

证券代码： 002779

证券简称：中坚科技

浙江中坚科技股份有限公司投资者关系活动记录表
(2026 年 9 月)

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与 2026 年半年度业绩说明会的全体投资者
时间	2026 年 9 月 8 日
地点	公司通过同花顺路演平台（ https://board.10jqka.com.cn/ir ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长 吴明根 2、独立董事 祝锡萍 3、财务负责人 白杨婷 4、董事会秘书 蔡冠华
投资者关系活动主要内容介绍	公司郑重提醒广大投资者：公司指定的信息披露媒体为《证券时报》和巨潮资讯网（http://www.cninfo.com.cn），公司所有信息均以在上述指定媒体刊登的信息为准。 公司将严格按照有关法律法规的规定和要求，认真履行信息披露义务，及时做好信息披露工作。敬请广大投资者理性投资，注意风险。 1、公司期末应收账款较年初下降较多，原因是什么？回款情况如何？ 尊敬的投资者，您好！截至 2026 年 6 月 30 日，公司应收账款余额 21,816.62 万元，较年初有所下降，占总资产比例由 17.99% 降至 11.95%，主要系公司加强应收款项管理、货款回收情况良好

	所致。公司客户主要为欧美主流品牌商与大型商超，资信状况良好，公司将持续强化信用管理与账款回收，保持健康的营运资金水平。感谢您的关注！ 2、公司上半年经营活动现金流净额为负，原因是什么？ 尊敬的投资者，您好！公司上半年经营活动现金流量净额阶段性为负，主要系购买商品、接受劳务支付的现金增加所致。报告期内公司收入规模同比大幅增长 39.50%，为保障订单交付相应增加采购与备货支出，同时研发投入加大、人员规模增长亦带来薪酬等经营性支出增加。公司期末货币资金余额 32,257.10 万元，较年初增长 94.08%，整体资金状况稳健，能够支撑公司日常经营与战略投入需要。感谢您的关注！ 3、公司近期接连获得国家级荣誉、市长调研和英伟达展台亮相，是否意味着具身智能业务已从“内部研发”进入“行业公认”的拐点？ 尊敬的投资者您好！公司在政府支持、产学研协同、品牌跃升与产业链合作等方面接连取得重要成果。 资质荣誉方面，公司于 2024 年获评国家专精特新“小巨人”企业，2025 年荣膺“国家绿色工厂”、浙江省制造业单项冠军企业、浙江民营跨国公司“领航企业”等多项称号；2026 年 6 月，公司在格隆汇 2026 中期策略峰会上荣获“金格奖·ESG 环境友好卓越企业”奖项。 高层关注与产业认可方面，2026 年 5 月 9 日，上海市委副书记、市长赴长宁区调研先进制造业，实地走访公司子公司上海桦之坚，详细了解公司在智能终端领域的研发创新与量产进展；5 月 27 日至 29 日，灵睿 P1 亮相“2026 金砖新工业革命展览会”；6 月 22 日至 26 日，概念人形机器人 ZERO 与灵睿 P1 在第四届中国国际供应链促进博览会上登上英伟达展台，向全球产业链展示
--	--

公司从核心部件到整机系统的创新成果。感谢您的关注。

4、公司北美市场战略布局成效如何？

尊敬的投资者，您好！北美是全球最大的园林机械单一市场，占全球市场约 50%，是公司重点开拓的战略市场。公司于 2022 年设立美国子公司，与大中型零售商及知名品牌客户深化合作，并针对性地引入具备深厚北美市场经验的管理层，市场开拓成效逐步显现。上半年北美区域实现收入 2.18 亿元，同比增长 295.89%，欧洲与北美合计占境外收入比重超过 87.64%。公司将持续加大北美市场拓展力度，依托本土化运营团队与全球制造布局提升市场份额。感谢您的关注！

5、园林机械行业“去燃油化”与锂电化趋势对公司的影响？

尊敬的投资者，您好！全球园林机械行业正处在“去燃油化”的关键窗口期，锂电化与智能化是行业确定性的升级方向。欧美地区环保法规持续趋严，美国纽约州已立法要求自 2027 年起新销售草坪护理及园林绿化设备实现零排放，欧洲亦在收紧排放标准，这将持续推动锂电产品渗透率提升，智能割草机器人等新品类进入快速增长通道。公司深耕园林机械近三十年，已完成汽油与锂电产品双线布局，并在锂电割草机、锂电链锯等品类持续迭代，割草机等锂电化程度较高的产品已成为公司收入增长的核心引擎。公司将紧抓行业升级机遇，持续优化产品结构，巩固并扩大在欧美市场的份额。感谢您的关注！

6、上半年公司产品毛利率普遍下滑，原因是什么？

尊敬的投资者您好！报告期内，公司园林工具毛利率为 27.68%，同比下降 1.70 个百分点，其中链锯、割灌机等传统燃油品类毛利率分别下降 6.79 个百分点和 9.06 个百分点，主要受市场竞争、产品结构变化及原材料成本等因素综合影响。

值得说明的是，占公司营业收入比重 62.39%的割草机产品毛

	利率为 32.15%，同比提升 0.85 个百分点，在行业竞争压力下逆势改善，体现出产品结构升级对整体盈利质量的重要支撑作用，公司收入结构向锂电化、高附加值方向的主动调整战略正在发挥作用。公司将持续依托近三十年积累的精密制造工艺、全流程品控体系与柔性化交付能力，强化传统产品的品质护城河与客户黏性，以效率提升和持续的技术降本对冲成本竞争压力；同时通过战略性备库、多源供应布局平抑原材料价格波动，推动整体毛利率保持在合理区间运行。感谢您的关注。 7、公司 2026 年上半年营收增长 39.50%，主要是哪些业务和区域贡献的？ 尊敬的投资者，您好！公司上半年营业收入 7.01 亿元，同比增长 39.50%，增长主要来自园林机械主业的结构升级与境外市场持续开拓。分产品看，割草机产品实现销售收入 4.37 亿元，同比增长 53.76%，占园林机械业务收入比重提升至 65.15%，是收入增长的核心引擎；传统燃油类产品，如链锯、割灌机收入亦分别同比增长 16.82%、17.10%。分区域看，公司以境外销售为核心，上半年境外销售收入 6.42 亿元，同比增长 39.31%，其中北美区域作为重点开拓市场已进入放量阶段，实现收入 2.18 亿元，同比增长 295.89%，欧洲和北美合计占境外收入比重超过 87.64%。感谢您的关注！ 8、此次应收账款下降属于基本面改善的积极信号。但公司目前正处于大力押注“具身智能”的转型期，短期巨额投入导致利润与现金流承压。这笔回应本身是利好，但公司整体处于“用利润换未来”的战略阵痛期，需注意短期财务压力与长期转型前景之间的博弈。 尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注和建议。 9、如此高强度的研发投入节奏能否持续？预计何时形成规模化收入贡献？
--	---

	尊敬的投资者，您好！公司研发投入强度将根据战略推进节奏与实际经营情况进行动态平衡和合理安排。公司园林机械主业经营稳健、现金流基础扎实，为研发投入提供基本支撑；同时，公司机器人业务子公司亦通过市场化方式补充资金，如上海桦之坚近期完成引入外部投资者增资 3 亿元，为公司保持技术投入强度提供了有力保障。公司将持续跟踪研发项目进展与行业商业化进程，审慎、有序地安排投入节奏。公司各业务形成规模化收入的具体进度，将取决于产品放量节奏、市场需求及行业商业化进程等因素，敬请投资者注意投资风险。感谢您的关注！ 10、公司目前横跨“传统园林机械”与“具身智能”两大赛道。在当前宏观经济承压的背景下，公司如何权衡短期经营稳定性与长期战略转型的关系？这种双主业布局在财务和经营风险上是否存在互补性？ 尊敬的投资者，您好！公司双主业格局呈现出较为清晰的风险对冲特征。一方面，传统园林机械业务历经行业周期检验，客户关系稳固、现金流创造能力强，在国际贸易波动中展现出较强的经营韧性，为公司整体经营提供了坚实的利润与现金流托底；另一方面，具身智能及机器人业务处于产业生命周期早期，虽存在研发投入大、回报周期长等风险因素，但成长空间广阔，一旦在核心技术突破与场景落地方面取得实质性进展，有望开辟公司中长期增长的战略性增量空间。感谢您的关注。 11、公司泰国工厂目前进展如何？产能爬坡与订单情况如何？ 尊敬的投资者，您好！公司泰国工厂一期已于 2025 年 6 月建成投产，公司正根据订单情况推进产能爬坡，并计划启动二期建设。上半年泰国子公司实现营业收入 7,027.98 万元，已开始对海外订单交付形成支撑。泰国基地的建成投产，有助于公司完善全球化产能布局，提升对海外客户的交付弹性，并缓解关税及贸易
--	---

措施对跨境物流成本的影响。感谢您的关注！

12、公司自主研发有什么阶段性的成果吗？

尊敬的投资者，您好！公司深度布局具身智能机器人产业，依托“核心零部件—整机系统”纵向一体化与“感知—决策—规划—控制”全栈自研两大技术体系，并形成了“关节模组—四足机器人—人形机器人”的递进式产品矩阵：

核心零部件方面，子公司中坚智氮已实现全系列一体化关节模组的自研与量产。

四足机器人方面，公司推出“灵睿 P1”四足机器人系列，最大奔跑速度超 6m/s，越障高度逾 40cm，爬坡角度大于 45°，并实现整机 IP67 防护及-20℃至 55℃宽温域可靠运行。搭载的激光雷达、双光相机、红外热成像等多传感器，定位精度达厘米级，内置“大脑+小脑”双系统决策架构，支持自然语言交互与云边端协同远程指挥。

人形机器人方面，2026 年 7 月，公司子公司上海桦之坚的全新概念人形机器人 ZERO 在 2026 世界人工智能大会（WAIC）首次公开亮相。

上述成果的背后，是团队全链路闭环研发能力的坚实支撑。认知方向专家曾主导超 200 万公里零碰撞 L4 级自动驾驶运营，运动控制方向由头部企业机器人实验室前负责人领衔，感知产品负责人持有 60 余项发明专利。公司将持续推进技术迭代与产品落地。感谢您的关注！

13、公司营收和净利出现背离主要原因是什么？

尊敬的投资者，您好！公司上半年归母净利润-761.47 万元，同比下降 114.91%。亏损原因主要系面向未来升级的战略性投入与汇兑损益的阶段性影响，公司园林工具上半年收入同比增长

	39.86%，经营基本盘保持稳健。 一是研发投入大幅增加，上半年公司研发费用 1.39 亿元，同比增长 257.13%，其中 62.31%投向具身智能及机器人相关领域。公司持续扩充具身智能研发团队并加大对机器人零部件及整机的基础研究、前沿技术探索与产品迭代投入，相应管理费用也有所上升；二是汇兑损益影响，公司海外收入占比较高，报告期内美元、欧元兑人民币汇率波动产生较大汇兑损失，财务费用大幅增加。 当前，公司已建立汇率风险监测与对冲机制，综合运用远期结汇等金融工具锁定汇率敞口等综合方式，以减少汇率波动对经营业绩的影响。公司在稳固园林机械主业优势基础上，为培育中长期核心竞争力、构筑未来发展新动能而主动进行的战略布局，在短期内会对利润产生阶段性影响。感谢您的关注！ 14、公司汇兑损失具体影响多大？公司如何管理汇率风险？ 尊敬的投资者，您好！2026 年半年度报告披露，财务费用 2,417.58 万元，上年同期为-920.28 万元；其中汇兑损益 1,904.12 万元，上年同期为收益 945.61 万元。由于公司欧洲和北美合计占境外收入比重超过 87.64%，而境外销售均以美元、欧元等外币结算，对当期利润形成阶段性影响。公司已建立汇率风险监测与对冲机制，综合运用远期结汇等金融工具锁定汇率敞口，并通过优化结算币种结构、动态调整外币资产持有规模等方式，努力将汇率波动对经营业绩的影响控制在可承受范围内。感谢您的关注！ 15、公司合并口径净利润亏损 3,022.45 万元，而归母净利润亏损 761.47 万元，差异较大，原因是什么？ 尊敬的投资者，您好！两者差异主要来源于控股子公司上海桦之坚的亏损分摊。上海桦之坚是公司布局具身智能人形机器人业务的主体，目前处于前期研发投入阶段，报告期内尚未实现收
--	---

入，净利润为-5,655.74 万元。公司持有上海桦之坚的股权比例约为 59.50%，其亏损按持股比例分摊后，归属于少数股东的部分计入少数股东损益，因此少数股东损益为-2,260.97 万元，而归母净利润亏损幅度相对较小。感谢您的关注！

16、公司在机器人领域，有哪些布局？

公司产品矩阵沿价值链纵向展开，形成“关节模组—四足机器人—人形机器人”的递进式格局。各类产品共享同源技术底座，又在场景端实现差异化拓展，积极发挥技术溢出效应与协同优势。核心零部件方面，精密行星减速器已实现自主研发与规模化应用，谐波减速器稳步推进，直驱与准直驱轮毂电机已完成打样。

四足机器人方面，公司推出“灵睿 P1”四足机器人已在电力巡检、应急消防、公安巡逻等多个场景实现试点部署，参与江苏消防实战演训并入选中国通信工业协会《2026 年度平安中国新质战斗力建设典型创新成果案例集》，同时参与了水利部南京水利水文自动化研究所的水库大坝智能检测项目。

人形机器人方面，2026 年 7 月，公司子公司上海桦之坚的全新概念人形机器人 ZERO 在 2026 世界人工智能大会（WAIC）首次公开亮相。相关前沿领域尚未形成规模化营收贡献，敬请投资者注意投资风险。感谢您的关注！

17、公司上半年研发费用同比大增，具体投向哪里？研发团队情况如何？

尊敬的投资者，您好！公司已将具身智能机器人作为面向未来的战略性增长点进行重点培育，围绕核心零部件、整机系统及智能化解决方案展开自主研发与产业布局，为此，2026 年上半年公司投入研发费用 13,943.51 万元，同比增长 257.13%，其中 62.31%投向具身智能及机器人相关领域。资金重点投向认知规划（大脑）、运动控制（小脑）与整机硬件（本体）三大核心技术

	模块，构建全栈技术闭环。 研发团队方面，公司已组建近 300 人的具身智能研发团队，由 40 余位来自全球头部自动驾驶企业、领先消费电子公司及前沿机器人实验室的资深专家领衔，具备从零搭建复杂系统与商业化落地的丰富经验。团队年龄结构呈现黄金梯队特征，超 90%成员处于 22 至 40 岁创造黄金期，其中 30 至 35 岁中坚力量占比近 40%。 目前，团队已实现认知智能、运动控制与整机硬件的全链路闭环研发能力，是公司持续技术创新与产品迭代的根本驱动力。 感谢您的关注！
附件清单（如有）	
日期	2026-09-08