

证券代码： 002337

证券简称：赛象科技

天津赛象科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026 年 9 月 3 日 (周四) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长兼总经理张晓辰 2、独立董事文东伟 3、财务总监运乃云 4、董事会秘书王红军
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、赛象云平台，除配套自有设备外对外商业化拓展有哪些进展？ 您好！公司赛象云工业互联网平台基于工业互联网、大数据、数字孪生相关技术，起步于公司自有轮胎装备产品的数字化和智能化升级，为轮胎制造行业客户的效率提升、工艺改进、能耗降低、故障预判和恢复提供服务，随着公司近年来的研发投入和升级改进，目前应用范围已不限于自有轮胎装备产品，可与市场上多种轮胎装备产品实现互联和交互，并且在轮胎制造产品之外，为工业机器人、AGV 智能物流装备等产品在多个行业的应用场景提供数字化赋能。感谢您的关注！ 2、东南亚轮胎产业转移浪潮下，公司本地服务配套如何布局？

您好！公司长期关注产品的技术与功能创新、关注产品质量与服务、关注海外市场的开拓，随着产品国际市场的不断扩大，公司将通过加大产品的数字化水平，结合工业互联网平台提升服务效率，通过持续强化技术和服务人员的综合素质和国际化视野，提升海外市场的服务质量。感谢您的关注！

3、飞机大部件工装业务，后续拓展国内航空客户有哪些规划？

您好！公司将持续做好现有空客订单履约与客户服务，夯实合作基础，谋求长期业务合作。同时，依托空客项目经验与航空质量体系资质，寻求拓展国内航空市场的商机。感谢您的关注！

4、轮胎装备定制化程度高，公司如何管控项目交付周期与成本？

您好！公司轮胎装备属非标定制产品，按客户需求设计制造。为管控交期和成本，公司大力推行部套标准化，成立项目管理中心，设专人全程跟踪协调加工进度，确保按时交付。同时公司通过事前预算、事中管控、事后决算分析的全流程闭环式成本管理，及时发现问题并反馈，为后续定价及成本管控提供依据，保障项目效益。感谢您的关注！

5、具身智能机器人项目，预计何时能形成规模化订单贡献？

您好！具身智能机器人产品，公司着眼于解决实际应用场景中客户的痛点和难点问题，目前正在结合现场环境和功能需求进行产品完善和功能调试，未来将根据客户的具体需求逐步丰富产品系列扩大订单规模。感谢您的关注！

6、多业务板块并行，资本开支如何在传统装备与新业务间分配？

您好！公司多业务板块并行，旨在扩大产业纵深，抵御市场与政策波动风险。资本开支遵循“战略优先、效益导向”原则，通过年度预算与季度滚动调节实现资金动态平衡。公司对传统装备侧重提质增效与智能化升级，对新业务倾斜资源助力孵化成长，同时强化回款与成本管控，确保新旧业务资金合理配置，支

	撑公司可持续发展。感谢您的关注！ 7、公司研发投入持续加大，内部如何评估研发项目投入产出？ 您好！当前行业竞争日益加剧，在此特定阶段科技领先是企业生存和发展的基石。公司加大研发投入旨在提升行业地位、扩大销售收入。公司内部严格研发立项审批，结合市场调研与可行性分析，并以阶段性评审动态管控风险，从技术转化率、市场回报等多维度评估产出，确保投入产出比最大化，助力企业长远发展。感谢您的关注！ 8、工程胎、农业胎设备，未来在产品结构中计划占比如何提升？ 您好！公司一直重视工程胎和农用胎设备的研发和升级，作为拳头产品，公司将持续推进工程胎、农业胎设备研发迭代，优化产品竞争力，积极开拓海内外客户，拓展成套装备及配套服务，逐步提升该类产品在整体收入中的占比。感谢您的关注！ 9、AGV 物流装备向外拓展非轮胎行业客户，目前落地情况如何？ 您好！公司 AGV 移动物流装备已从早期的汽车制造行业成功拓展至轮胎制造、工程机械制造、摩托制造及食品制造等多领域，目前落地顺利，持续助力智能制造升级。感谢您的关注！ 10、海外订单占比高，汇率波动公司主要通过哪些方式对冲影响？ 您好！近几年公司境外订单占比较高，为有效对冲汇率波动风险，公司针对境外订单积极推动跨境人民币结算；针对美元结算项目，则通过外币定期锁息的方式，并辅以套期保值等衍生工具进行风险对冲，从而显著降低汇率波动对经营业绩的影响。感谢您的关注！
附件清单	无
日期	2026-09-03