

# 无锡隆盛科技股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2026-003

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	线上参与公司2025年度网上业绩说明会的投资者
<b>时间</b>	2026年05月19日 15:30-17:00
<b>地点</b>	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
<b>上市公司接待人员姓名</b>	董事长、总经理 倪铭 董事、副总经理 魏迎春 董事、副总经理 彭俊 职工代表董事 虞琦 副总经理 戴立中 副总经理 闫政 副总经理、财务总监、董事会秘书 徐行 独立董事 贾和坤 业务板块负责人 顾志军
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p style="text-align: center;"><b>1. 公司EGR业务已拿到大众EA211MPI混动增程发动机配套项目，请问目前还获得了哪些其他新项目？</b></p> <p>答:尊敬的投资者，您好！在做好已经获取的客户定点外，我们正在全力开拓更多合资和外资品牌，通过自主，合资，外资等多元市场战略，让我们的业务结构更加稳固扎实！感谢您的提问！</p> <p style="text-align: center;"><b>2. 管理层如何看待EGR领域未来市场空间？</b></p> <p>答:尊敬投资者，您好！节能减排始终是国家层面的战略目标；从商用车领域来看，无论道路还是非道路机械排放升级仍然在继续进行，在排放升级过程中EGR技术是特定功率段的标配技术；从乘用车领域来看，</p>

多元动力发展是未来动力总成必然格局，其中PHEV和REEV等技术路线未来提高热效率EGR技术也是标配；隆盛科技在拓展国内主流车企如比亚迪，奇瑞汽车，吉利汽车，上汽，广汽，东风等客户外，成功获取如大众，通用等客户定点，客户范围涵盖主流自主，合资品牌，并进一步拓展外资品牌，扩大市场广度和深度；所以，我们认为EGR领域未来仍然拥有较大市场空间，感谢您的提问！

**3. 2026年一季度营业收入、扣非净利润同比均出现小幅度下滑，请问主要是受什么原因影响产生的业绩下滑，以及公司会采取什么措施保证未来业绩稳健增长？**

答:尊敬的投资者您好，2026年一季度，国内汽车产销同比均有一定程度下滑，这是造成公司一季度业绩小幅下降的主要原因。目前公司正在积极拓展新能源驱动电机半总成业务，在无锡，重庆以及柳州三个生产基地，分别针对不同下游客户的相关项目快速推进，未来三年内，电机半总成的增量业务将会成为公司业绩快速增长的重要保障，感谢您的提问。

**4. 请介绍一下隆盛唯睿具身智能机器人创新中心目前建设进度如何？同时倪总曾说过将推动创新中心独立上市，如果独立上市成功后是否会仍由隆盛科技控股？未来业绩是否并入隆盛科技财报内？**

答:尊敬的投资者，您好！公司已在2025年12月对外投资公告中披露，公司控股子公司江苏隆盛唯睿具身智能机器人创新中心有限公司已成功获批江苏省工业和信息化厅“江苏省具身智能机器人创新中心”项目，并作为无锡地区的承担主体负责项目落地实施，该创新中心培育为期三年，将建成“研发—转化—检测”一体化的省级标杆创新平台。当前隆盛唯睿为公司控股子公司，并将其纳入合并报表范围，若后续有相关安排，公司会严格按照信息披露规则履行信息披露义务，请您以公司后续在指定信息披露媒体发布的公告为准。感谢您的提问！

**5. 请问一下公司目前在商业航天领域发展如何？主要对国内外哪些航天企业提供什么产品？谢谢！**

答:尊敬的投资者，您好。隆盛科技控股子公司微研中佳精机科技有限公司深耕商业航天多年，已与多家商业航天公司开展业务合作，主要提供太阳翼展开机构组件、驱动器组件、通信结构件、压紧释放组件、姿态控制结构件；并承担部分组件的组装调试。目前该业务板块占公司整体营收比重较小，感谢您的提问。

**6. 据悉，蓝箭航天朱雀三号已将无锡惠山高新区基地作为唯一总装总测中心，承担全箭总装、集成与测试（AIT），公司子公司无锡微研中佳精机作为本土航天和蓝箭航天配套企业，有哪些正面影响？**

答:尊敬的投资者，您好。隆盛科技控股子公司微研中佳精机科技有

限公司深耕商业航天多年，卫星业务方面，主要提供太阳翼展开机构组件、驱动器组件、通信结构件、压紧释放组件、姿态控制结构件的精密加工及部分组装调试，火箭业务方面，主要承接火箭发动机阀芯、阀体、管路直属件的精密加工。随着商业航天业务的快速发展，我们会更紧密的围绕客户开展新的业务的承接。目前该业务板块占公司整体营收比重较小，感谢您的提问。

**7. 请问公司在机器人领域有什么产品提供给合作客户，主要是生产什么产品，现在产能多少？属于什么梯队？谢谢！**

答:尊敬的投资者您好，感谢您的提问。现阶段，我司已经量产的产品主要为机器人关节用谐波减速器。2026年年底产能将达到20万套。在行业规模上现阶段属于第二梯队。

**8. 领导你好，公司在国家级重大航天工程中，分别承接服务了哪些项目？**

答:尊敬的投资者，您好。隆盛科技控股子公司微研中佳精机科技有限公司主要承接宇航类结构件产品，如：神舟（载人飞船）、天舟（货运飞船）、空间站舱门、空间站机械臂、探测器钻采、探测器着落、卫星等等核心结构件。目前该业务板块占公司整体营收比重较小，感谢您的提问。

**9. 公司自研的“兰森”系列机器人目前进度如何？预计何时进入宝钢股份工厂？是否可以年内产生营业收入？**

答:尊敬的投资者，您好！公司自研的兰森系列机器人，已经在4月15日正式发布。在发布仪式上，公司针对应用场景和宝钢股份、博世两个世界级的灯塔工厂进行了战略合作签约。目前场景确认工作已经完成，双方联合推进团队正在组建过程中。即将启动针对场景进行数据采集和训练工作。公司计划在今年4季度推动智能机器人正式上产线独立参与工作。感谢您的提问！

**10. 氢内燃机和发电机组相关业务后续推进节奏如何？**

答:尊敬投资者，您好！我司深耕阀类产品业务22年，在该领域属于龙头市场地位；全球AI算力大发展对于电力需求迅速增大，我司已经成功匹配国内某龙头主机客户阀类产品，致力于发电机业务快速发展；感谢您的提问；

**11. 什么时候分红？**

答:尊敬的投资者您好，年度股东大会后，公司将结合资金情况，按照分红的相关规定，在2个月内完成分红工作，感谢您的提问。

**12. 尊敬的倪总，贵司将如何协调规划公司旗下三个主营业务的发展？公司中长期的发展目标表明不明确？**

答:尊敬的投资者，您好！目前阶段，EGR业务、新能源汽车业务和

精密零件业务构成隆盛科技主营的基本盘。其中，EGR业务发展势头良好，在商用车和乘用车（插混、增程）领域均已经实现国内头部的行业地位，销售规模不断提升。我们预计EGR业务伴随新能源汽车渗透率的不断提升，将保持快速增长。隆盛新能源科技于2021年正式成立，初始阶段以马达铁芯业务为主，锁定国内外头部客户进行业务开展。自2024年下半年开始，公司调整发展战略，围绕驱动电机的半总成业务进行产业升级，截止目前取得积极成果。根据已经发布的公告，在过去2年内陆续得到博世和赛力斯的项目定点并实现量产。目前阶段，新项目正在积极推进中。我们预测，该业务板块将在未来实现销售端的快速突破。微研精工，为公司精密零件业务的核心载体，自2018年并购完成后，业绩持续稳定增长。在公司积极推进的半总成业务扩张的同时，我们已经实现70%的零部件自制能力，基于此将带动微研精密零件业务的快速扩张和突破。除此之外，在新产品特别是柔轮冲压产品，已经取得积极进展。感谢您的提问！

### **13. 新能源行业竞争激烈，公司如何应对价格和盈利压力？**

答:尊敬的投资者，您好！面对新能源汽车行业激烈的竞争和盈利压力，公司正在经历从“价格战”向“价值战”的深刻转型。结合当前的行业动态，公司主要通过以下几个维度的策略来应对价格和盈利的双重挑战：1. 技术降本与供应链垂直整合 在成本端，公司通过深度的技术自研和产业链整合来挤出利润空间，通过提升冲床冲速，焊接速度，点胶工艺效率，引入新工艺新技术新装备，降低制造成本；建立和核心材料供应商的战略合作，共同对冲上游原材料价格波动的风险；通过精简产品线、标准化设备部件以及推动核心装备的自主替代，降低研发摊销和制造成本；2. 转变竞争逻辑：从“拼价格”到“拼价值”。将竞争重心转移到产品本身的价值创造上，公司加大在点胶铁芯、自粘胶铁芯、薄片多片型多油孔铁芯以及极薄片0.15mm铁芯（点胶，自粘胶，焊接等多种工艺）等核心技术产品上的研发投入，提供给客户更优质更高性价比的产品，用差异化的技术体验来提升产品的溢价能力；3. 聚焦战略客户。从2024年开始，公司开始为核心战略客户提供电机定转子半总成代工业务，利用隆盛科技集团优势，整合隆盛新能源高端铁芯制造能力，微研精工在铜排，平衡盘等冲压件的加工能力等，为核心客户代工，和核心战略客户一起共同赢得市场竞争。目前项目进展顺利，已经获得多家客户项目定点；4. 政策引导下的行业自律：除了企业自身的努力，外部环境的规范也为缓解恶性竞争提供了助力。随着《汽车行业价格行为合规指南》等政策的落地，监管部门明确禁止低于成本的倾销行为。这在一定程度上遏制了无底线的价格内卷，引导行业竞争回归到比拼技术、质量和服务的良性轨道。感谢您的提问。

**14. 公司一季度净利润下滑的原因是什么, 26年业绩预期是会反弹增长还是会继续下滑?**

答: 尊敬的投资者您好, 据相关行业协会数据显示, 2026年一季度中国汽车产销分别完成703.9万辆和704.8万辆, 同比分别下降6.9%和5.6%, 行业整体趋势是影响公司业绩的主要因素。公司目前正在对现有汽车零部件业务向半总成、总成产品方向进行延伸, 通过产品价值量的提升以及和客户更紧密的合作来实现公司业绩的稳定增长, 感谢您的提问。

**15. 据悉公司于2025年顺利完成三期航空航天专项扩产项目建设, 请问何时投产? 在该板块2025年的营收同比24年增长比例多少? 展望2026年, 该板块的增长预期如何?**

答: 尊敬的投资者, 您好。隆盛科技控股子公司微研中佳精机科技有限公司深耕商业航天多年, 已与多家商业航天公司开展业务合作, 主要提供太阳翼展开机构组件、驱动器组件、通信结构件、压紧释放组件、姿态控制结构件; 并承担部分组件的组装调试, 较去年相比, 业务承接量上涨4-5倍; 今年已通过一定数额的设备投入、人员投入以及技改后, 预计年内产能有明显提升, 随着行业即将来临的快速增长, 公司会持续投入, 以迎接行业飞速发展的步伐。目前该业务板块占公司整体营收比重较小, 感谢您的提问。

**16. 尊敬的倪总, 贵司2026年航天业务的营收约能占到公司总营收的多少比例? 机器人业务预计什么时候能产生营收?**

答: 尊敬的投资者, 您好! 公司旗下子公司微研中佳是商业航天业务的核心载体。自2024年开始, 整体业务收入实现快速增长。根据已有的客户定点和订单情况, 预计2026年将保持上一年度的快速增长趋势。涉及机器人业务, 目前公司内部涉及的业务部门主要为蔚瀚智能和隆盛唯睿。蔚瀚智能目前正在积极的扩张产能, 根据已经有的客户订单定点情况, 现有产能全年将实现满产。隆盛唯睿是江苏省唯三、无锡唯一的省级具身智能创新中心, 以具身智能工业场景落地为核心目标, 预计今年将有百台机器人实现量产。目前上述业务板块占公司整体营收比重较小, 感谢您的提问!

**17. 子公司微研中佳在商业航天领域的业务规划是怎样的?**

答: 尊敬的投资者, 您好。隆盛科技控股子公司微研中佳精机科技有限公司专注于商业航天多年, 已与多家商业航天公司开展业务合作, 主要提供太阳翼展开机构组件、驱动器组件、通信结构件、压紧释放组件、姿态控制结构件; 业务主要围绕能源板块、通信板块的精密结构件, 目前该业务板块占公司整体营收比重较小, 感谢您的提问。

**18. 尊敬的倪总, 贵司当前怎样应对新能源汽车配件业务增收不增利的困境? 如何摆脱低价竞争的内卷态势?**

答:尊敬的投资者,您好!新能源汽车行业的激烈竞争,是横亘在目前所有零部件公司身前必须要进行跨越的门槛。隆盛科技在过往的三年时间,稳定的保持了产品毛利率。究其原因,客户的成本要求,倒逼企业进行内部治理结构,成本结构、客户结构的优化。我们有信心始终保持稳中有进的发展态势。同时,公司积极布局机器人、商业航天产品,构筑短、中、长期的业务结构,实现企业可持续良性发展。感谢您的提问!

**19. 今年的分红和转增方案是基于怎样的考量?**

答:尊敬的投资者您好,今年的分红和转增方案是基于公司的经营业绩、资金情况以及股东回报等多个方面来综合考量的。感谢您的提问。

**20. 尊敬的倪总,公司在具身机器人业务方面,规划重点是高价值配件的生产商,还是计划推出自主品牌的整机?例如兰森机器人**

答:尊敬的投资者,您好!涉及具身智能领域,目前隆盛科技的布局为核心部件叠加整机。核心部件依托于隆盛科技长期积累的精密加工能力,和汽车行业的高标准量产能力为其赋能。整机部分依托于江苏隆盛唯睿(江苏省级具身智能创新中心)进行开发,核心目标聚焦场景落地。感谢您的提问!

**21. 请问海外业务这块公司是怎么规划的?**

答:尊敬的投资者,您好!公司针对海外业务部分处于筹划阶段,具体以公告信息为准。感谢您的提问!

**22. 公司未来是否会继续通过并购完善产业链布局?**

答:尊敬的投资者,您好!感谢您对公司的关心与关注,敬请关注相关公告!感谢您的提问!

**23. 公司新能源驱动电机业务中技术有什么突破?**

答:尊敬的投资者,您好! 驱动电机作为汽车的“心脏”,正迎来一场从底层材料到系统架构的全面技术革命。当前行业的核心突破主要围绕极致效率、超高转速、高度集成这几大方向展开:

(1) 材料与工艺革新:追求极致的功率密度与效率。为了在更小的体积内爆发更强的动力,公司在材料和制造工艺上有很多进展:多层扁线绕组技术,相比传统的圆线电机,采用矩形导线的扁线电机槽满率提升了30%以上,电阻更低、散热更好。通过8层甚至10层的扁线设计,将电机最高效率推向了98%以上;极薄硅钢材料的大批量使用,目前多家车企采用了隆盛新能源生产制造的0.2mm的硅钢铁芯。下半年开始,部分车企为了追求更优性能,将大规模使用公司制造的0.15mm硅钢材料的铁芯,公司将为战略客户提供黏胶铁芯,自粘胶铁芯,多片型多油孔铁芯的产品,并在自己代工的电机定转子半总成产品上使用这些新技术;非晶合金铁芯的使用,已经为战略客户制造了“纳米晶-非晶”合金材料样

品，用于高转速电机系统上；碳纤维转子，引入碳纤维包裹转子，大幅减轻了重量，还极大地增强了转子的机械强度，支撑电机向超高转速迈进；代工的半总成产品给战略客户提供U mini PIN 产品。同时在激光焊接，铝线焊接等方面都有技术突破。

(2) 转速竞赛：突破2万转，迈向“3万转”时代：电机转速直接决定了车辆的极速表现和高速再加速能力，过去1-2万转是行业主流，如今这一纪录被频频刷新。部分车企突破2.5万转，向更高转速突破。公司根据客户设计，不断提高自身工艺能力，满足客户更高转速产品的需求。

(3) 深度集成和AI赋能：电驱系统向着“多合一”和智能化方向发展，将电机、电控、减速器甚至车载充电器深度融合，体积和重量大幅缩减，功率密度显著提升。公司根据战略客户要求，不断优化工艺，并引入AI技术赋能生产制造，提升产品制造工艺能力，满足客户需求。感谢您的提问。

**24. 现在公司的灵巧手是基于什么技术路线，为什么这么选择？**

答：我们是系列化研发路线。根据场景不同的需求选择不同的技术路线，考虑稳定性和实用性，现开发了3款类型，6自由度极致负载和稳定，11自由度灵巧和低负载，19自由度高度仿人。

**25. 公司在电子皮肤的路线选择和研发进度如何？**

答：尊敬的投资人您好，感谢您的提问。现阶段我司主要以两个路线搭配为主，1、压阻为代表的柔性电子皮肤路线，2、是基于MEMS视触觉传感器，两者结合能满足工业场景的稳定抓取和操作，同时也能兼顾性价比。

**26. 今年工程机械销售趋势比较好，公司有相关的业务吗？**

答：尊敬的投资者，您好！今年以来工程机械业务市场攀升较快，我司深耕非道路机械多年，国内主流工程机械动力均为隆盛科技客户，比如：全柴动力，新柴动力，一拖动力，云内动力，玉柴动力，三一等客户；感谢您的提问！

**27. 公司精密零部件业务，2026年的发展方向、产能规划情况？**

答：尊敬的投资者您好，无锡微研精工科技有限公司致力于打造智能空间轻量化技术高端制造基地，这个方向一直没有改变。我们会根据新项目的获取情况和量产计划提前预备产能。感谢您的提问。

**28. 公司微研精工产品是否能够提供给机器人、商业航天、AI等？**

答：尊敬的投资者您好，无锡微研精工科技有限公司致力于轻量化高端精密制造技术的研究和应用，可以应用于机器人、商业航天及AI等领域的结构件。感谢您的提问。

**29. 公司EGR业务目前增长态势良好，2026年该业务还有增长潜力吗？**

答：尊敬投资者，您好！节能减排始终是国家层面的战略目标；我司

	<p>EGR广泛应用于商用车（道路和非道路）以及乘用车（混动和增程），我们在巩固现有国内主流客户市场份额的同时，在积极拓展国内国际新客户新项目，并已获得大众、通用等外资品牌定点，将进一步扩大EGR业务市场广度和深度；我们认为EGR领域未来仍然拥有较大市场空间，业务仍有增长潜力，感谢您的提问！</p> <p><b>30. 请问公司如何看待混动汽车后续的市场销量趋势？</b></p> <p>答:尊敬投资者，您好！节能减排始终是国家层面的战略目标；从商用车领域来看，无论道路还是非道路机械排放升级仍然在继续进行，在排放升级过程中EGR技术是特定功率段的标配技术；从乘用车领域来看，多元动力发展是未来动力总成必然格局，其中PHEV和REEV等技术路线未来提高热效率EGR技术也是标配；隆盛科技在拓展国内主流车企如比亚迪，奇瑞汽车，吉利汽车，上汽，广汽，东风等客户外，成功获取如大众，通用等客户定点，客户范围涵盖主流自主，合资品牌，并进一步拓展外资品牌，扩大市场广度和深度；所以，我们认为EGR领域未来仍然拥有较大市场空间，感谢您的提问！</p> <p><b>31. 微研精工产品目前传统汽车零部件与新能源汽车零部件的占比大概是多少</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好，无锡微研精工科技有限公司产品结构是新能源产品大于传统产品大于中性产品。感谢您的提问。</p> <p><b>32. 公司谐波减速器目前达产进度如何?年底是否可以达到年产20万台目标? 预计会形成多少业绩贡献?</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好，感谢您的提问。目前我司谐波减速器已具备7万套的产能，后续新增设备将在2026年底前陆续到位，届时将形成20万套的年产能。现阶段，我们已经和几家头部客户开发供货，并已签订10万+套谐波减速器的年度协议。</p>
<p><b>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</b></p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p><b>附件清单（如有）</b></p>	
<p><b>日期</b></p>	<p>2026年05月19日</p>