

北京中科润宇环保科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-007

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（东吴证券业绩交流会）
参与单位名称及人员姓名	东吴证券研究所；百年资产；国寿养老；汇丰晋信基金管理有限公司；泰信基金管理有限公司；申万菱信；嘉实基金管理有限公司；长城基金；银河基金；工银安盛人寿；建信理财公司；华宝基金管理有限公司；华泰证券；上海臻禾投资管理有限公司；中信证券股份有限公司；深圳市明达资产管理有限公司；浙江丰道投资管理有限公司；Barings；中信期货；开源自营；狮城产业投资咨询（上海）有限公司；Zhejiang MiYin Investment Management Co., Ltd.；平安银行股份有限公司；途灵资产；浙商自营；大湾区发展基金管理有限公司；深圳市尚诚资产管理有限责任公司；JARISLOWSKY, FRASER LIMITÉE；Antipodes Partners
时间	2026 年 8 月 25 日（星期三）15:00-16:00
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：王建强；证券事务代表：李彦霞；财务管理部总经理：刘辛勤；证券事务部副总经理：王波
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司业绩情况介绍

绍	公司对 2026 年半年度经营情况及业务亮点进行了介绍。公司业绩连续多年稳定增长，2026 年半年度实现营业总收入 11.54 亿元，同比增长 36.05%，实现归属于上市公司股东的净利润 2.28 亿元，同比增长 16.03%。介绍完整体情况后，参会人员与投资者开展了深入的沟通交流。 二、互动交流 问：在建项目预计投产时间以及侯马项目建设节奏？ 答：公司积极推动石家庄热力提升工程（750t/d）、衡阳项目、藤县项目、江油项目的有序建设，预计 2026 年-2028 年陆续投产。侯马项目目前正在履行决策审批流程，完成相关协议签署后将开展前期建设手续办理工作，争取尽快开展建设工作。 问：公司对瑞士斯特福的收购是如何考虑的？对公司业务有什么积极影响？ 答：为实现技术的自主可控，公司 2026 年收购瑞士斯特福（Stiefel Holding AG 和 Jakob Stiefel Technik AG）焚烧炉品牌及技术。斯特福（Stiefel）是全球水冷焚烧炉技术的开创者之一，国际知名品牌，历经五十余年技术沉淀与全球工程验证，以结构精简、运行稳定、适应性强著称，适用于生活垃圾、一般工业垃圾、市政污泥等多种复杂燃料。 收购完成后，公司全面掌握斯特福品牌所有权、专利及专有技术，由“技术被许可方”跃升为“技术拥有者”。公司由此构建起覆盖焚烧技术、污染物超低排放、热能高效利用、飞灰无害化与资源化及“AI+”智慧电厂的完整技术体系，形成全产业链自主技术闭环。依托数十年积淀的国际成熟技术平台，公司具备了以自主品牌和自主技术向全球市场进行技术输出的能力，为从“国内运营商”向“全球技术输出商”的国际化战略奠定坚实基础。 从具体业务来看，将对公司在国内新建项目、改造项目业务机
----------	---

会以及装备出海方面带来积极影响。

问：公司绿色热能业务发展规划？

答：在绿色热能方面，公司全力推进供热业务规模化发展，持续扩大市场份额，进一步夯实行业领先地位，构筑更加坚实的竞争优势壁垒。

（1）宁波片区：在巩固慈溪项目优势，继续发掘存量的同时，将宁波项目打造为宁波石化经济技术开发区的绿色能源动力中心，深化与需求绿色能源的大型化工企业的战略合作，充分挖掘绿色价值，进一步扩大宁波片区供热规模，巩固全国最大综合性绿色热能中心之一地位。

（2）河北片区：推进石家庄项目热力提升工程建设，以满足市场需求。加快晋州项目供热提升，发挥河北片区的协同效应，构建高效稳定的热能供应网络，提升供热规模。

（3）绵阳片区：持续拓展三台项目规模，加速推进绵阳项目供热审批，挖掘江油项目潜在供热客户；将绵阳片区培育成西部地区绿色热能示范工程，助力区域低碳转型，并形成公司新的绿色热能中心及利润增长引擎。

（4）其他重点项目：提高晋城项目、玉溪项目、防城港项目移动供热量，探索管网供热可行性，增强市场覆盖；争取平南项目、衡阳项目供热市场开发；持续挖掘潜在供热合作机会，推动业务多元化发展。

问：2026 年半年度公司供热价格是否有变化？

答：2026 年半年度公司供热价格与上年基本持平。垃圾焚烧供热价格不直接与燃煤价格联动。供热价格会参考当地市场指导价，但主要基于热用户的需求量及蒸汽标准确定。公司垃圾焚烧供热相较燃煤燃气供热具有一定的成本优势，同时垃圾焚烧供热具有绿色

属性，可以助力碳足迹管理、节约能耗指标。

问：请问公司在绿色燃料方面是如何规划的？

答：发展绿色能源及绿色燃料，既是保障国家能源安全、推动能源结构优化升级的战略选择，也是公司未来业务布局的重要方向。目前，公司控股子公司中科能环主要面向酒类、垃圾焚烧、造纸、农林及畜禽养殖等行业，提供生物天然气装备供货与技术服务，已在细分领域形成一定的技术优势以及沉淀。从公司整体战略及“十五五”规划重点方向出发，公司在绿色燃料领域积极拓展第二增长曲线。2026年上半年已设立石家庄天然气提纯项目，推动生物天然气在生活垃圾焚烧领域“装备销售+投资+运维”的商业模式落地；同时，在绵阳项目积极推动绿色燃料中试基地的建设，联合科研院所开展甲烷、费托蜡等绿色燃料项目的研发中试工作，并围绕绿氢、SAF、绿色甲醇等绿色燃料领域持续探索，为公司在第二增长曲线培育新的增长点。

问：公司垃圾处理量和上网电量都有提升，上网电量显著高于垃圾处理的增速，主要原因是什么？

答：公司上网电量增速高于垃圾处理量增速，主要得益于三方面因素：一是收运端量质齐升。公司积极拓展垃圾量，同时加强源头管控，带动垃圾品质改善，入炉垃圾热值提升；二是运营端提质增效。公司通过强化垃圾库管理、控制渗滤液析出率、优化厂用电率等措施，入炉吨垃圾产汽量同比提升约 0.16 吨，吨垃圾耗电量同比下降约 1.86 度，厂用电率同比降低约 1.54 个百分点。三是公司持续推动研发成果产业化落地，提高公司项目收益水平。以公司自主研发的烟气余热利用技术为例，目前已在晋城、石家庄等项目实现产业化应用，在提升运营效率的同时增加项目整体经济效益。

问：公司未来三年的资本开支规划？公司如何平衡资本开支与分红？

	答：公司的资本开支主要用于在建项目建设、项目改造、供热管网建设、技固改及研发成果产业化投入以及并购项目，其中并购项目的资本开支视并购进度确定，除并购项目外的资本开支按照年度计划有序投入。 公司现金流相对稳定，2026 年上半年，经营活动现金净流入约 3.78 亿元，未来随着产能释放、供热规模扩张，经营活动现金净流入或将进一步提升。 融资规划方面，截至 2026 年 6 月 30 日公司资产负债率为 56.94%，仍有一定债权融资的空间。公司目前主体信用评级为 AA+ 级。2026 年上半年发行 2026 年第一期超短期融资券，发行规模 3 亿元，发行利率 1.46%，近期同类型债券最低水平。公司正积极推进可转债发行，7 月 24 日，已获深交所上市委会议审核通过，注册稿正式受理，待取得证监会批复后择机发行。 未来可以通过绿色债券、项目绿色贷、并购贷款等债权融资方式来弥补经营发展的资金需求；同时公司将发挥资本市场平台作用，积极探索上市公司股权融资工具，合理安排股权融资及债权融资规模及比例。综合来看，公司在经营发展方面尚有一定的资金冗余。 持续增长的经营性净现金流、充足的融资工具和条件，能够有效保障公司兼顾发展与分红支出。 问：请介绍一下公司财务费用的情况以及成本控制情况？ 答：公司上半年财务费用的变化主要源于以下因素：并购业务带来的并购贷款增加，即融资规模扩大所致，而非融资成本上升；从融资成本来看，整体利率水平与去年同期基本持平；上半年受 LPR 下行及公司现金管理规模收缩的影响，现金管理整体收益率下降，相应的收益贡献亦有所减少。 目前公司融资规模严格匹配整体战略发展需求，在保障业务推
--	--

	进的同时，也会持续关注成本控制与资金使用效率，确保财务结构的稳健运行。 问：未来海外市场的规划？ 答：垃圾焚烧出海是行业关注热点，海外市场是公司未来重点发展方向之一。公司主要从装备销售和重资产投资两个方面拓展海外市场。 装备销售方面，公司装备业务已成功开拓泰国、印度尼西亚、巴西以及东南亚等“一带一路”沿线市场，并持续深化海外业务布局。公司自主研发的烟气净化、千吨级炉排等核心装备，结合 Stiefel 成熟的水冷炉排技术，可形成“技术+装备”的协同优势，能够灵活适配不同国家和地区在垃圾热值、环保标准等方面的差异化需求。契合未来垃圾热值持续升高的行业发展趋势，具备良好的国际认可基础，有望为公司全球化品牌建设与技术输出提供有力支撑。 重资产投资方面，2025 年公司入围“印度尼西亚环境友好型废物转化能源项目供应商名单”。公司对于海外业务的重资产投资：一方面要严格落实投资边界条件，另一方面要保证投资收益率高于国内项目，保留充足的安全边际。未来在严格把控风险、确保投资收益的前提下，公司将积极拓展境外东南亚及中亚市场的新建项目，推动业务规模进一步增长。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次交流活动不涉及应披露重大信息。沟通过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，不涉及未公开重大信息泄露等情况。
附件清单	无
日期	2026 年 8 月 25 日