

证券代码：000928

证券简称：中钢国际

中钢国际工程技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-8

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 及人员姓名	线上参与公司2026年半年度业绩说明会的投资者
时间	2026 年 9 月 4 日 15:00-16:30
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn ）网络互动
上市公司接待 人员姓名	董事长 赵恕昆 独立董事 韩国瑞 董事、总经理 化光林 副总经理、财务总监、董事会秘书 袁陆生
投资者关系 活动主要内容介绍	公司半年报情况，主要交流内容附后。 交流内容未涉及公司内幕信息。
关于本次活 动是否涉及 应披露重大 信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单(如有)	投资者关系活动记录
日期	2026年9月4日

中钢国际工程技术股份有限公司

投资者关系活动记录

(2026 年 9 月 4 日)

1. 请问公司关于解决宝钢工程同业竞争的问题，有什么解决办法了吗？最快要什么时候能解决问题？

答：您好，目前宝钢工程为我公司托管企业，公司与中钢资本控股签署了股权托管协议，受托管理宝钢工程。中国宝武将在制定出可操作的具体方案后及时按相关法律法规要求履行信息披露义务，后续如有达到披露标准的事项，公司将及时履行公告义务，请您以公司在指定信息披露媒体上的公告内容为准。感谢您对公司的关注。

2. 能否介绍一下目前订单的行业和地区分布情况？未来可能重点开拓哪些市场？

答：目前北非、东南亚、中东大部分国家正处在工业化起步阶段，矿产储备可观但冶炼加工产业链残缺，基于产业链安全考虑，在上述地区产生大量新选矿厂、冶炼厂、轧钢生产线等建设需求，直接拉动冶金工程总承包市场。公司长期深耕海外冶金市场，在北非、俄语区、东南亚、中东等区域已形成稳定优质的存量客户，客户黏性强。同时依托成熟的冶炼工艺、工程集成技术与海外项目履约经验，形成坚实的技术支撑，为海外订单接续、项目落地提供保障。

3. 国内业务毛利率下滑幅度较大，公司有什么具体措施来改善国内业务的盈利能力？

答：您好，当前国内钢铁行业处于长周期减量调结构阶段，行业固定资产投资节奏放缓，新建大型冶金 EPC 项目规模收缩，竞争加剧，个别新签国内项目

的主要目的为拓展新市场，导致国内毛利率偏低。公司业务将继续聚焦绿色低碳冶金、矿业工程，继续严控项目成本，通过数字化设计与施工、全流程成本管控提质增效，推动公司长期稳健高质量发展。

4. 公司市值破净出现什么问题

答：感谢您对公司的关注。公司股票价格受宏观环境、行业走势和市场情绪等多方面因素影响，短期波动并不能充分反映公司的长期价值。公司经营总体运行稳健，重点项目在有序推进。董事会及管理层将继续坚持合规经营和稳健发展，不断提升经营质量和核心竞争力，并通过持续的信息披露和沟通，维护投资者的知情权与合法权益，以公司长期、健康的发展回报广大股东。

5. 公司对应收款的回款管理是怎样的？

答：您好，公司上半年强化项目回款责任，紧盯长期未结算项目结算、清收尾款，专人跟踪专项考核回款取得积极进展，各项目执行节点回款正常，保证了公司经营性现金流的有效改善。

6. 看到公司上半年减值冲回较多，主要原因和下半年减值预期如何？

答：您好，2026年上半年公司信用减值冲回金额1.44亿元，主要为个别国内项目减值计提冲回。在钢铁行业“减量调结构”背景下，虽然行业仍面临严峻的形势和挑战，公司将积极加强应收账款管理，加大回款力度，从而降低计提减值风险。

7. 公司上半年汇兑损失影响如何？如何看待汇率的变化？

答：您好，2026年上半年，公司汇兑损益为9695万元，主要原因为公司海外项目多为美元结算，上半年人民币对美元升值所致。目前，国际宏观环境依然复杂，市场存在不确定性加剧，地缘冲突、贸易保护主义抬头，汇率波动仍然存在。

8. 上半年，国内订单暴增，而海外订单骤降。这种“国内爆发、海外塌方”的极端分化，是短期波动还是趋势性转折？与公司一贯提出的“国际化发展强

势优势”是否背离？如果海外订单持续低迷，国内钢铁行业“减量调结构”的大背景下，这波红利能撑多久？

答：谢谢提问。今年上半年，全球政经环境复杂，地缘冲突、贸易保护主义抬头，区域经济增长乏力，部分经济体甚至出现经济下滑，导致投资收缩、新项目减少，公司上半年海外新签不及预期。长期看，北非、东南亚、中东大部分国家处在工业化起步阶段，矿产储备可观但冶炼加工产业链残缺，产生大量新选矿厂、冶炼厂、轧钢生产线等建设需求。公司将凭借多年积累的国际化经营优势积极参与海外冶金工程总承包市场的竞争。

9. 请问管理层对公司当前估值水平有何看法？

答：感谢您的关注。公司高度重视市值管理工作，并通过持续的信息披露和沟通，维护投资者的知情权与合法权益。公司综合考虑市场环境、资本市场的需求，以及公司的现金流状况、未来的发展计划、股东利益等因素，持续优化市值管理策略，加强与资本市场沟通，提升透明度，力争使公司市值合理反映内在价值。

10. 公司的球团3.0技术介绍是行业领先,上半年是否签下了新订单？下半年的前景展望？

答：您好，公司成功攻克核心工艺、装备研发、数字化设计、烟气显热梯级高效循环利用及智能制造体系化应用等关键技术，2016年建成全球首台套带式焙烧机球团产线、填补了国内技术空白；随后通过持续迭代升级，形成了3.0技术体系。该技术可以实现工序能耗 $<14\text{ kgce/t}$ 的极致能效，对比烧结在铁前降碳优势显著。目前，公司是国内唯一掌握该领域完全自主知识产权的工业工程公司，正在进行市场推广。

11. 来自中国宝武及其关联方的订单占国内业务总规模的比例大约有多少呢？

答：您好，上半年公司与中国宝武及其下属企业的关联交易额占比约5%左右。

12. 公司当前股价已破净，市盈率处于行业低位。请问管理层：公司是否有具体的市值管理计划？例如大股东增持、股份回购、提高分红比例或引入战略投资者等措施？公司如何看待当前估值与内在价值的背离？

答：感谢您的问题！公司股价受宏观环境、行业走势和市场情绪等多方因素影响，短期波动并不能充分反映公司的长期价值。公司高度重视市值管理工作，并通过持续的信息披露和沟通，维护投资者的知情权与合法权益。公司采取切实有效的办法，维护公司股价，包括已审议通过《股东三年回报规划（2026—2028年）》，将现金分红的最低比例由不低于当年实现的可供分配利润的40%调整到50%、不断推进ESG管理提升等。公司坚信，经营好公司并维持高质量发展是一切市值管理工具发挥作用的前提和基础。

13. 公司上半年新签合同110.37亿元同比增长，一季度国内新签更是同比增长164%。请问管理层：下半年国内订单是否延续高增长态势？目前公司在手订单中，预计有多少比例可在下半年确认收入？全年业绩指引是否有望实现逐季改善？

答：感谢您对公司的关注。2026年上半年，国内钢铁行业仍然处于“减量调结构”的长周期，公司锚定“高质量发展”，优化客户结构，拓展工程相关市场，国内新签提升明显。全年展望，国内钢铁行业投资仍然呈现压力，海外局势依然严峻复杂，公司将保持战略定力，坚持“稳中求进”工作基调，聚焦增强核心功能、提升核心竞争力，深化“算账经营”与价值创造，稳扎稳打做好各项工作，力争实现稳健发展。

14. 公司球团3.0技术是国内唯一自主知识产权，技术领先。请问该技术目前市场推广进展如何？是否已有潜在客户进入商务谈判或签订意向协议？该技术

对提升公司未来毛利率和订单获取能力有何具体贡献？

答：当前，钢铁行业处于长周期减量调结构阶段，公司作为国内唯一掌握完全自主知识产权带式焙烧机球团技术的工业工程公司，正在进行市场推广。

15. 公司上半年与安赛乐米塔尔签订精炼炉项目，显示海外技术实力获国际龙头认可。请问该项目是否有二期、三期扩建计划？另外，针对北非、东南亚、中东等新兴市场，公司下半年是否有新的海外订单落地预期？海外业务何时有望重回增长轨道？

答：项目扩建计划为业主方决策。公司将保持国际化战略定力，在强化风险防控的基础上，稳步推进国际化经营。长期来看，北非、东南亚、中东大部分国家处在工业化起步阶段，矿产储备可观但冶炼加工产业链残缺，产生大量新选矿厂、冶炼厂、轧钢生产线等建设需求，公司将凭借多年积累的国际化经营优势，积极参与海外冶金工程总承包市场的竞争。谢谢你的关注！

16. 展望未来3—5年，公司业绩的增长动力主要来自？

答：您好！感谢您的提问。公司在“十五五”期间，将继续把握“绿色低碳、国际化、数智化”发展方向，以绿色低碳冶金工程和矿业工程技术服务为核心基盘业务，稳步提升公司在安全、环保领域的创新能力，不断深耕工业工程领域，为钢铁业主及海内外客户提供绿色、智慧、创新的工程技术服务。

17. 公司万得ESG评级跃升至AA级，在建筑与工程行业位居前列。请问这一评级提升对公司拓展海外业务、吸引国际长期资本以及获取绿色金融支持方面，是否已产生实质性的积极作用？公司未来在ESG领域还有哪些提升计划？

答：谢谢您的关注！公司Wind ESG评级跃升至AA级，年度可持续发展报告评级首次斩获五星佳级，也是该评级的最高档。未来，公司将聚焦主责主业构建“业务融合型”ESG管理体系，推动ESG与业务链条、海外履责、信息披露深度融合。同时，始终以低碳技术“减碳”、海外项目“赋能”、管理提升“强基”为目标，

推动ESG工作高质量开局、高水平发展，为企业可持续发展蓄能。

18. 公司上半年经营活动现金流同比大幅改善76.44%，回款管理成效显著。

请问管理层：下半年公司是否有信心延续这一改善趋势，全年经营性现金流是否有望转正？公司在回款机制上是否已形成可复制的长效机制？

答：您好！2026年上半年，经营活动产生的现金流量净额为-6.86亿元，较上年同期改善76.44%，主要原因为公司上半年强化项目回款责任，紧盯长期未结算项目结算、清收尾款，专人跟踪专项考核回款取得积极进展，各项目执行节点回款正常，保证了公司经营性现金流的有效改善。公司高度重视经营性现金流状况，下半年将继续加强项目款项催收，不断提升已投产未结算项目结算进度。

19. 公司目前受托管理宝钢工程，与中国宝武签署了股权托管协议。请问管理层：未来宝武集团在冶金工程领域是否会有进一步的资产整合或业务协同安排？这是否会为公司带来新的订单增量或技术协同效应？

答：感谢您的关注。公司后续如有达到披露标准的事项，将及时履行公告义务，请您以公司在指定信息披露媒体上的公告内容为准。公司将凭借在相关领域积累的成熟的业绩和技术实力，以及丰富的海外项目执行经验，遵照市场化原则参与集团相关工程竞争。