

湖南丽臣实业股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（_____）
参与单位名称及人员姓名	线上参与丽臣实业 2025 年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2026 年 5 月 8 日 15:00-16:30
地点	深交所互动易“云访谈”栏目
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 刘茂林先生 独立董事 李玲女士 财务总监 周庄女士 董事会秘书 钟诚先生 证券事务代表 刘曾辉先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 一季度净利润大增主要原因是什么？</p> <p>答：投资者，您好！2026 年一季度净利润大幅增长，主要得益于公司产销规模稳步提升、主要产品价格随原料行情向上波动、经营效率持续改善，叠加规模效应显现，盈利能力显著增强。</p> <p>2. 您好！公司现金流充裕，负债率低，是否可以积极开展外延式并购？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！表面活性剂的生产、销售为公司核心业务，公司拥有品牌、客户、产能及产业链等方面优势。公司重视并持续推进技术研发、创新，构建多品类产品矩阵，同时大力拓展相关产品应用领域，工业、电子等领域等均为重点发展方向。除内生发展外，公司也密切关注有</p>

关行业优质资源，适时开展外延式投并购活动，以加速业务布局及升级。
感谢您的关注与支持！

3. 一季度合同负债、预付款项增长明显，反映了公司哪些经营态势？

答：尊敬的投资者，您好！合同负债大增反映订单充足、客户需求旺盛；预付款项增加系原料锁价备货，保障生产供应，整体经营向好、后劲充足。

4. 2025 年末公司应收账款规模同比增长了 35.93%，请问目前公司的应收账款回款情况如何？是否存在坏账风险？

答：尊敬的投资者，您好！公司的应收账款账龄结构健康，应收账款增幅略低于营业收入增速（36.56%）。2025 年度报告披露：截至 2025 年末，99.55%的应收账款账龄都在 1 年以内，同时公司按照相关规定计提了充分的坏账准备。从历史情况来看，公司的客户主要是大型日化企业，信用状况良好，回款情况稳定，不存在重大的坏账风险。

5. 公司 2025 年的利润分配预案为 10 股派 5.6 元，请问公司未来的分红政策是否会保持稳定？能否持续维持当前的分红水平？

答：尊敬的投资者，您好！公司高度重视对投资者的回报，长期以来保持了稳定的分红政策。上市以来，公司股利支付率始终稳定于 45%—60% 区间。未来公司在保证自身业务发展资金需求的前提下，将继续保持稳定的分红政策，持续为投资者提供稳定的回报。

6. 近两年公司营收净利均保持较高速增长，主要是得益于哪些方面？

答：尊敬的投资者，您好！近两年公司营收和净利润实现较快增长，主要得益于四方面：一是核心主业表面活性剂量价齐升，市场需求稳定，行业地位持续巩固；二是产能持续释放，规模效应不断增强，成本控制能力提升；三是海外市场快速拓展，外销收入大幅增长，成为新的增长动力；四是研发创新、精益管理和客户结构优化，推动盈利能力稳步提升。

7. 2025 年公司研发投入同比增长 31.42%，请问公司目前研发的重点方向是什么？这些研发项目预计什么时候能落地贡献收入？

答：投资者，你好！公司目前的研发重点是拓展表面活性剂新品类及新应用领域，前者如固体氨基酸、烷基糖苷等，后者如工业清洗、个人高端护理等领域，开发高附加值的新产品。目前已有多个研发项目完成开发并逐步推向市场，后续这些新产品将逐步贡献收入，成为公司新的利润增长点。谢谢你的关注！

8. 请问，2025 年公司外销收入同比大幅增长 72.76%，远高于内销 29.43% 的增速，请问海外业务高速增长的主要原因是什么？后续公司对海外市场

的拓展有什么规划？

答：尊敬的投资者，您好！海外业务高速增长主要是因为公司的表面活性剂产品在质量稳定性、性价比等方面具备较强的国际竞争力，同时公司通过设立海外办事处、派遣驻外人员等方式持续提升对接海外客户的服务能力，通过积极参加国际展会等方式持续拓展公司品牌的海外影响力。后续公司将继续深耕现有市场的同时逐步拓展更多海外市场，进一步提升海外业务的占比。

9. 您好！公司目前的总产能是多少？产能利用率是多少？还有提升的空间吗？

答：投资者，您好！2025年，公司表面活性剂年产能60余万吨，产能利用率达到89.00%。2025年公司的表面活性剂业务产能高利用率运行，为保障后续业务增长的产能需求，公司已规划新的产能布局，并于2026年一季度陆续开始新增产线的建设投入，后续公司将根据市场需求及行业竞争等的情况，稳健推进产能扩张，同时也会优化现有产能的利用效率，提升产出水平。谢谢你的关注！

10. 请问，2025年公司外销收入同比大幅增长72.76%，远高于内销29.43%的增速，请问海外业务高速增长的主要原因是什么？后续公司对海外市场的拓展有什么规划？

答：尊敬的投资者，您好！海外业务高速增长主要是因为公司的表面活性剂产品在质量稳定性、性价比等方面具备较强的国际竞争力，同时公司通过设立海外办事处、派遣驻外人员等方式持续提升对接海外客户的服务能力，通过积极参加国际展会等方式持续拓展公司品牌的海外影响力。后续公司将继续深耕现有市场的同时逐步拓展更多海外市场，进一步提升海外业务的占比。

11. 请问独董，您和公司在保护中小股东权益方面，2025做了哪些工作，2026有何打算？

答：投资者，您好！本人严格恪守履职准则，认真履行监督职责，全力维护公司决策的公平公正，持续推动内部控制体系健全优化。2025年度，本人严格按照规定勤勉履职，按时出席公司股东会、董事会及各专门委员会会议；同时通过现场调研、电话沟通、专题会议等多种形式深度参与公司治理，全面知悉公司经营管理、内部控制执行及财务运营等核心情况。履职期间，本人与公司其他董事、高级管理人员及相关业务人员保持常态化沟通联络，实时跟进公司各项重大事项推进进度。同时坚持加强专业履职学习，及时掌握行业改革新规、监管新标准与履职新要求，持续提升专业素养、履职能力与工作质效，深刻明晰独立董事在公司治理中的法定角色

与责任担当。2025年，本人实地走访考察公司经营现场，与管理层及相关人员开展深度座谈交流，重点研讨公司2026年度经营发展规划等重大经营事项。谢谢！

12. 您好，公司2021上市，中小投资者为公司募投资金和业务发展做出了重要贡献！即使2024公司回购注销股票、2025公司经营业绩大幅增长，当年中签投资者已经等了快5年，目前股价仍处于破发状态。请问2026，公司在市值管理方面，有无新的计划和具体措施？

答：尊敬的投资者，您好！上市以来，公司聚焦主业发展和募投项目实施，努力提升经营效率。未来，公司将强化市值管理，综合运用不同方式提升公司投资价值，包括但不限于：实施股权激励、力争实现优秀的经营业绩、努力提升分红水平、深入挖掘公司亮点并持续增强信息披露质量和透明度、积极做好投资者关系管理以及适时开展投并购以拓展新增长曲线等。感谢您的关注与支持！

13. 2025年公司营收同比增长36.56%，归母净利润增长47.99%，但经营活动现金流净额仅同比增长0.22%，两者差异较大，请问是什么原因导致的？

答：投资者，您好！上述情况的主要原因是：随着2025年公司产销规模快速扩张，一方面营收增长带动应收账款同比增加（从3.97亿元增长至5.40亿元），占用了部分营运资金；另一方面，为应对产销上涨的趋势，公司增加了原材料备货及预付款项，加之部分原材料价格高位运行，公司购买商品支付的现金同比有所增加，因此2025年经营净现金流增幅低于净利润增幅，但公司整体营运资金周转处于健康水平

活动过程中，公司严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。

附件清单
(如有)

无

日期

2026-05-08