

证券代码：300360

证券简称：炬华科技

杭州炬华科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（线上电话会议）
参与单位名称及人员姓名	网上业绩说明会
时间	2026年5月8日下午15:00—17:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：杨光，副董事长、副总经理、财务总监：丁嘉禾，董事、副总经理、董事会秘书：戴晓华，独立董事：刘伟
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次投资者交流活动主要内容：</p> <p>公司已于2026年4月28日披露2025年年度报告，为使投资者更好地了解年报内容，公司董事长、总经理杨光，副董事长、副总经理兼财务总监丁嘉禾，董事、副总经理兼董事会秘书戴晓华，独立董事刘伟于2026年5月8日（星期五）下午15:00-17:00在同花顺路演平台，就公司2025年年度报告及公司治理、发展战略等投资者所关心的问题，与广大投资者沟通交流。主要问答如下：</p> <p>问题1：现在公司的主要营收靠什么？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司以物联网系统带动智能电表、智能水表、智能电气、能源云边路由器、物联网传感器等物联网远程终端为核心业务，推动物联网产品和服务在公共能源水、电、气、热领域的应用，进一步构建物联网终端与大数据、云计算的融合应用，实现公司从产品销售升级为综合能源解决方案服务商。感谢您对公司的关注。</p>

问题 2：公司有没有开展新技术项目投资？

答：尊敬的投资者您好！公司相关投资请查阅相关公告。公司立足产业发展，整合优质资源，通过引进战略投资和产业并购等，将在新兴产业领域中寻求发展机会，实现产业升级，增加新的利润增长点。感谢您对公司的关注。

问题 3：在当前国内市场承压、收入下滑的阶段，公司如何平衡海外扩张、技术研发等前瞻性投入与短期盈利能力之间的关系？公司对 2026 年全年的销售、管理及研发费用率有何指引？

答：尊敬的投资者您好！公司致力于构建智能计量产品及系统平台的全球化营销与服务网络，制定并实施差异化市场开拓策略。公司位于捷克的全资子公司负责拓展欧盟市场，业务覆盖捷克、德国、匈牙利等欧洲国家。随着欧洲市场对智能电表需求的增加，公司依托欧洲子公司将不断加强业务开拓、提升产品质量，从而进一步提高公司竞争力，扩大欧洲市场份额。同时也将不断开拓新兴市场，保持公司海外业务稳步增长。感谢您对公司的关注。

问题 4：非洲市场对 AMI（高级计量架构）系统需求巨大。请问公司在非洲、南美、东南亚等新兴市场的布局进展如何？

答：尊敬的投资者您好！公司一直致力于构建智能计量产品及系统平台的全球化营销与服务网络，制定并实施差异化市场开拓策略。公司位于捷克的全资子公司负责拓展欧盟市场，业务覆盖捷克、德国、匈牙利等欧洲国家。公司积极响应国家“一带一路”倡议，持续加强“一带一路”沿线国家的市场拓展和技术服务，不断提升产品品牌影响力和市场份额，业务覆盖非洲、中亚、东南亚等地区。感谢您对公司的关注。

问题 5：公司账上 30 亿现金，近期股价低迷，是否考虑回购注销一部分股份？

答：尊敬的投资者您好！公司将不断加强管理，提升产品质量，

提高服务能力，降本增效，力争提升公司经营业绩。同时将保持积极与资本市场沟通，主动向投资者传递公司经营逻辑、发展战略、业绩亮点、风险因素，让市场充分理解公司价值。感谢您的建议，公司将依据相关法律法规要求，结合资本市场情形、公司经营情况及公司股价表现等综合因素，考虑回购和增持。感谢您对公司的关注。

问题 6：2025 年开始实施年中分红，并计划在 2026 年延续。这是否意味着公司计划将“年度分红+中期分红”的模式常态化、制度化？

答：尊敬的投资者您好！公司分红依据公司章程，并积极响应证监会对上市公司分红的要求，2024 和 2025 年度都实行了中期分红。未来公司董事会会遵守公司章程和政策要求，依据经营业绩情况做好合理的分红方案。感谢您对公司的关注。

问题 7：公司有没有开展新项目投资？

答：尊敬的投资者您好！公司相关投资请查阅相关公告。公司立足产业发展，整合优质资源，通过引进战略投资和产业并购等，将在新兴产业领域中寻求发展机会，实现产业升级，增加新的利润增长点。感谢您对公司的关注。

问题 8：2025 年海外业务毛利率达到 42.47%，显著高于往年。请问毛利率大幅提升的主要原因是什么（例如产品结构优化、高毛利地区收入占比提升，或汇率影响）？这一高毛利水平在 2026 年是否可持续？

答：尊敬的投资者您好！2025 年海外业务毛利率提升主要受产品结构优化、研发新产品新方案降本、新产品销售增加、新市场开拓等多重因素影响。感谢您对公司关注。

问题 9：董事长，鉴于电业系统电表更新高峰期已过，公司未来营收增长有何计划？

答：尊敬的投资者您好！公司将以技术革新破局、以全球视野布

局，在全球能源转型浪潮中抢抓机遇笃定前行，坚持技术创新、加强管理提升效率，深耕产业实现高质量发展。同时，努力在新兴产业领域中寻求发展机会，实现产业升级，增加新的利润增长点。感谢您对公司的关注。

问题 10：2025 年度业绩小幅下滑，2026 年一季度业绩大幅下滑什么原因导致的，全年有什么解决方案，股价从上市到现在涨幅总体偏弱，这么久了公司股东收益偏低，公司在 26 年有什么解决方案？

答：尊敬的投资者您好！公司国内业务受行业周期影响，短期业绩承压，请关注行业变化。公司将不断加强管理，提升产品质量，提高服务能力，优化产品结构降本增效。同时加大对新兴产业的研究和投入，增强公司盈利能力。感谢您对公司的关注。

问题 11：公司为何不进行股份回购，是不看好公司前景吗？

答：尊敬的投资者您好！感谢您的建议，公司将依据相关法律法规要求，结合资本市场情形、公司经营情况及公司股价表现等综合因素，考虑回购和增持。感谢您对公司的关注。

问题 12：目前电能表、水表市场竞争太激烈，公司在技术研发和成本控制方面有什么优势？谢谢！

答：尊敬的投资者您好！公司秉承聚焦主业，坚持技术创新、加强管理提升效率，深耕产业实现高质量发展。经过多年实践经验积累，已拥有强大的技术团队，领先的技术优势，保障了公司成为国内能源计量仪表行业最具技术影响力和发展潜力的公司之一。同时公司及子公司位于长三角一体化区域，具备人才和原材料供应优势。通过多年设计技术经验、生产工艺技术的积累，产品成本具有一定的优势。未来，公司将继续发挥长三角联动、大杭州产业圈优势，努力延伸产业链，发挥智能制造优势，降低成本、提升效率。感谢您对公司的关注。

问题 13：公司投资的星际荣耀航天进度进展如何？

答：尊敬的投资者您好！公司通过产业基金间接投资星际荣耀，有关星际荣耀经营情况请关注相关公开信息。公司对星际荣耀投资金额较小，短期对公司的盈利影响小，请理性投资，注意投资风险。感谢您对公司的关注。

问题 14：请问在国网 2025 年第三批和 2026 年第一批招标中，中标份额分别是多少？与 2025 年初相比有何变化？对 2026 年全年在国网和南网的份额目标是多少？

答：尊敬的投资者您好！相关内容请关注公司公告。公司将不断加强管理，提高产品质量，提升服务能力争取获得更优异的中标成绩。感谢您对公司的关注。

问题 15：管理层对 2026 年国网招标量增长 10%的判断，从上半年的情况看是否得到验证？结合新标电表单价提升，公司预计 2026 年来自国内电网的收入将实现怎样的增长？

答：尊敬的投资者您好！电网招标量是由各网省公司需求决定，从历史经验看对 2026 年还是乐观的。公司将不断加强管理，提高产品质量，提升服务能力争取获得更优异的中标成绩。感谢您对公司关注。

问题 16：公司近期股价持续下滑，明显弱于大盘和行业，请问核心原因是业绩不及预期、行业周期压力，还是市场对公司成长性担忧？公司有没有稳定股价、增强信心的具体措施？

答：尊敬的投资者您好！上市公司估值主要受盈利基本面、行业属性、市场环境、公司治理等多个要素影响。公司将不断加强管理，努力开拓业务、提升产品质量、提高服务能力，降本增效，力争提升公司经营业绩。感谢您对公司的关注。

问题 17：在 2025 年下半年公告中标国网 1.42 亿元和南网 1.66

亿元的合同。请问这两个重大合同目前的交付和收入确认进度如何？
预计何时能全部确认完毕？

答：尊敬的投资者您好！电网中标合同的履约要依据业主单位具体订单确定，无法准确预计交付进度。公司会依据订单要求按期保质交付。感谢您对公司关注。

问题 18：进入 2026 年，随着技术门槛更高的新标准电表成为主流，公司是否观察到市场竞争格局出现新的变化？部分中小企业是否因技术或成本原因退出竞争，市场份额是否重新向头部企业集中？

答：尊敬的投资者您好！国内智能电能表招标，市场竞争格局在有效的竞争下相对比较稳定。感谢您对公司的关注。

问题 19：今年有新增国内外订单目标计划吗？

答：尊敬的投资者您好！公司将不断加强管理，努力开拓国内外业务、提升产品质量、提高服务能力，积极把握招标及项目机会，力争提升公司经营业绩。感谢您对公司的关注。

问题 20：请问公司预计新、老标准电表在 2026 年全年的收入确认结构大致是怎样的？新标电表毛利率的提升能否有效对冲老表交付的稀释效应，从而实现全年毛利率的企稳或回升？

答：尊敬的投资者您好！公司产品交付要依据订单要求，新旧产品比例无法准确预测。感谢您对公司的关注。

问题 21：目前市盈率处于低位，但股价仍持续走弱，请问公司拿什么来提振市场信心？

答：尊敬的投资者您好！上市公司估值主要受盈利基本面、行业属性、市场环境、公司治理等多个要素影响。公司将不断加强管理，努力开拓业务、提升产品质量、提高服务能力，降本增效，力争提升公司经营业绩。感谢您对公司的关注。

问题 22：公司 2026 年的发展大致战略方向是什么？有没有什么新的目标，或者远景？

答：尊敬的投资者您好！2026 年，公司将继续以“精确计量、服务社会”为使命，秉承“科技为先、优质高效、用户至上、诚信守约”的理念，服务于中国“碳达峰、碳中和”目标，积极参与全球能源数字化、智能化转型升级，持续以科技和创新作为企业的发展驱动力，充分发挥企业优势，持续强化企业核心竞争力，优化提升经营效益和运营效率。抓住市场机遇，加大技术创新，提升产品质量和服务水平，及时调整经营策略，有效应对各种风险和挑战，确保公司在激烈的市场竞争中保持领先地位，实现可持续发展。感谢您对公司的关注。

问题 23：今年国网、南网电表招标落地情况如何？目前在手订单充足吗，能否覆盖全年业绩？

答：尊敬的投资者您好！公司今年新增订单平稳，公司 2026 年的营收取决于客户的交付节奏。公司会加强销售、技术、生产、服务等各部门协作，保质保量交付订单。感谢您对公司的关注。

问题 24：25 年第三批及 26 年至今的新标电表中标价格，是否已经体现出企稳回升的迹象？

答：尊敬的投资者您好！电网招标价格从近两个批次看已趋于平稳。感谢您对公司的关注。

问题 25：个人投资者可以去公司厂区参观吗？

答：尊敬的投资者您好！公司欢迎投资者来实地参观交流，可与董事会办公室工作人员联系预约。感谢您对公司的关注。

问题 26：您好，请问公司物联网通信，传感器及配件，以及充电桩相关业务今年是否有拓展计划？

答：尊敬的投资者您好！对于物联网通信和传感器及配件业务，公司将会加强市场开拓，争取保持稳步增长。感谢您对公司的关注。

附件清单(如有)	无
日期	2026 年 5 月 8 日