

证券代码：603855

证券简称：华荣股份

公告编号：2026-037

华荣科技股份有限公司

关于 2026 年“提质增效重回报”行动方案执行情况的半年度评估报告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

为积极响应上市公司“提质增效重回报”专项行动号召，深度践行“以投资者为本”的高质量发展理念，华荣科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2026 年 4 月 29 日披露《关于 2025 年度“提质增效重回报”行动方案年度评估报告暨 2026 年度“提质增效重回报”专项行动方案》（公告编号：2026-015），为全年高质量经营、产业升级、价值回馈工作锚定清晰方向、划定行动路径。

2026 年上半年，公司紧扣专项行动部署，坚定聚焦主业、深耕科技创新、加速战略转型、拓宽全球布局、厚植治理优势，经营质效稳步抬升，成长动能持续迸发，股东回报扎实落地，各项工作取得阶段性亮眼成果，公司迈入蓄势筑底、拐点向上、多元增长的全新发展周期。现将上半年专项行动执行情况汇报如下：

一、深耕主业攻守兼备，存量稳健夯实底盘，增量突破打开成长空间

2026 年是行业结构优化的调整之年，更是公司厚积薄发、蓄力跃升的关键之年。当前全球石化行业加速迈向低碳转型、存量升级、安全提质的全新阶段，国内行业出清落后产能、技改升级、绿色低碳改造成为核心主线。面对行业结构性调整机遇，公司牢牢立足防爆核心主业，全面向大安全智能化赛道纵深拓展，坚定推进从传统设备制造商向安工智能化系统服务商的战略升级，实现存量市场稳基盘、增量市场破新高的良好发展格局。

（一）筑牢存量基本盘，核心市场韧性十足、稳步提质

公司持续深耕油气化工传统优势市场，深化与行业头部核心客户的战略绑定，持续提升年度框架协议履约质量与落地效率，核心客户忠诚度与合作粘性持续夯实。公司坚持精细化大客户经营策略，依托“核心发展商主任 + 营运经理 + 技术经理”三人专属服务机制，精准对接集团级大客户集中采购与年度框架合作需求，全方位保障核心订单稳定落地，有效抵御行业同质化低价竞争冲击。

凭借领先的技术壁垒、完善的成套服务体系与过硬的产品品质，公司在行业竞争加剧的环境中逆势稳增，产品销量稳健向好，市场占有率持续稳步提升。2026年上半年，公司按既定战略，在收缩新能源 EPC 业务基础上，防爆核心主业国内实现企稳回升、稳中向好，国内主营业务厂用防爆收入超 5 亿元，同比增长 6.9%，防爆主营业务底盘愈发坚实，抗周期、抗波动能力持续增强。

（二）抢抓增量新机遇，煤化工赛道订单密集落地、势能充沛

公司精准把握国家能源产业战略布局机遇，前瞻卡位煤化工、精细化工、绿氢等高景气新兴赛道，重点深耕新疆千亿级煤化工产业集群，充分释放增量成长潜力。2025-2028 年新疆煤化工产业近 7000 亿元的超级投资体量，为公司中长期业绩增长提供广阔蓝海市场。

凭借快速的技术响应能力与高效的一线市场深耕，公司区域订单持续落地、捷报频传。2026 年初，公司成功中标伊泰伊犁 100 万吨/年煤制油示范项目超 5000 万元全厂电信工程，包揽七大核心智能电信子系统，深度切入大型高端煤化工标杆项目。2026 年 7 月，公司管理层带队深入新疆伊犁产业园一线，贴身服务重点项目、高效解决施工痛点，全力保障项目高质量推进。2026 年 8 月，公司再度斩获新疆准能 20 亿 Nm³/年煤制天然气重大项目近亿元订单，区域标杆项目持续落地。

依托公司在行业内的头部资质、技术积淀与品牌优势，新疆煤化工业务落地节奏将持续加快，2027 年起有望迎来订单集中释放、业绩集中兑现的落地阶段。

（三）技术创新硬核突破，国产替代打破垄断，塑造核心增长曲线

2026 年上半年，公司科技创新实现里程碑式突破，国内首创智能化防爆高压环网柜成功研发，填补我国海洋平台智能化防爆高压环网柜领域的技术空白。

该产品针对性适配海外高端油气项目、海洋钻井平台等高精尖高危作业场景，采用行业领先的复合型防爆结构，搭载国际高端继电保护装置，兼容国际通用通讯协议，全面对标全球顶级油气项目准入标准，目前已加速推进 IECE_x、ATEX、CCC 三大国际权威认证。

当前全球仅极少数德国企业掌握同类产品技术，且交付周期长达 2-3 年、产能供给紧缺。公司自研产品成功落地，有望彻底打破海外长期技术垄断，实现高端防爆设备国产化替代，为公司开辟高附加值、高壁垒、高增速的全新成长赛

道，奠定核心技术基础和市场拓展成长空间。

二、智能转型纵深推进，数智体系全面成型，业务价值持续跃升

公司紧跟产业数字化、智能化升级浪潮，紧扣国家智能制造、安全生产产业政策，以完全自主知识产权的 SCS 安工智能管控系统为核心抓手，全面加速从硬件设备销售向“系统集成 + 智能终端 + 运维服务”一体化服务商升级，战略转型成果持续兑现，业务附加值与盈利能力稳步抬升。

（一）智能系统持续迭代，多元盈利模式全面落地

公司 SCS 安工智能管控系统已迭代升级为 15 大全场景智能管控子系统，完整覆盖智能工厂全流程解决方案，相较传统硬件业务具备更高技术壁垒与盈利空间。公司持续优化商业模式，从单一软硬件销售，延伸至全周期运维增值服务，盈利结构持续优化、质量持续提升。

2026 年上半年，公司智能运维服务业务顺利落地，多元化盈利体系正式成型。知识产权实力同步快速积淀，2026 年 8 月新增 4 项核心软件著作权，年内累计新增 7 项软著，自主可控的数智技术壁垒持续加厚，为智能化业务规模化扩张筑牢技术根基。

2026 年上半年，安工智能系统新增 CCUS 低碳减排智能管控、烟花制造场所安全智能管控两大子系统的设计研发，相关核心技术正在全面试运行验证中，有望在 2026 年年底推出，并正在对接相应市场需求。

（二）应用场景多点开花，转型版图持续扩容

公司安工智能业务成功突破传统油气化工边界，实现粮油、医药、白酒、危化园区等民生化工领域全面渗透，并持续向火工智能产线、烟花自动化产线、海洋工程等高精尖场景延伸。

公司顺利实现单项智能硬件设备技术成果业务订单化，新增 20 多个系列化图像智能分析处理器、软件系统快速构建工具包、防爆智能机器狗、防爆机器人，AGV 防爆小车，推出系列高端防爆智能终端产品，构建起“智能管控平台 + 全系列智能终端”的完整产业矩阵，标志着公司安工智能正式进入全场景、规模化商业运作期。

（三）华荣云平台全面建成，数智底座赋能长效发展

为适配客户智能化、集约化、轻量化运维需求，公司顺利完成“华荣云”数

据中心建设，搭建起高性能、高安全、高智能的专属数字化服务底座。平台搭载高端服务器、智能供电系统、万兆网络设备，依托 5G 专属光纤搭建高速稳定的云服务体系，实现运维模式从传统被动抢修，向主动预警、智能监测、远程管控的跨越式升级。

客户可通过专属账号实现多项目统一集约化运维，大幅降低设备投入与运营成本，公司数字化服务能力、客户粘性、综合服务竞争力全面升级，为安工智能业务全国化、规模化拓展提供强劲赋能。

三、全球布局加速升级，从产品输出迈向价值输出，海外高增势能强劲

公司坚定实施 “全球布局、区域深耕、价值升级” 国际化战略，顺应全球石化、低碳产业区域分化格局，精准卡位中东、北美两大高景气核心市场，实现从单一产品出口，向技术输出、产能落地、本土化服务、品牌全球化的全方位价值升级，海外业务高增长态势持续巩固。

（一）外贸业务高速领跑，成为核心增长引擎

公司海外市场爆发力强劲，增长动能充沛。2026 年上半年，公司外贸收入 7.08 亿元，同比增长 10.4%，海外业务成为驱动公司业绩增长的新动力，防爆板块海外营收占比持续攀升，全球化盈利结构持续优化。

海外本土化产能布局落地见效，2026 年 1 月 WAROM MENA 扩产能新工厂正式投产运营，沙特工厂持续推进高端客户准入与市场拓展，已开始获得业务订单，标志着公司海外本土化生产、交付、服务能力进一步提升，海外本土化经营体系日趋成熟。

（二）全球营销网络日趋完善，国际品牌影响力持续攀升

公司全球化运营布局稳步落地，已建成中东、欧洲、东亚马来西亚、西亚哈萨克斯坦成熟营运中心，非洲中心有序筹建，北美市场完成深度调研，全球网格化市场服务体系初步成型。公司积极亮相埃及石油展、广交会等顶级国际行业展会，持续放大海外品牌势能。

2026 年 5 月，哈萨克斯坦阿特劳州高级代表团专程到访公司考察，高度认可公司技术实力、智造水平与创新能力，并抛出重磅投资合作邀约。目前公司海外属地本土化分/子公司落地工作加速推进，印尼、哈国两大地化生产型分/子公司正在全面筹建中，外贸全球化版图持续扩容。

（三）海外产能本土化提质增效，闭环服务体系全面成型

公司依托总部专项人才体系，选派复合型技术骨干进驻迪拜、沙特等海外生产基地，全面赋能海外生产制造、质量管控与客户服务升级。海外生产基地、营运中心和总部专业团队已形成高效协同联动格局，构建起售前精准对接、售中高效交付、售后极速响应的全闭环本土化服务体系，海外交付能力、客户服务体验、市场竞争优势全面升级，为海外业务持续高增保驾护航。

四、股东回报扎实落地，高分红+真回购，彰显长期发展信心

公司始终坚守价值经营理念，将回馈投资者、共享成长红利作为企业核心责任，持续构建稳定、透明、可持续的股东回报体系，以扎实经营成果回馈市场、回馈股东。

（一）持续践行高比例现金分红，长期价值回报稳定可期

公司持续坚持稳健优厚的分红政策，2025 年度权益分派方案已于 2026 年 7 月实施完毕，每股派发现金红利 1 元（含税），累计派发现金红利超 3.34 亿元。公司上市以来分红力度持续加码、回报机制持续完善，用持续落地的真金白银分红，充分兑现上市公司社会责任与价值承诺。

（二）全额完成股份回购，深度彰显发展底气与成长自信

基于对公司核心价值、长期赛道、未来成长的高度认可，公司顺利完成股份回购计划。截至 2026 年 7 月，公司累计回购股份 431.0023 万股，总金额近 8000 万元，回购股份将用于员工持股及股权激励。

本次大规模足额回购，充分彰显管理层对公司未来高质量发展的坚定信心，有效夯实市值稳定基础、绑定核心团队利益、凝聚企业发展合力，切实维护全体投资者长远利益。

五、信息披露透明规范，投资者沟通高效畅通

公司始终坚持合规透明经营原则，严格恪守上市公司信息披露规则，确保各类公告真实、准确、完整、及时，持续提升公司治理透明度与市场公信力。公司将于 2026 年 8 月 27 日披露 2026 年半年度报告，并同步举办半年度业绩说明会。

公司持续依托上证 e 互动、业绩说明会、投资者热线、专属邮箱等多元渠道，常态化、高效化开展投资者双向沟通，主动传递公司经营亮点、技术突破与战略布局，持续优化投资者关系管理，充分保障投资者知情权与参与权。

六、治理体系持续优化，合规运营筑牢发展根基

公司持续完善现代化上市公司治理架构，实现股东会、董事会、专门委员会、管理层权责清晰、高效协同、有效制衡的良好治理格局。2026 年上半年，公司顺利完成董事会换届后治理体系平稳运行，严格对标新版《公司法》及上市公司监管新规，优化治理架构、升级内控体系，依规调整监事会职能设置，由董事会审计委员会统筹履职，全面适配现代化合规治理要求。

公司持续深化内控体系建设、厚植合规文化，推动公司治理体系与治理能力现代化升级，为公司战略落地、经营提质、风险防控提供坚实制度保障。

七、强化核心团队建设，夯实高质量发展人才支撑

公司高度重视控股股东、实际控制人、董事、高级管理人员及核心管理人员等“关键少数”能力建设与责任建设，常态化组织合规管理、信息保密、财务管理、履职风控等专项培训，积极参与监管机构、行业协会组织的高端专业赋能学习，持续提升核心团队专业能力、合规意识与履职担当能力。

通过持续强化核心管理层履职效能、压实经营责任、筑牢风控底线，为公司长期稳健经营、持续创新突破、高质量可持续发展提供坚实人才与组织保障。

八、品牌荣誉持续加码，绿色发展与硬核实力获国家级认可

2026 年上半年，公司综合实力、品牌价值、绿色发展、知识产权实力收获多项国家级、市级重磅荣誉，企业综合竞争力持续升级。公司成功获评上海市绿色供应链管理企业，叠加原有国家级、市级绿色工厂资质，构建起全链条绿色发展体系。

公司顺利入选首批国家知识产权强国建设示范创建单位，跻身国家级知识产权示范企业梯队，标志着公司自主创新能力、核心技术壁垒获得国家权威认可。同时，公司 8 款矿鸿系列产品全部通过华为官方权威认证，全面融入华为智慧矿山生态，可全方位赋能煤矿行业数字化、智能化、安全化升级，充分彰显公司产品兼容性、技术领先性与行业龙头地位。

九、未来展望：把握行业上行拐点，抢抓三年结构性红利，开启高质量增长新周期

公司对行业趋势与自身成长具备清晰、笃定的中长期判断：2026 年筑底蓄势、2027 年企稳转型、2028 年全面上行。伴随行业产能出清完毕，未来三年，

CCUS 低碳改造、减油增化、新材料升级、绿氢耦合化工、工业安全智能升级将迎来规模化建设浪潮，行业正式从总量管控，转向提质增效、低碳升级、安全改造、国产替代的结构性红利周期。

未来三年行业最大确定性机遇集中于低碳技改、CCUS 产业化、工业安全智能化升级三大黄金赛道，与公司战略布局高度契合。公司将持续立足防爆主业、深耕大安全智能化领域，坚持价值创造、拒绝低价内卷，全力把握行业结构性升级红利，持续强化技术创新、拓展高端市场、优化盈利结构、增厚经营业绩。

2026 年下半年，公司将持续深化落实“提质增效重回报”专项行动各项举措，持续夯实主业优势、放大创新优势、释放转型优势、做强海外优势，持续完善公司治理、严控经营风险、提升盈利质量，以更优异的经营成果回报全体投资者、回馈社会，持续助力资本市场高质量发展。

本报告中前瞻性战略规划、经营布局等内容，基于公司当前行业认知与经营判断，未来实际进展受宏观环境、行业政策、市场变化等因素影响，不构成对投资者的业绩承诺，敬请投资者理性看待、审慎决策、注意风险。

特此报告。

华荣科技股份有限公司

董 事 会

2026 年 8 月 27 日