

证券代码：301122

证券简称：采纳股份

## 采纳科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2025年度业绩说明会的投资者
时间	2026年05月08日 15:00-16:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：陆军先生 董事会秘书：陆维炜先生 财务负责人：查凌云女士 独立董事：刘斌先生 保荐代表人：钟祝可先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1. 如何把握中国医疗器械市场的巨大潜力？是否有针对性地调整了国内市场的产品策略？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！根据EShare医械汇发布的《中国医疗器械行业数据报告（2025版）》，全球医疗器械近几年一直稳健增长，2024年全球医疗器械市场规模为6031亿美元，同比增长3.52%；2024年中国医疗器械市场规模达10638亿元，同比增长3%，整体市场保持增长的良好态势。</p> <p>公司在医用器械业务板块方面，产品线丰富，品类众多。将进一步强化研发定制化服务、差异化服务、设备高端差异化的生</p>

产能力。在原有海外欧美市场业务为主的基础上，进一步拓展新兴市场以及国内市场的优质客户，实现内外协同发展。

## **2. 2025年度净利润大幅下滑的原因是什么？**

答：尊敬的投资者，您好！2025年度报告期内，受美国FDA进口警示、贸易壁垒等因素的持续影响，公司的产品销售结构发生变化，导致产品综合毛利率有所下滑；为积极应对外部环境变化，公司加快推进柬埔寨生产基地的建设和投产，投产初期生产效率尚在爬坡阶段，而固定成本已显著增加，对当期利润造成一定的压力；另一方面，公司基于业务布局的安排，新增了部分产品的注册、认证费用。上述原因叠加导致公司2025年度归属于上市公司股东的净利润与上年同期同比下滑。

## **3. 金属过滤网注射针研发进展如何？**

答：尊敬的投资者，您好！目前已完成产品结构设计与工艺设计，确定原材料及核心部件研发，正在进行关键模块的设计与制造及产品试制，并对生产工艺进行局部优化调整，完善工艺流程阶段。

## **4. 公司在柬埔寨、新加坡、美国三地的职能是如何划分的？**

答：尊敬的投资者，您好！公司在上述国家均成立了下属子公司，核心目的是规避贸易壁垒、优化产业产能布局、贴近终端市场并强化合规能力。其中位于柬埔寨的凯美医疗主体，以注射穿刺类耗材产品的生产制造为主；新加坡和美国的下属子公司，主要系投资及贸易平台，同时以更加贴近市场的定位，对接相关产品注册、市场准入及维护与客户间的关系。

## **5. 公司的研发重点是什么？**

答：尊敬的投资者，您好！公司的研发工作紧密围绕“安全

化、智能化、高端化”的战略方向，持续深耕注射穿刺器械领域。

#### **6. 2026年公司的总产能预计多少？**

答：尊敬的投资者，您好！2026年，随着柬埔寨工厂的产能爬坡及丰临医疗的并表，公司整体产能预计较 2025年有所增长，公司将根据订单与市场情况动态优化产能布局。同时，公司将通过严格的质量管理、有效的质量控制、快速的市场响应以及优质的售后服务来建立稳定的质量管理体系和市场销售渠道。

#### **7. 请介绍下公司的发展目标，未来公司的战略重心在哪方面？**

答：尊敬的投资者，您好！未来公司将从以下几个方面展开：  
1) 优化公司产能结构。公司将进一步开发新产品，增强产品的附加值，实现产品的安全化、高端化以及智能化。同时，通过海外体系架构的布局，积极推进海外项目建设，进一步优化公司的产能结构，以增强公司的抗风险能力。  
2) 升级现有产品同时开发新产品。一方面对公司现有产品升级改造，包括生产工艺流程的升级、产品性能的优化、产品应用端的改进等；另一方面实现对新产品的开发，以现有技术为基础，以服务可靠性、安全性试验为主要验证手段，搭建高效、稳定、精准的研发平台，在安全化、智能化、高端化领域加大产品研发。  
3) 进一步拓展新兴市场的客户资源。公司将进一步强化研发定制化服务、差异化服务、设备高端差异化的生产能力。通过各类专业的设备和充足的生产能力，来拓展新兴市场和国内市场的优质客户，巩固覆盖全产品生命周期的后续服务优势。

#### **8. 请问今年的海外布局？**

答：尊敬的投资者，您好！2026年公司海外布局将聚焦产能释放、深化合规、市场拓展等方面，包括推进柬埔寨工厂产能的

	<p>持续释放，利用新加坡和美国子公司更加贴近市场的定位，对接相关产品注册、市场准入及维护客户间的关系，构建稳健的海外业务体系。</p> <p><b>9. 未来分红的可持续性如何？</b></p> <p>答：尊敬投资者，您好！公司将严格按照法律法规及公司章程的相关规定，根据年度的盈利情况及现金流状况，确保利润分配方案符合全体股东的整体利益和长远利益。</p> <p><b>10. 研发新品在2025年贡献了多少收入？未来将成为新的增长点吗？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司作为专注于高端注射穿刺类耗材的高新技术企业，始终高度重视研发创新。目前，公司具备完善的研发体系与持续迭代能力，新品储备丰富，随着后续产能释放与市场拓展，研发新品将成为核心增长动力，支撑公司未来稳健发展。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	
<p>日期</p>	<p>2026年05月08日</p>