

证券代码： 000968

证券简称： 蓝焰控股

山西蓝焰控股股份有限公司
2026 年投资者网上集体接待日暨年报业绩说明会
投资者关系活动记录表

编号： 2026-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026 年 5 月 22 日 15:00—17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1. 董事长：茹志鸿先生 2. 董事、总会计师：张志勇先生 3. 董事会秘书：李东平先生 4. 证券事务代表、证券部部长：祁倩女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1. “十五五”期间（2026-2030）增储上产、技术突破、省外扩张、新业务培育的核心目标与关键里程碑？</p> <p>答：“十五五”期间，公司将聚焦煤层气增储上产核心目标，以提高自有气源占比、增强气源成本控制力为主要任务，推动煤层气产量再上新台阶。同时，将重点培育工程装备服务与新能源开发利用业务，形成“一核两翼”产业布局，构建气源开发与多</p>

能互补协同发展的清洁能源体系。其中，工程装备服务业务力争成为公司延伸产业链条、升级业务模式的转型支撑业务；新能源开发利用业务力争成为公司能源转型和“第二增长曲线”的战略潜力业务。

2.1、这几年燃气普遍涨价，公司对天然气管道公司、城燃公司的价格大概是每平方多少钱？2、公司向其他省份卖气，目前趋势如何？

答：公司煤层气销售定价主要遵循市场化定价原则，销售给液厂的煤层气价格与当地 LNG 挂牌价联动。公司积极拓展省外业务，目前已将煤层气输送至江苏、安徽、河南等地。

3.煤层气能够制造高价值的人工钻石，该技术在山西也比较成熟，希望公司考虑！

答：感谢您对公司的建议！公司目前暂未开展此类业务。

4. “一核两翼”（煤层气 + 工程服务 + 新能源）战略，工程服务与新能源业务当前规模、增速及培育路径？

答：2025 年度，公司气井建造工程收入 0.98 亿元，占比 4.62%。新能源业务目前正在拓展中。十五五期间，公司将积极培育“两翼”动能，一方面以工程技术服务深耕煤层气与瓦斯治理，打造可复制的全链条解决方案；另一方面加强新能源开发利用，以新能源综合利用为抓手，积极探索资源复用与多能互补新场景。

5.公司每年的煤层气产量实际上同比都是有所增加的，公司做了哪些措施？请公司预期一下，何时能够有比较大的增幅？是要等某些区块开采吗？

答：公司煤层气主产区沁水区域开发区块均在煤矿区，目前已安全稳定运行二十余年，近年来，受煤矿采掘影响、自然衰减等因素影响，公司煤层气产量有所下降。此外，横岭、武乡等新区块开发目前仍处于前期勘探、技术攻关阶段，产能尚未稳定释放。为延缓气量下降趋势，公司制定并实行“一井一策”，保障老井稳产、新井增产，加强勘探区块技术攻关。

一是在稳产保障方面，针对井下采掘影响，通过优化现有负压抽采模式，优选多层合采煤层气井进行套管补贴、新材料封堵等方式应对，继续释放下组煤产能；针对部分设备运行稳定性差、检泵频繁等问题，对排采设备进行优化，尽可能延长设备检泵周期；针对部分气井排采后期井下吐砂、吐粉严重，积极探索运用捞砂作业、抽汲解堵、分段洗井、负压抽砂、可控冲击波等解堵提产技术，实现应采尽采。

二是在增产突破方面，在成熟区块合理安排加密井组，通过对薄煤层组定向钻井及合层压裂开发深掘多煤层组区块煤层气潜力；加快新井建设及投运，侯甲-龙湾区块完成钻井 33 口，日产气量 15 万立方米；加强与中石油等央企的商务洽谈，探索新的战略合作模式；积极推广采煤采气一体化模式，与省内大型煤炭企业进行瓦斯治理合作，拓宽气量增长空间。

三是在深部攻关方面，加大勘查试验投入，持续深化“地质—工程一体化”平台建设，结合武乡南、和顺横岭等区块煤层松软、低渗的地质特点开展专项试验和重点攻关，积极推广水平井近钻头导向与硬煤钻进工艺，优化施工参数，实施大规模压裂改造试验，进一步提升工艺适配性，提高气井单井产量，为下一步实现规模化、经济化开发奠定基础。

6.3.6 号沁水盆地法中区块就取得了探矿权证，已经进场施工了吗？何时能探转采？销售给管道和液厂的比例各占多少？

答：公司于 2025 年 10 月成功竞得山西沁水盆地法中区块煤层气探矿权，2026 年 3 月，正式取得由山西省自然资源厅颁发的探矿权证，目前该区块正在推进勘查许可证办理工作，抓紧编制区块勘查实施方案，预计今年 6 月底可办结，8 月启动勘查前期准备工作。如相关进展达到披露标准，公司将及时履行披露义务。

7. 公司是否会在煤层气提取技术上增加研发投入 从而使得煤层气的利用效率更高 并且能提取其他气体比如氦气？

答：氦气作为煤层气伴生气体，各区域含量高低不一，目前

从公司各产区检测结果分析看，氦气含量普遍较低。公司暂不会开展相关业务。

8. 智慧气田与智能化改造（智能排采设备等）落地成效？单井成本下降、采收率提升的量化数据与推广计划？

答：截至 2025 年底，公司累计安装煤层气智能化排采设备 192 台，调试投运后的成效主要体现在：一是数据采集效率提升，替代人工采集，减少人为误差，实现数据实时同步；二是排采效率提升，智能降压模式通过简短调整变频器功率输出，实现线性降压稳定排采，无需人工二次干涉，降低人力投入；三是设备故障率降低，通过低液位自动停机等保护功能，减少螺杆泵烧泵等故障，延长设备使用寿命；四是能耗降低，间歇抽采功能精准调控运行状态，减少无效能耗，真正实现降本增效。

9. 氦气资源富集，是否具备商业化开采条件？有无开发规划及对业绩的潜在贡献？

答：氦气作为煤层气伴生气体，各区域含量高低不一，目前从公司各产区检测结果分析看，氦气含量普遍较低。后续公司将持续关注并阶段性检测煤层气氦含量变化。

10. 请问未来是否会拓展省外业务？哪些省份能成为潜在合作伙伴对象？

答：公司坚持“走出去”战略，发挥自身技术优势实现首个省外大型 EPC 工程项目落地，高质量完成新疆昌吉州水溪沟 21 口煤层气井施工任务；同时依托西气东输等长输管道，将煤层气输送至江苏、安徽、河南等地，成功拓展省外市场。未来公司将继续强化“走出去”战略，争取与省外意向企业在区块合作、资源共享、技术施工、销售市场拓展等领域达成合作，推动煤层气资源高效开发利用。

11. 煤层气销售占比超 90%，气价波动与补贴退坡对盈利影响多大？公司如何通过长协 / 现货结构、定价机制对冲风险？

答：1. 受多重因素影响，公司煤层气销售价格出现阶段性波动，但 2025 年及 2026 年一季度整体上较为稳定。目前国家煤层

气补贴政策已由普惠式转向按增产量、按冬供量比例精准奖补，实施“多增多补”“冬增多补”奖补政策，主要与产气规模挂钩。由于公司煤层气产量略有下降，清洁能源发展专项资金补贴整体规模也有小幅下降，对公司业绩产生一定影响。

2. 公司依托长协与现货组合模式对冲价格风险，以管道长协气量筑牢营收基本盘，采用冬夏两档协商定价锁定稳定收益；现货气量紧跟 LNG 市场价格灵活调价，根据行情动态调整产销占比，把握价格上行收益。同时依托差异化定价机制，搭配增储上产、降本控费、拓展省外市场、抢抓增产阶梯补贴等举措，持续弱化政策退坡与市价波动冲击，稳步提升经营抗风险能力。

12. 近期是否有机构进行调研？

答：公司如有机构调研，将及时披露投资者关系活动记录表。

13. 山西高新普惠旅游文化发展有限公司和陕西畅达油气工程技术有限公司持有的公司股份被长期质押，是否会对公司产生不利影响？

答：截至目前，两家股东持股占公司总股本比例合计仅为 2.55%，公司未收到任何关于上述股东所质押股份存在平仓风险或将被处置的通知，也不存在可能对公司控制权及正常经营产生不利影响的情形。公司将持续关注股东股份质押相关动态，如有变化将按规定履行信息披露义务。

14. 公司从贵州等地开拓的业务，未来能不能带来比较明显的业务增长？

答：公司所属山西蓝焰煤层气工程研究有限责任公司与贵州乌江煤层气勘探开发有限公司达成煤矿瓦斯治理技术服务合作意向，该业务是公司采煤采气一体化技术输出和轻资产模式的重要尝试，目前该合同金额相对公司整体营收规模较小，短期内不会对业绩产生重大影响。

15. 作为 A 股唯一纯煤层气标的，当前核心区块产能、单井产量、老井递减率分别如何？新探矿权（298 平方公里）何时贡献产能？

答：公司煤层气主产区沁水区域开发区块均在煤矿区，目前已安全稳定运行二十余年，近年来，受煤矿采掘影响、自然衰减等因素影响，公司煤层气产量有所下降。公司 2025 年煤层气销量 12.25 亿立方米。公司于 2025 年 10 月成功竞得山西沁水盆地法中区块煤层气探矿权，2026 年 3 月，正式取得由山西省自然资源厅颁发的探矿权证，目前该区块正在推进勘查许可证办理工作，抓紧编制区块勘查实施方案，预计今年 6 月底可办结，8 月启动勘查前期准备工作。

16. 公司现金流充裕、负债率适中，未来资本开支优先投向哪些领域？分红政策是否有调整计划？

答：公司未来资本开支将优先投向资源获取、新井项目建设、勘探区块开发、老区挖潜改造等方面。分红政策方面，公司一贯重视投资者回报，持续实施稳健的现金分红政策，目前已制定 2025 年度分红方案，并经公司第八届董事会第七次会议、2025 年年度股东会审议通过，以 2025 年末股本为基数，每 10 股派发现金红利 0.5 元（含税），此项分红工作正在有序推进。公司将结合宏观经济形势以及重大资金支出安排等因素，持续优化利润分配方案，增厚投资者回报。

17. 省外布局（如新疆昌吉）进展如何？省外市场拓展的节奏、占比目标与盈利预期？

答：公司在新疆主要为昌吉国投吉木萨尔县水溪沟矿区煤层气开发项目提供技术服务与工程施工服务，目前项目建设工程已完工，正在进行精细化排采。2025 年公司省外销售额占营业收入提升至 2.82%，未来将积极布局省外业务，不断开拓省外下游客户，同时持续拓展专业化工程服务覆盖广度与深度，推动省外销售额进一步增长。

18. 2025 年营收 21.1 亿元（-6.87%）、归母净利 3.35 亿元（-22.9%），2026 年一季度继续下滑，全年稳产增储与业绩修复的核心举措和目标是什么？

答：2026 年，公司一是要加快产能建设，优化施工组织，

集中力量推进侯甲-龙湾等区块的钻井与压裂施工，全力加快产能建设进度；二是强化气井精细管理，依托智能系统对排采数据进行深度挖掘，深化“一井一策”维护机制，全面加强老井日常管护，推广阶梯式排水工艺，持续挖掘存量资源潜力；三是深化精益管理，大力压降非生产性支出，优化管控生产性关键成本，聚焦电费、修理费、材料费、运输费等主要生产消耗，大力推进修旧利废与物资循环利用，优化库存结构，进一步推动成本管理向精细化、系统化纵深发展。

19. 废弃煤矿 / 采空区瓦斯治理技术与项目进展？商业化前景与推广范围如何？

答：公司目前针对废弃煤矿抽采煤层气的业务主要通过与合作矿方开展地面瓦斯治理项目开展。在晋城、阳泉、左权、古交等地区，对已废弃的矿井都已开展相关业务，并形成了针对不同条件下相对成熟的技术体系，随着各合作矿方采掘工作开展情况及瓦斯治理需求，相关业务正常开展中。感谢您对公司的关注！

20. 董事长下午好，请问大盘持续新高下以及能源需求量大增，贵司营收和利润确下跌，股票也在大跌，是出现了重大利空吗？

答：公司目前生产经营正常，没有应披未披事项。股票价格在二级市场的表现会受到宏观经济、行业周期、市场情绪等多重因素影响，请理性投资！

21. 二季度起一直维持高气价，是否可以期待公司二季度的利润中幅度增长？

答：公司的客户包括天然气管道公司、城燃公司、液化天然气生产企业和部分工业用户，为维持客户稳定，公司将天然气管道公司、城燃公司作为主要的客户群体，保证其持续安全稳定供气。公司销售给液化厂的煤层气价格与当地 LNG 挂牌价保持联动，近期公司根据 LNG 价格上涨情况及时调整销售策略，销售给液化厂的气量有所提升，对公司经营业绩有一定的正向影响，但其作为调峰用户，目前在公司销售体系中占比不高，未来对公司

经营业绩的具体影响以公司披露的定期报告为准。

22. 公司二季度是否会有新补贴到账？

答：根据相关规则，如二季度公司收到新的政府补贴金额达到披露标准，公司将及时履行披露义务。

23. 在全球能源不确定的情况下，贵司是否抓住机遇成为行业龙头

答：公司在“十五五”期间，将全面实施“以高质量发展为主线，以增储上产为核心目标、以深化改革为根本动力、以技术创新为关键支撑、以人才队伍为重要保障”的发展思路，持续巩固煤层气勘探开发核心主业，着力打造具有全国影响力的煤层气开发标杆企业和一流供应商。

24. 公司参与起草最新煤层气行业标准，GB 26569-2026 民用煤层气（煤矿瓦斯），对公司有怎么样的影响？

答：原有民用煤层气国家标准是由我公司牵头制定，目前，相关标准内容已不能满足行业发展需要，本次继续由我公司牵头修订 GB 26569-2026《民用煤层气（煤矿瓦斯）》，对民用煤层气质量标准提出了更高要求。公司参与起草上述国家标准，体现了公司在行业内的话语权和引领性。

25. 山西好的气矿都在中石油，中联煤层气公司手上，以后政府会不会给一些好的气矿呢？

答：公司会持续关注煤层气资源区块公开出让的相关信息，并根据经营发展需要、项目可行性及市场情况，审慎评估参与后续区块竞标的可能性，如有重大事项将按规定及时披露相关公告。

26. 许多上市公司定期每周公开股东人数，建议公司也能够主动公开股东人数，而非还需联系公司查询，费时费力！

答：公司会认真考虑您的意见建议！

27. 公司之前预告可能有定增，近期是否还会定增？

答：2025年关于提请股东会授权董事会以简易程序向特定对象发行股票的事项仅表明公司董事会获得法律层面的发行权

限,并不等同于该发行行为的实质性启动。由于在授权有效期内,融资项目进展较快,已不适合通过小额快速融资渠道筹措资金,公司已通过其他渠道筹集项目建设资金,该事项在授权到期后自动终止。后续如有新的定增计划,公司会及时履行信息披露义务。

28. 公司已为“采空区（关闭矿井）抽采减排效应研究”项目进行了公开的询比招投标采购,后又与信息研究院共同组织关闭煤矿（采空区）瓦斯自愿减排项目方法学开发座谈交流暨采空区（关闭矿井）抽采减排效应研究项目启动会,是不是意味着公司已经初步进入碳汇、碳减排、CCER 领域,期待公司产生新的盈利点。

答:公司 2026 年 4 月召开关于关闭煤矿（采空区）瓦斯自愿减排项目方法学开发座谈会,为公司在关闭煤矿（采空区）瓦斯抽采利用项目与碳市场衔接奠定了良好的基础。2026 年公司启动“采空区（关闭矿井）抽采减排效应研究”项目,目前方法学仍处于研究编制阶段,尚未正式纳入 CCER 体系。公司将持续跟踪碳交易相关政策动向和交易体系建设进展情况,在满足条件时适时参与。

29. 蓝焰控股市值都好赶上净资产了,国有资产管理都是这么做的么

答:公司高度重视市值管理工作,在编制公司“十五五”发展战略规划时,首次将市值管理明确为职能保障重要举措。公司专注煤层气勘探开发主业,加大增储上产力度,加快并购重组步伐,不断提升企业经营业绩和内在价值;强化公司治理和规范运作,持续提升信息披露质量,加强与投资者沟通交流,增进投资者对公司的价值认同;做好价值预期管理,合理运用市值管理“工具箱”,适时采取措施稳定投资者预期,增强投资者信心;制定实施股东分红回报中长期规划,为股东提供持续、稳定的投资回报,让广大投资者分享公司改革发展成果,稳固市场预期与投资者信心。

30. 公司市值都好赶上净资产了,怎么做的市值管理。

	<p>答：公司高度重视市值管理工作，在编制公司“十五五”发展战略规划时，首次将市值管理明确为职能保障重要举措。公司专注煤层气勘探开发主业，加大增储上产力度，加快并购重组步伐，不断提升企业经营业绩和内在价值；强化公司治理和规范运作，持续提升信息披露质量，加强与投资者沟通交流，增进投资者对公司的价值认同；做好价值预期管理，合理运用市值管理“工具箱”，适时采取措施稳定投资者预期，增强投资者信心；制定实施股东分红回报中长期规划，为股东提供持续、稳定的投资回报，让广大投资者分享公司改革发展成果，稳固市场预期与投资者信心。</p> <p>本次网上业绩说明会召开过程中，严格遵守信息披露和投资者关系管理的相关制度，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单(如有)	
日期	2026年5月22日