

证券代码： 002403

证券简称：爱仕达

爱仕达股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	东吴证券：曾朵红、许钧赫 长江证券：邬博华 浙商证券：邱世梁 中信建投：许光坦 中信证券：安家正 国泰海通证券：黄龙、蔡文娟、林叙希 申万菱信基金：游彤煦
时间	2026 年 7 月 6 日 2026 年 7 月 23 日
地点	上海青浦智能谷公司会议室、上海黄浦办公楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事长陈合林 董事、副总经理陈灵巧 董事会秘书朱宇琛 机器人事业部负责人、浙江钱江机器人有限公司总经理梁锐
投资者关系活动主要内容介绍	1. 此前有消息显示，公司和智元机器人达成了战略合作，基本情况如何？ 答： 7月6日，公司的全资子公司上海爱仕达人形机器人有限公司与智元机器人签署了一揽子战略合作协议。本次战略合作旨在双方结合各自资源、技术、场景等优势，实现“研发-制造-应用”全链条协同，共同打造机器人生态高地。 本次战略合作的范围涵盖多个方面，包括采购订单与产品交付，具身智能机器人委托制造，具身智能机器人供应链合作，技术支持及场景化赋能，以及股权投资及合资公司设立等。 具体而言，爱仕达依托公司已有的智能制造基地，将承接智

元旗下酷拓公司具身智能机器人的整机装配、品控与批量交付工作。

公司也正在基于智元标准化人形设备，依托自身多元实体产业场景，搭建常态化交互智能实训体系，补齐行业真机训练数据不足的发展短板。公司正着力发展工业、零售、家庭三大部署态，建立实景实训基地，并联合研发工业、零售领域垂类具身大模型，努力搭建“实景实训-数据沉淀-产品迭代-规模部署”的完整产业闭环。

双方还将同步建立双向供应链与技术协同机制。根据协议，未来，智元有计划向爱仕达开放四足机器人供应链配套通道，输出相应的具身智能技术体系，助力爱仕达搭建本地化服务团队，有效缩短机器人线下落地周期，推动机器人进入更多工厂、门店场景，以达到稳定部署运营状态。

2. 进入具身智能赛道，公司有哪些核心优势？

答： 优势主要体现在几个方面：

第一，爱仕达拥有 48 年的制造业经验，特别是公司自 2016 年起布局工业机器人赛道、确立“智慧炊电+智能制造”双轮驱动战略以来，积累了成熟的柔性量产制造经验，以及相应核心零部件的自研技术，可有效优化机器人整机品质、控制生产成本。

第二，爱仕达拥有大规模的由工业机器人及自动化生产线组成的智能工厂，遍布全国的零售网点以及家庭厨房操作的真实数据的训练场。这形成了“场景—数据—模型”的闭环生态。相较于行业普遍搭建模拟实训环境的方式，爱仕达具备天然的实景场景优势，依托全国连锁零售终端、智能化生产基地、智慧厨房体系，可支撑人形机器人全天候常态化实训，持续积累真实工况与人机交互数据，有效补足行业数据短板。

3. 当前传统主业炊具、小家电的主要增长点在哪里？人形机器人业务本年度对业绩是否会产生较大影响？

答：目前，炊具小家电板块中，收入增速最快的主要是线上业务，包括国内的以京东、天猫等为代表的平台电商，以抖音、小红书为代表的直播电商，以及海外跨境电商，均同比取得了较大增幅。

线下业务中，炊电内销基本保持平稳，外销 26 年上半年有所下滑。

	由于人形机器人业务尚处于投入期，对本年度的业绩不会产生重要影响。
附件清单(如有)	无
日期	2026 年 7 月 23 日