

证券代码：603305

证券简称：旭升集团

公告编号：2026-055

宁波旭升集团股份有限公司 关于 2026 年半年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

宁波旭升集团股份有限公司（以下简称“公司”）于2026年9月8日13:00-14:00在上海证券交易所上证路演中心（网址：<https://roadshow.sseinfo.com/>）以“网络文字互动”方式召开了“公司2026年半年度业绩说明会”。关于本次说明会的召开事项，公司已于2026年8月28日在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）及指定信息披露媒体披露了《旭升集团关于召开2026年半年度业绩说明会的公告》（公告编号：2026-054）。现将业绩说明会召开情况公告如下：

一、说明会召开情况

2026年9月8日，公司总经理徐旭东先生、副总经理兼财务总监段辉泉先生、董事会秘书罗亚华女士、独立董事杨华军先生及董事会办公室有关人员出席了本次网上业绩说明会，与投资者进行了互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者关注的问题进行了回复。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

公司就投资者在本次说明会上提出的问题（含预征集问题）给予了回答，主要问题及回答整理如下：

Q1：墨西哥基地目前整体产能利用率大概多少？公司除户用储能之外，其他储能应用场景，比如大储、工商业储能相关业务当前推进是否顺利？订单落地执行和交付情况如何？

回复：尊敬的投资者，您好！墨西哥基地已有新客户项目导入，部分项目已陆续投产，整体仍处于产线爬坡阶段。由于不同客户项目、产品结构及产线投放节奏存在差异，公司暂未单独披露基地整体产能利用率的具体数值。当前产品良率、生产效率及本地化采购比例均在稳步提升，基地主要服务北美新能源汽车及储能客户，产能将随项目导入和客户需求逐步释放。

储能方面，公司持续拓展家庭能源管理、工商业储能及大型电站配套等多元应用场景，重点布局储能电池外壳、散热模块外壳及结构支架等产品。2026 年上半年，公司储能相关产品实现收入 2.90 亿元（不含模具），客户和产品结构进一步多元化。目前相关项目正按客户开发、验证、订单及量产节奏推进；已量产产品按客户订单组织生产和交付。基于客户保密及信息披露要求，公司暂不单独披露各细分场景的订单金额、在手订单及交付量，后续将结合项目进展依法依规披露。感谢您的关注！

Q2: 上半年业绩的主要驱动因素？后续如何提升盈利水平？

回复：尊敬的投资者，您好！2026 年上半年，公司实现营业收入 24.28 亿元，同比增长 15.86%；归母净利润 2.38 亿元，同比增长 18.48%。一方面，汽车轻量化主业保持稳健增长，汽车类产品实现收入 19.40 亿元（不含模具），同比增长 13.76%，重点客户新平台、新车型项目及部分新项目量产交付形成支撑；另一方面，储能业务持续拓展，上半年相关产品实现收入 2.90 亿元（不含模具），客户和产品结构进一步多元化。同时，公司持续推进成本优化、铝价传导等相关降本增效举措。

后续，公司将继续推进重点客户新项目及高附加值产品量产，优化汽车和储能业务的产品、客户及区域结构，积极发展新兴产业；同时通过铝基价联动、集中采购、良率提升、自动化及精益制造提升运营效率，并稳步推进海外基地的产能爬坡、本地化采购和供应链协同，加强费用及汇率敞口管理，持续改善整体盈利质量。感谢您的关注！

Q3: 技术创新和产业升级方面有哪些举措？

回复：尊敬的投资者，您好！截至 2026 年 6 月末，公司有效专利 383 件，上半年研发费用 1.24 亿元，同比增长 13.36%，研发费用率 5.10%。公司继续强化铝合金、镁合金、半固态注射成形、产品设计与仿真、精密加工等能力，并发挥压铸、锻造、挤压三大铝合金成形工艺的协同优势，提升面向新能源汽车、储能和具身智能的一体化供货能力。同时，公司持续开展镁合金、半固态注射成形及前瞻性轻量化技术研发，并围绕新能源三电系统、车身结构件、具身智能结构

件等产品推进客户验证和产业化应用。感谢您的关注！

Q4: 公司在储能和具身智能领域有什么优势？

回复：尊敬的投资者，您好！根植于长期在新能源汽车轻量化领域积累的镁铝合金材料、压铸成型、模具开发、精密加工和质量控制能力，公司较为顺畅地将业务延伸至储能及具身智能领域。目前，公司已形成以新能源汽车零部件为基本盘、储能业务为第二增长曲线、具身智能业务为重点培育方向的战略布局。感谢您的关注！

Q5: 如何看待下半年全球新能源汽车、储能行业需求，公司全年经营目标有没有调整？以及当前公司面临的主要经营挑战，公司降本增效的重点方向是哪块呢？

回复：尊敬的投资者，您好！2026年上半年，我国汽车产销量同比分别下降4.0%和4.1%，但新能源汽车销量仍同比增长7.3%，汽车出口同比增长65.3%，行业仍存在新能源化、轻量化和全球化配套带来的结构性机会。同期，公司汽车零部件业务实现收入19.40亿元（不含模具），同比增长13.76%，增长主要来自新能源汽车轻量化需求、重点客户新平台和新车型项目、海外客户布局，以及压铸、锻造、挤压和精密机加工等多工艺协同能力。

展望下半年，公司认为新能源汽车及储能市场仍具备发展空间，但客户项目节奏、市场竞争、原材料价格及区域需求变化等因素，可能带来阶段性波动。公司目前仍按照既定年度经营计划推进，围绕重点客户项目交付、汽车主业稳固、储能等新业务拓展和海外基地运营等工作持续发力。

当前公司面临的主要挑战包括下游客户降本压力、铝价及汇率波动、海外基地产能爬坡和本地供应链建设等。降本增效方面，公司将重点推进铝基价联动、集中采购、良率提升、自动化和精益制造，持续优化产品及客户结构、提升高附加值项目和现有产能的运营效率；同时稳步完善海外原材料、辅料、设备服务及仓储物流等本地配套，降低综合制造和交付成本，持续改善盈利质量。感谢您的关注！

Q6: 公司储能业务订单充足，什么时候可以成为真正的第二增长曲线？具身智能机器人零部件，何时能够实现规模化贡献收入？

回复: 尊敬的投资者，您好！储能业务是公司重点拓展的新兴业务方向之一。公司持续推进储能客户拓展，目前已覆盖北美及国内知名储能头部客户，并围绕相关项目持续推进产品开发、验证及量产交付。2026 年半年度，公司储能相关产品实现营业收入 2.90 亿元（不含模具），客户和产品呈多元化发展，下半年有望持续放量。

目前，具身智能业务仍处于培育阶段，短期不是公司的主要收入来源。从进展看，公司已从前期研发和样件阶段逐步向小批量交付推进。未来能否形成较大规模贡献，取决于下游产业化节奏、客户定点、产品验证和量产进展，公司将密切关注客户需求及行业变化。感谢您的关注！

Q7: 公司新兴业务拓展情况如何？订单情况如何？

回复: 尊敬的投资者，您好！公司在巩固汽车轻量化主业的基础上，持续拓展储能、具身智能等新兴业务。储能方面，公司围绕储能电池外壳、散热模块外壳及结构支架等产品，持续推进北美及国内头部客户的项目开发、验证和量产交付。

具身智能方面，公司已围绕执行器壳体、躯干结构件、胸腔类零部件等开展研发和客户导入，相关项目正按客户节点推进样件交付、验证及小批量或量产准备，现阶段业务规模相对较小。后续，公司将密切关注客户需求及市场变化，按照项目节点持续推进重点客户开发、产品验证和量产交付。感谢您的关注！

三、风险提示

本次业绩说明会如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或管理层对公司发展或业绩的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。

四、其他事项

关于公司 2026 年半年度业绩说明会的详细情况，投资者可登录上海证券交易所上证路演中心（<http://roadshow.sseinfo.com>）进行查阅。公司对长期以来关心和支持公司发展的投资者表示衷心感谢，欢迎广大投资者通过电话、邮箱、上证

e 互动等多种形式与公司保持沟通和交流。

特此公告。

宁波旭升集团股份有限公司董事会

2026 年 9 月 9 日