

证券代码：002596

证券简称：海南瑞泽

海南瑞泽新型建材股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	本次业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者。
时间	2026年5月13日（星期三）14:30—17:00
地点	1. 深圳证券交易所“互动易”平台（ http://irm.cninfo.com.cn ）“云访谈”栏目； 2. “全景路演”网站（ http://rs.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：张灏铨先生 董事兼财务总监：张贵阳先生 董事会秘书：李刚先生 独立董事：孙令玲女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在“公司2025年度业绩说明会”及“海南辖区上市公司2025年年报业绩说明会暨投资者网上集体接待日活动”中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、今年商品混凝土业务在产能、订单、重点项目上有哪些安排？ 投资者您好！公司商品混凝土业务目前已有部分在手订单落地。在严格遵循公司信用政策的前提下，市场团队正积极拓展、抢抓新增订单；同时对公司现有站点合理运输半径内的各类重点项目，安排专人持续跟进对接，稳步推进业务拓展与订单储备。</p> <p>2、市政环卫业务今年在项目拓展、续签、盈利改善上如何发力？</p>

投资者您好！（1）业务拓展方面：一是区域外延拓展，立足广东本部，稳步向广西、海南等周边区域布局发展；二是经营模式升级，由传统的独资运营，转向合资合作、持续培育新增业务增长点。（2）业务续签方面：重点深化与项目属地国资平台战略合作，稳固存量业务合作关系，确保原有业务基本盘不流失、规模保持稳定。（3）盈利改善方面：以降本节流为核心抓手，从组织机构整合、人员结构精简、设备维修管控、低值易耗品节约等多维度深挖降本潜力，提升整体盈利水平。

3、今年在业务协同、资产盘活、降本增效方面有哪些举措？

感谢您的关注，公司主要通过处置低效资产，盘活应收款项清收过程中取得的房产；扩大招标集采的范围，对主要原材料、耗材、维修服务多方比价，集中采购，降低采购成本；加大研发投入，优化材料配比等措施。

4、管理层您好。近期监管层面高度重视提高上市公司质量与投资者回报。请问公司未来三年是否有明确的提高分红比例的规划？在现金流充裕的情况下，是否会考虑增加分红频次（如中期分红）以增强中小投资者获得感？

感谢您对公司的关注！公司高度重视提高上市公司质量与投资者回报。公司 2025 年末合并报表及母公司报表均存在未弥补亏损，且金额较大，暂不满足实施现金分红的相关条件。后续，公司将聚焦主业发展，努力改善经营业绩，力争早日弥补亏损。

5、如何提升海工/生态混凝土等高附加值产品的占比与盈利？

感谢您对公司的关注！公司将通过深耕海工、生态等高附加值混凝土研发与场景落地，做差异化定价与市场拓展，提升高毛利产品营收占比和盈利水平。

6、在上证，深证两个市场内，有四分之三左右的公司对于股民提问的，关于公司股东人数的问题，都能及时，明确回答当前时间内有多少人数，而不是要等季度报，年度报告中才能知道。

之前公司能做到及时回复，现在公司为何做不到？

投资者您好！公司将严格按照监管要求，在季度报告、半年度报告、年度报告中，依规披露对应报告期末的股东总户数，敬请您以公司在指定信息披露媒体发布的定期公告数据为准。感谢您的理解与关注！

7、海南自贸港封关带来基建需求，公司如何抢抓机遇？

感谢您对公司的关注！公司将依托海南自贸港政策红利，抢抓封关运作、基建扩容等发展机遇，凭借与核心客户的长期深度协同合作，积极深挖增量市场、拓展优质项目订单，稳步实现增收提利、持续改善盈利水平。

8、公司对于今年业绩扭亏为盈是否有信心？准备做哪些工作？

后期有什么规划？有什么重点发力的方向？

感谢您对公司的关注！公司将聚焦核心主业、优化业务布局，积极剥离低效亏损板块，借助海南自贸港封关契机，集中资源深耕优势领域。同时，公司将全面推进降本增效工作，严控各项费用支出；加快存量资产盘活及应收款项清收进度，多措并举持续改善经营性现金流，全力推进减亏扭亏。

9、园林绿化业务今年订单与市场拓展有哪些重点规划？

感谢您的关注，园林绿化业务还是以历史项目的竣工结算、移交、工程项目款清收为主。

10、公司对于赛马运动后期还会不会另谋出路？在旅游业务板块是否有规划？

感谢您对公司的关注！公司马术项目后续暂无规划；公司在旅游板块正积极探索小而精项目，包括稻田咖啡等。

11、面对原材料价格波动，公司有哪些稳成本、提毛利的具体措施？

感谢您的关注，公司主要通过扩大招标集采的范围，对主要原材料、耗材、维修服务多方比价，集中采购，降低采购成本；

加大研发投入，优化材料配比，开发替代材料，降低材料成本；加强库存精细化管理，合理库存，避免积压过期等措施。

12、海南瑞泽 UHPC 技术研发，专利申报工作进展如何？何时能完成？何时能贡献营收？

感谢您对公司的关注！公司轻质低收缩超高性能混凝土项目已进入收尾阶段，已申报专利 2 项，发表 SCI 论文 2 篇。

13、今年三大业务板块的经营重点与业绩改善抓手是什么？

感谢您的关注，公司业务主要为商品混凝土、市政环卫业务。公司将抓住海南自贸港建设的红利期，积极拓展业务来源，加大应收账款回收力度，压减成本费用等措施改善经营业绩。

14、公司对于投资十方星链公司后，对于航天卫星方面后期还有什么规划？

感谢您对公司的关注！公司未直接投资十方星链，公司在航天卫星方面暂无其他规划，具体重大事项以公司信息披露为准。

15、公司是否尊重公司中小股东对公司信息获取的及时性，时效性？

投资者您好！公司充分尊重中小股东对信息获取及时性、时效性的合理诉求，平等对待每一位投资者。相关敏感信息需按监管规则在法定节点统一披露；公司始终在合规框架内及时做好信息公开与投资者沟通工作。

16、2026 瑞泽发展目标，回款进度太慢？

感谢您对公司的关注！公司 2026 年发展目标与未来三年核心战略定位为“稳主业、谋转型、提效益、控风险”，以高质量发展为核心导向，统筹巩固现有业务优势与培育未来增长动能，实现短期稳健运营与长期可持续发展的有机统一。

17、如何优化省内与省外业务布局，提升整体抗风险能力？

感谢您的关注，公司业务主要为商品混凝土、市政环卫业务。商品混凝土产品的生产及销售位于海南省内，市政环卫业务主

	<p>要位于珠三角地区。公司将根据省内省外业务经营情况，统筹协调资源，确保公司利益最大化。</p> <p>18、今年在安全生产、绿色生产、技术升级方面有哪些投入？</p> <p>感谢您对公司的关注！公司持续加大安全生产、绿色生产及技术升级专项投入，完善安全环保设施与智能管控体系、常态化开展安全培训；依托现有绿色技术研发积淀，加快低碳混凝土、环保固化土等产品规模化生产。2025年6月17日，公司顺利取得了《绿色建材产品认证证书》。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026-5-14