

# 深圳市亿道信息股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（线上交流）
参与单位名称	东兴证券、中国财富网、东亚银行、北美投资、厦门国际银行、北京航科私募基金
时间	2026年5月14日
地点	公司会议室
上市公司接待 人员姓名	副总经理、董事会秘书：乔敏洋 投资者关系专员：谢蝶
交流内容及具体 问答记录	<p style="text-align: center;"><b>1、公司的优势是什么？</b></p> <p>答：公司坚定“AI+”战略，聚焦“AI+应用”与“AI+终端”布局，推动人工智能技术与产品设计、场景应用深度融合。在“AI+”战略指引下，公司成功实现向“场景智算体系构建者”的战略转型。</p> <p>依托旗下各业务主体，公司已构建覆盖消费类智能终端、加固类智能终端、XR/AI 穿戴设备及 AIoT 产品的全场景产品矩阵，打造从核心器件到整机制造、从端侧算力到云端协同的一体化能力，为智慧办公、智能制造、智慧零售等多元场景提供系统级解决方案，满足不同应用场景下的客户需求。上述战略与产品布局基础上，公司形成了以下五大核心优势：</p> <p style="text-align: center;">（1）平台型研发优势</p> <p>经过多年持续研发投入，公司建立了涵盖工业设计、结构设计、硬件设计到软件设计的全方位产品开发体系，能够有效满足客户的定制化需求。</p> <p style="text-align: center;">（2）产业资源整合优势</p>

依托平台型研发能力，公司具备多样化的元器件选型方案与广泛的供应商网络，在采购环节形成一定规模效应，实现供应链资源的有效整合。

### （3）数字化、柔性化生产制造能力

公司通过数字化智能工厂构建了“研发—生产制造”深度协同的柔性制造体系，形成三大核心能力：一是“自有工厂+外协工厂”动态互补模式；二是以数字化管理实现全流程数据集成与透明化管控，提升管理效率及响应速度；三是在品控测试等环节引入AI技术。同时，公司与丰富的外协厂商协同，进一步提升柔性交付能力。研发、供应链与生产环节的贯通，确保产品快速、可靠地实现“一站式”交付。

### （4）优质客户资源优势

公司深耕市场多年，持续投入研发并不断推出创新产品，能够满足客户的个性化与差异化需求，积累了优质的客户资源。

### （5）人才团队优势

公司构建了成熟规范的人才培养体系，打造了一支兼具丰富市场经验与专业技术能力的中层管理团队，形成了稳定的管理架构，为公司的持续稳健发展提供了坚实保障。

## 2、介绍一下公司未来规划？

答：公司秉承成为“全球最优秀的AI产品解决方案提供商”的战略愿景，致力于为客户提供具有竞争力的产品方案与服务，坚定推进“AI+”战略，聚焦“AI+应用”“AI+终端”的产业布局，稳步推动AI技术与智能硬件在多元垂直场景的深度融合。公司将继续深挖现有客户需求，丰富产品序列与下游应用领域，扩大生产经营规模，坚定践行“让前沿科技更平易近人”的企业使命。

在核心技术与产品布局方面，公司将持续聚焦AI终端、边缘计算等核心领域，重点推进创新型AI终端的研发及生产交付，拓展更多算力设备产品形态，构建云、边、端、穿一站式的解决方案能力，满足客户多样化、差异化需求，持续提升公司的市场份额。

	<p>在技术研发与前瞻布局方面，持续加大研发投入，加速业内顶尖人才引进，构建多元化、高效能研发团队，进一步提升研发实力。此外，依托亿道企业级研究院，与高校、科研机构以及其他产业生态伙伴建立深度合作关系，以人机交互为界面、以人工智能为引擎、以空间计算为载体，充分整合各方在前沿技术研究、行业应用产品开发以及专业人才培养等方面的优势资源，促进科研成果的转化和落地，加强前瞻性技术研发布局。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>