精心打造专业化、定制化智能座舱产品解决方案，为多家主机厂商提供从需求对接、方案设计到落地实施的全流程技术支持，凭借扎实的技术实力与高效的服务品质，获得客户高度认可与广泛信赖；同时，基于昇腾、瑞芯微、瑞萨等硬件平台积极探索 AIBox、具身智能、无人机等应用领域，完成阶段性技术积累，为后续业务拓展及技术升级提供有力支撑。公司实际控制人控制的深圳法本电子股份有限公司有包括华为昇腾、江波龙等储存芯片的代理业务。感谢您对公司的关注！

9、请问：公司为什么多年来增收不增利？针对此有没有改善措施？

答：尊敬的投资者，您好！公司目前营收稳步增长，净利润阶段性波动主要受行业环境、阶段性投入等多种因素影响。2026 年，公司将严控成本、优化资源配置、提升运营效率，不断提升盈利能力。感谢您对公司的关注。

10、请问：公司海外业务进展如何？如何实现海内外业务协同发展？

答：尊敬的投资者，您好！公司在巩固新加坡、日本两大战略支点本土化运营优势的基础上，进一步拓展亚太及新兴市场版图，东南亚各区域业务均取得实质性突破。新加坡市场成果显著，成功签约多家数字银行客户，菲律宾已实现业务落地，后续计划参照马来西亚离岸交付中心模式，将其打造为公司第二个海外离岸交付中心，届时将在东南亚搭建起双离岸中心的格局，进一步完善区域交付网络。此外，成功完成中东、非洲区域系统性市场考察，全面梳理两大区域的政策环境、产业需求及竞争格局，重点识别了目标市场开发对象，深入了解本地银行核心需求，明确了后续市场拓展的核心方向与重点领域，为精准发力新兴市场奠定了基础。公司的海内外业务协同并非简单的市场扩张，而是围绕“全球化交付能力”这一核心，构建“统一技术底座+区域本地化服务”的双轮驱动模式。公司的目标是通过全球资源的最优配置，实现交付效率、技术复用率和客户满意度的同步提升。感谢您对公司的关注！

附件清单	无
日期	2026年5月7日