

证券代码：300916

证券简称：朗特智能

深圳朗特智能控制股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026—002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2025年度暨2026年第一季度业绩说明会的全体投资者
时间	2026年5月12日 15:00-16:00
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	董事兼总经理方芙蓉 董事兼董事会秘书兰美华 职工代表董事兼财务总监付丽萍 独立董事杨小平
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1. 公司一季度波动这么大，二季度是否会亏损？</b></p> <p>答：尊敬的投资者：您好！公司目前正持续聚焦主业经营，致力于提升公司内在价值与盈利能力，以维护全体股东共同利益。关于第二季度具体业绩情况，请您关注公司后续在指定媒体上披露的定期报告，感谢您的关注！</p> <p><b>2. 公司各个工厂包括泰国工厂产能咋样了？什么时候泰国工厂可以满产？</b></p> <p>答：尊敬的投资者：您好！公司目前订单正常，产能持续爬升中，当前产能规模可有效支撑下游客户的现有合作订单交付。感谢您的关注！</p>

**3.四川液冷公司是否已经有小订单了？公司是否有尝试给谷歌或者英伟达送样测试？**

答：尊敬的投资者：您好！公司控股子公司朗擎数科的液冷产品目前已有小批量正式订单落地，业务团队正积极开拓市场，目前液冷业务尚处于初期阶段，对公司财务状况和经营成果的影响较小。公司目前暂未将液冷产品送样至谷歌或英伟达进行测试。公司将持续关注前沿技术及市场动态，稳步推进相关业务布局。感谢您的关注！

**4. 液冷业务是否有实质性的进展？**

答：尊敬的投资者：您好！公司控股子公司朗擎数科的液冷产品目前已有小批量正式订单落地，业务团队正积极开拓市场，目前液冷业务尚处于初期阶段，对公司财务状况和经营成果的影响较小。公司将持续关注前沿技术及市场动态，稳步推进相关业务布局。感谢您的关注！

**5. 不分析一下第一季度亏损那么多的原因吗？**

答：尊敬的投资者：您好！公司2026年第一季度实现归母净利润119.74万元，利润端受多重因素影响承压，主要有（1）外部贸易环境变化导致原材料成本上升；（2）公司进行业务结构调整，新产品导入初期投入成本较高；（3）公司出口业务占比较高，受美元兑人民币汇率波动影响，导致一季度汇兑损失增加。公司将通过聚焦高价值客户、优化产品矩阵及生产工艺流程优化等多渠道提升公司盈利能力。感谢您的关注！

**6. 公司液冷项目目前，有客户累积了吗？目前进度怎么样了？**

答：尊敬的投资者：您好！公司控股子公司朗擎数科目前已有部分的潜在客户积累，且有小批量正式订单落地，业务团队正积极开拓市场，目前液冷业务尚处于初期

阶段，对公司财务状况和经营成果的影响较小。公司将持续关注前沿技术及市场动态，稳步推进相关业务布局。感谢您的关注！

**7. 面对第1季度的亏损，接下来公司有什么整改计划吗？将如何应对接下来的挑战？**

答：尊敬的投资者：您好！公司2026年第一季度实现盈利，归母净利润119.74万元。公司正积极采取多项措施改善经营：一方面积极拓展国内外市场，聚焦高价值客户、优化产品矩阵；另一方面部分材料备料锁价、内部优化生产工艺流程、推进提效降本，努力提升盈利能力。详见公司《2025年年度报告》“第三节管理层讨论与分析”中“十一、公司未来发展的展望”部分。感谢您的关注！

**8. 截止一季度，公司在手订单大概有多少？**

答：尊敬的投资者：您好！截至一季度末，公司订单情况正常，全体员工正有序开展生产，持续满足客户交付需求。感谢您的关注！

**9. 一季度业绩下滑（增收不增利）的核心驱动因素。**

答：尊敬的投资者：您好！公司2026年第一季度实现营收3.53亿，同比下降10.47%，归母净利润119.74万元，同比下降96.04%；利润端受多重因素影响承压，主要有（1）外部贸易环境变化导致原材料成本上升；（2）进行业务结构调整，新产品导入初期投入成本较高；（3）公司出口业务占比较高，美元兑人民币汇率波动影响，导致一季度汇兑损失增加。公司将通过聚焦高价值客户、优化产品矩阵及生产流程优化等多渠道提升公司盈利能力。感谢您的关注！

**10. 储能和汽车电子目前业务进展怎么样？订单如何？**

答：尊敬的投资者：您好！公司储能和汽车电子相关业务目前正按计划有序推进，具体的经营数据与订单转化情况，请以公司披露的定期报告为准。感谢您的关注！

**11. 业绩拐点在大概在什么时候？什么时候能完成修复并增长？**

答：尊敬的投资者：您好！公司正积极采取多项措施改善经营：一方面积极拓展国内外市场，聚焦高价值客户、优化产品矩阵；另一方面部分材料备料锁价、内部优化生产工艺流程、推进提效降本，努力提升盈利能力。具体业绩拐点请关注公司后续披露的定期报告。感谢您的关注！

**12. 公司基于终端提高利润去苏州成立咖啡机公司，是否有订单支持？为啥不选择去拥抱优必选之类的供应链？**

答：尊敬的投资者：您好！公司控股子公司优咖智能目前已有正式订单落地，业务团队正积极开拓市场。公司目前与优必选的业务合作正常进行中，主要向其提供泳池机器人成品。感谢您的关注！

**13. 泰国工厂目前产能利用率多少？**

答：尊敬的投资者：您好！泰国工厂目前处于初步运营阶段，暂处于产能爬坡期，产能利用率还不高，正在逐步导入订单。感谢您的关注！

**14. 泰国工厂目前进度如何？什么时候能够满产运行，现在还是需要持续的资金投入呢？**

答：尊敬的投资者：您好！泰国公司2025年6月底正式投产，并在2025年8月开始出货，暂处于产能爬坡期，产能利用率还不高，正在逐步导入订单。泰国生产基地一期建设项目投资总额为27,903.37万元，其中募集资金投入24,167.39万元，截至2025年底募集资金累计投入67.81%，

	<p>项目建设期至2026年12月,后续仍需根据工程进度持续投入建设资金。感谢您的关注!</p> <p><b>15. 公司目前有没有新的业务开辟和新的产品生产? 如果有的话, 是什么方向的?</b></p> <p>答: 尊敬的投资者: 您好! 公司持续深耕主业, 同时积极布局新产品方向, 重点围绕消费类成品开展研发与市场储备; 新业务及新品进展, 敬请关注公司后续相关公告。感谢您的关注!</p> <p><b>16. 存货大增的原因是因为大量备原材料库存, 是看好第二季度的市场吗?</b></p> <p>答: 尊敬的投资者: 您好! 存货增长主要是提前备了部分核心原材料, 锁定原料成本、规避价格波动, 属于经营性合理备货, 整体贴合公司正常生产经营节奏与后续订单安排。感谢您的关注!</p> <p><b>17. 请问朗擎数科液冷产品订单主要应用于数据中心、算力服务器、储能还是工业设备场景? 后续是否具备批量交付能力。</b></p> <p>答: 尊敬的投资者: 您好! 公司控股子公司朗擎数科具备新冷板式及浸没式液冷方案, 可应用于数据中心、算力服务器, 边缘推理节点等场景。公司现有产能可灵活应对当前订单需求, 后续将根据液冷业务的实际突破情况, 适时规划专用产能。感谢您的关注。</p>
<p><b>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</b></p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p><b>附件清单 (如有)</b></p>	<p>无</p>
<p><b>日期</b></p>	<p>2026年5月12日</p>