

证券代码：002614

证券简称：奥佳华

奥佳华智能健康科技集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	厦门辖区上市公司 2025 年年报业绩说明会暨投资者网上集体接待日活动
时间	2026 年 5 月 15 日（周五）下午 15:40~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长兼总经理：邹剑寒先生 2、财务总监：苏卫标先生 3、独立董事：王志强先生 4、副总经理兼董事会秘书：李巧巧女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、今年是奥佳华成立第三十年，在这三十年发展旅程中，公司发展有低谷，也有高峰，请问现在处于什么阶段？邹董对公司发展有什么期许，譬如营收，净利润</p> <p>答：您好，面对全球宏观经济增长放缓和市场持续调整压力，公司将持续专注大健康产业，提升自主品牌核心竞争力，持续加码“AI+”科技创新，加快构筑新质生产力，持续经营拓新、制造提效及国际化经营，积蓄未来长期增长动能。谢谢！</p> <p>2、汇兑损失是不是我们套保没有做到全覆盖？</p> <p>答：您好，公司根据外销业务的实际情况，开展与公司实际业务规模（而非所持的所有外币资产）相匹配的外汇套期保值业</p>

务，以对冲汇率波动风险。但受汇率波动不确定性、结算周期差异等因素影响，该业务的开展，存在不能完全抵销汇兑损失的风险。谢谢！

3、作为公司多年投资者，想来公司看一看，感受下公司发展，请问和谁联系？

答：您可以通过投资者电话（0592-3795714）或邮件（邮箱地址：stock@easepal.com.cn）预约调研时间。感谢您的关注！

4、公司这么多年来净利润每况愈下，长期持有的投资者怨声载道，公司从没出面公开安抚投资者情绪，也没采取措施稳定股价，希望公司能积极进行市值管理

答：感谢您的关注及建议。公司一直高度重视市值工作，持续聚焦主业、加强科技创新驱动提升公司核心竞争力，推动企业高质量发展，同时公司通过提升信息披露质量和透明度，强化投资者关系管理，实施稳定的分红政策，致力于实现企业价值与市场价值的协调发展。

5、漳州奥佳华健康产业园一直空着，公司有什么打算？

答：您好，公司将根据未来市场形势变化及经营发展需求另行安排。谢谢！

6、我经常刷到抖音上那些杂牌的按摩小电器，人家的销量很高很高，我想问的是 马德保康这么多高颜值的优质的产品，只卖出个位数，能不能用心去做这个账号，优秀的产品需要优秀的销售团队，现在是守着金山讨饭吃 真是太可惜了

答：感谢您的关注及建议！公司将积极学习优秀案例，持续优化相关品牌及产品的内容策划与运营策略，提升客户粘性及销售转化效率。谢谢！

7、公司接下来几年折旧是否会下降？

答：您好，因公司房屋及建筑物等固定资产的折旧年限较长，折旧总额短期内预计不会明显下降。但公司将持续关注资产使用效率，通过优化运营方式、提升运转效率、探索多元化的资产盘活路径等措施，努力在折旧成本相对固定的情况下，提升单位资

产的价值创造能力。谢谢！

8、公司如此高昂的销售费用，可是取得的净利润居然这低，甚至还导致公司亏损，同时谁高的宣传费用，感受不到能为公司带来超额的利润，公司未来会不会考虑更加精细化的营销手段，或者削减营销，更加注重研发高科技产品，让产品力为公司代言！

答：您好，近两年，面对全球宏观经济增长放缓和市场持续调整压力，公司为了在全球不断多元拓展销售模式和渠道，持续加强品牌与市场投入，夯实品牌在当地市场的竞争力和前列地位；同时，公司持续强化科技创新驱动力，围绕各地市场需求持续推出新品，并加快经营拓新、制造提效与国际化生产布局，提升公司发展韧性。谢谢！

9、你好！公司在同行业上市公司市值规模排在末尾了，是否产品销售、效益等已经出现不良预期，使得公司投资前景黯淡甚至无投资价值？如何提升投资者信心呢？谢谢

答：您好，股价波动属于二级市场行为，受多方面因素影响，请投资者注意投资风险。当前公司各项经营业务运行平稳，资产质量保持稳健。尽管市场面临阶段性下行及外部冲击，但“健康中国”国家战略推动大健康产业升级趋势并未改变。公司将持续做好经营管理，努力提升内在价值，为投资者创造持续稳定的投资回报。谢谢！

10、贵公司作为的龙头企业，营收是其他家上市公司的好几倍，但是公司二级市场的市值一直跟其它几家公司市值持平徘徊，近段时间已经大幅度落后其它公司，作为龙头企业市值为何垫底，公司领导层对这种情况持有怎样的态度，

答：您好，二级市场受多方面因素影响，敬请投资者理性投资，注意投资风险。未来公司也将持续聚焦主业稳健经营，并进一步深化投资者沟通交流，增强市场对公司长期价值的理解与认可。谢谢！

11、2017年9月授予第二期股权激励，行权价8.54元/股。2021年以来股价持续破净，激励股票未达减持预期，会触发员

工士气，收益落空致归属感崩塌，核心人才流失风险上升；有损企业形象，市场解读为战略失能，投资者信心与品牌价值双承压；失去商业信任，客户疑供应中断，供应商畏付款风险，供应链稳定性受扰。股权激励失效非孤立事件，而是系统性信任危机的导火索，亟需邹总高度重视并及时应对。

答：感谢您的关注与宝贵建议，您的关注与信任也是我们不断进步的重要动力。谢谢！

12、有投资者反映公司董秘未能在规定时间内回复互动易平台上的投资者提问。这一情况引发了部分投资者的担忧，认为公司在信息披露和投资者关系管理方面存在明显不足，进而对公司的经营稳定性产生疑虑，导致市场信心有所动摇。在此，投资者呼吁公司董秘能够高度重视这一问题，切实提高工作效率，确保对投资者的提问给予及时、准确、全面的回复。通过积极主动的沟通，消除投资者的疑虑，重塑市场信心，维护公司在资本市场的良好形象。

答：感谢您的关注与意见。公司高度重视投资者沟通工作，将持续优化互动回复质量，严格依规做好信息披露与投资者交流工作。谢谢！

13、董事长好，公司股价长期破净，投资者信心明显不足。既然您认为股价被低估，公司账面资金也尚可，为何不考虑启动股份回购或董监高增持？目前是否有具体的市值管理方案和时
间表？对于我这样的长期投资者，公司能用一两个最坚定的理由，让我们继续持有吗？

答：您好，感谢您的建议！公司会密切关注股价的变动情况，如有相关计划，将按照证监会、深交所的相关规定及时履行信息披露义务。公司始终将提升公司质量作为市值管理的核心，近年来市场面临阶段性下行及外部冲击，公司加快提升自主品牌、自主渠道“产品+服务”核心竞争力，持续推动制造数智化升级与国际化布局，并紧跟国家科技战略，加码“AI+”科技创新，加快推进具身智能产业布局，构筑以健康科技为核心的新质生产

力，扎实推进高质量发展，力争持续提升经营效率。谢谢！

14、近期有投资者向公司发出明确问询，要求公司就是否通过股份回购、股权激励、产业收并购或大股东及董监高增持等方式维护公司市值给出确切答复，并明确表示若公司无法给出肯定回应，将面临投资者全面清仓的风险。然而，公司至今未给出明确答复，这让投资者深感失望，大部分投资者已明确表示将全面清仓公司股票。在此情况下，公司是否已经意识到事件的严重性。

答：您好，感谢您的宝贵建议。公司一直高度重视市值工作，持续聚焦主业提升公司核心竞争力，推动企业高质量发展，同时公司通过提升信息披露质量和透明度，强化投资者关系管理，实施稳定的分红政策，致力于实现企业价值与市场价值的协调发展。未来如有相关计划，公司将严格按照证监会、深交所的相关规定，及时履行信息披露义务。谢谢！

15、管理层您好。在当前行业环境下，降本增效和数字化转型是很多企业的共识。请问公司今年在优化内部管理或推进业务数字化方面，大致的重点投入方向是什么？管理层预期这将在未来对公司的运营效率带来怎样的改善？

答：您好，近年来，公司也持续进行内部资源整合、组织架构调整，引入数字化工具，优化管理提升效率。同时，在制造端不断投入自动化、数字化设备，对产线进行全面升级改造，引入更科学、先进的管理方式，生产制造持续提质增效。谢谢！

16、公司股价已跌破净值至 0.78，成为 A 股市场唯一一家破净的民营上市公司。股吧内投资者纷纷质疑邹老板的口碑，认为若非如此，公司股价不会无故惨遭做空。

答：您好，二级市场受多方面因素影响。近年来市场面临阶段性下行及外部冲击，公司也将加快提升自主品牌、自主渠道“产品+服务”核心竞争力，持续推动制造数智化升级与国际化布局，并紧跟国家科技战略，加码“AI+”科技创新，加快推进具身智能产业布局，构筑以健康科技为核心的新质生产力，扎实推进高质量发展，力争持续提升经营效率。谢谢！

17、当前资本市场波动加剧，为维护市场稳定、保障中小投资者知情权，建议公司每月 10 日通过互动易平台披露股东户数。根据中国结算规定，上市公司可在每月 10 日获取股东名册，目前大多数 A 股公司已定期披露此类信息，有效提升了透明度，增强了投资者信心。请公司借鉴行业经验，将每月 10 日股东户数披露纳入常态化机制，以小举措维护市场稳定、提振信心。

答：感谢您的关注及建议！

18、公司董秘年薪高达 95.69 万元，远超行业平均水平，但履职表现却与薪酬严重不符：公司市值已连续三年多低于每股净资产，券商对公司的关注度极低，研报覆盖几乎为零，市值维护工作毫无成效。我们强烈建议公司立即启动董秘岗位调整程序，选聘真正具备市值管理能力、能有效维护股东利益的专业人士接任，避免继续浪费公司资源。

答：您好，感谢您的建议和关注。谢谢！

19、你好，公司经营业绩大幅亏损，但公司高管薪酬缺居高不下，是否对得起长期以来坚定持有公司股票的投资者的投资者？公司有什么改善经营业绩的有效举措吗？谢谢

答：您好，未来公司将加快提升自主品牌、自主渠道“产品+服务”核心竞争力，持续推动制造数智化升级与国际化布局，并紧跟国家科技战略，加码“AI+”科技创新，加快推进具身智能产业布局，构筑以健康科技为核心的新质生产力，扎实推进高质量发展，力争持续提升经营效率。谢谢！

20、公司实控人邹剑寒（持股 127,620,000 股）、李五令（持股 112,420,091 股），今年合计能分到 2400 万元分红，两位实控人是否有计划将本次分红用于增持公司股份，以传递对公司长期价值的认可。

答：您好，感谢您的建议！未来如有相关计划，公司将严格按照证监会、深交所的相关规定，及时履行信息披露义务。谢谢！

21、公司说产品结构调整导致的毛利率下降，这个结构调整是指的什么？详细说一下。二季度毛利率会不会回到正常水平？

	<p>答：您好，产品结构调整主要来源于公司销售品类中的 ODM 业务低毛利产品收入占比提升，进而拉低了整体平均毛利率。上述产品结构变化属于公司正常生产经营与接单情况的变化，为经营过程中的常态化现象。感谢您的关注！</p> <p>22、董秘好，公司与金龙客车的‘超级出行’合作已有一段时间，但投资者看到的具体落地产品很少。我注意到汽车零部件供应链通常需要 IATF 16949 质量管理体系认证。请问公司目前是否已通过该认证？在推进与金龙的合作中遇到了哪些具体挑战，预计何时能有实质性的量产产品落地？</p> <p>答：您好，公司与金龙客车的合作项目因市场变化等原因已停止。谢谢！</p> <p>23、董秘好，公司与金龙客车的‘超级出行’合作已有一段时间，但投资者看到的具体落地产品很少。我注意到汽车零部件供应链通常需要 IATF 16949 质量管理体系认证。请问公司目前是否已通过该认证？在推进与金龙的合作中遇到了哪些具体挑战，预计何时能有实质性的量产产品落地？</p> <p>答：您好，公司与金龙客车的合作项目因市场变化等原因已停止。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2026 年 5 月 15 日