

宁波金田铜业（集团）股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-09

投资者关系活动类别	☐ 公司现场接待 ☐ 其他场所接待 ☐ 定期报告说明会 ☐ 其他： ☒ 电话接待 ☐ 公开说明会 ☐ 重要公告说明会		
参与单位名称及人员姓名	参会名单请见附件。		
时间	2026 年 9 月 8 日	地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书丁星驰		
投资者关系活动主要内容介绍 公司向投资者介绍了公司发展战略、地位优势、产能布局、重点业务亮点等基本情况。 1、公司上半年经营业绩情况。 答：2026 年上半年，公司实现主营业务收入 733.73 亿元，同比增长 34.33%，实现铜及铜合金材料总产量 95.95 万吨，总销量 88.87 万吨，经营规模保持领先；实现归属于上市公司股东的净利润 4.42 亿元，同比增长 18.44%，盈利能力持续提升。 2、公司行业地位和竞争优势。 答：公司聚焦先进材料加工领域 40 年，铜及铜合金材料产量位居全球第一，是国内产业链最完整、品类最多、规模最大的铜及铜合金材料生产企业之一，市场地位和品牌影响力全球领先。目前公司已铸就深厚的文化底蕴与卓越组织力，形成显著的市场规模优势和全球体系化产业布局；制造与研发实力持续领跑，构建了专业化的产品矩阵，并形成稳固的行业头部客户群体。其中公司拥有的技术联合预研经验、敏捷创新迭代能力、规模化交付实力以及绿色高端再生技术壁垒，已在重点战略新兴产业中形成清晰的先发优势。同时公司在行业数智化转型升级中继续发挥引领示范作用，为公司成为世界级的铜产品和先进材料基地奠定了坚实基础。			

3、公司电磁扁线业务进展情况。

答：2026 年上半年，公司电磁扁线出货量 1.67 万吨，同比增长 61%，其中 800V 及以上高压扁线出货量 8,635 吨，同比增长 98%，800V 及以上高压扁线出货量占比 52%，同比提升 10 个百分点，市占率持续领先。公司新能源电磁扁线开发项目已累计实现量产超 200 项，上半年新增新能源驱动电机定点项目 39 项，其中高压平台新增定点 21 项，占比 54%，且已实现多项批量供货。公司 1000V 驱动电机扁线产品已成为新能源汽车领域“兆瓦闪充”技术的核心支撑材料，部分项目已实现批量供应；1200V 驱动电机扁线产品的客户认证工作有序推进，1500V 平台已完成产品设计验证，为下一代高压平台量产储备先发优势。

4、公司海外业务发展情况。

答：公司坚定推进国际化战略布局，深耕海外目标市场，逐步完成从产品出口、产能出海、运营网络与供应链出海的系统性升级，不断提升海外收入占比。2026 年上半年，公司实现境外主营业务收入 123.05 亿元，同比增长 65.97%，占公司主营业务收入 16.77%，同比提升 3.2 个百分点；公司铜管、电磁线、铜带、铜线等铜材产品海外销量 13.08 万吨，同比增长 31.87%，产品出口规模位居行业前列。

5、公司再生铜领域的地位优势及业务成果。

答：公司现已成为国内再生铜利用量最大、综合利用率最高的企业之一，并实现再生铜“回收—提纯—深加工”全产业链闭环。公司自主研发的 PCR 绿色高端再生铜系列产品，不仅可以满足客户严苛的性能指标要求，且最高可降低 75%的碳排放，有效提升客户 ESG 战略价值，为前沿科技与零碳经济提供优质、完整的一站式铜材绿色解决方案。2026 年上半年，公司绿色高端再生铜材销量同比增长 168%。目前高端再生产品矩阵已覆盖铜带、铜线、铜排、电磁线、铜管等。

附件清单

参与调研人员登记表

附件：

序号	公司名称	姓名
1	DYMON ASIA CAPITAL	Yahua Deng
2	MILLENNIUM PARTNERS	Younes Wu
3	JAIN GLOBAL	Wei Fang
4	Morgan Stanley	Rachel Zhang
5	Morgan Stanley	Hannah Yang
6	Morgan Stanley	Chris Jiang