



广东东方锆业科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20260915

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 其他	☐ 分析师会议 ☒ 业绩说明会 ☐ 路演活动
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问	
时间	2026 年 9 月 15 日（周二） 15:30-17:00	
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会	
上市公司接待人员姓名	董事长：申庆飞 总经理：冯立明 董事会秘书：张雅林 财务总监：刘懂	
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、贵公司对做大做强、多赚钱有何具体规划呢？ 回复： 尊敬的投资者，您好！ 公司始终秉持“做精做细、做强做大”的核心发展战略，聚焦锆系制品研发、生产与销售，坚持走专业化发展道路，致力于持续提升经营质量、盈利能力与股东价值。具体规划如下： 一是夯实内生增长，提升核心竞争力。公司以“做优存量、提质增效”为主线，持续加大研发投入，优化投入产出效率，从生产	



端、产品端、产能端协同发力。生产端，围绕现有生产线推进智能化、绿色化技术改造，降本增效，稳定提升产品良率与品质稳定性；产品端，紧贴新能源、航空航天、生物医药、电子信息等下游新兴领域客户需求，定向开展新品研发攻关，持续推出适配新场景的高附加值产品，扩大市场份额与盈利空间；产能端，稳步推进年产 6 万吨新能源电池级氯氧化锆及 1.2 万吨锆铪分离高纯氧化物项目（一期）、年产 1 万吨新能源电池级高纯复合氧化锆项目、年产 3 万吨电熔氧化锆陶瓷产业基地建设项目（二期）等募投项目建设。上述项目均围绕公司现有主营品种扩产，是公司立足主业、强化核心产品规模优势的重要举措。项目建成后，将进一步扩大主营产品产能规模，优化产品结构，巩固市场地位，为内生增长和盈利能力提升提供有力支撑。同时，公司将持续优化内部管理，提升生产运营效率，确保内生增长质量与效益同步提升。

二是推进外延拓展，完善产业链布局。围绕锆产业链上下游及新兴应用领域，择机推进补链、延链类新项目投资建设，完善产品与业务结构，满足下游客户日益增长的需求。

三是发挥上市平台优势，推动产业整合。充分发挥上市公司融资与并购整合平台优势，围绕主业寻找优质并购标的，推动产业链上下游及相关产业整合，发挥技术研发与产业协同效应，增强战略支撑能力与价值创造能力。

四是增强抗风险能力，夯实可持续发展基础。坚持稳中求进，统筹发展与安全，优化资源配置和投资节奏，强化投资回报与风险管控，密切关注锆行业前沿技术及产业政策变化，提升应对市场波动和政策变化的能力，增强长期发展后劲，推动公司高质量、可持续发展。

请注意投资风险，感谢您的关注与支持！

2、请问贵公司的产品在燃气轮机方面能不能得到应用，都有哪些方面，谢谢

回复：



	尊敬的投资者，您好！ 公司产品钇稳定氧化锆已用于航天航空、工业燃气轮机的热喷涂工艺。钇稳定氧化锆粉未经加热至熔融或半熔融状态后，可喷射到基材表面形成保护涂层。此类涂层具有优异的热障性能、耐磨性和氧离子传导性，在航空航天、工业燃气轮机等领域具有重要应用价值。 请注意投资风险，感谢您的关注与支持！ 3、公司在固态电池氧化物领域卤化物路线领域研发也有几年时间了，一直得不到客户认证通过。是研发投入资金不够，还是别的问题？毕竟路线不是全固态，半固态领域也这么难，有没有想过放弃。 回复： 尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。公司的锆产品可作为固态电池电解质的原材料、前驱体或相关添加组分，在氧化物路线和卤化物路线中均具备应用可能；由于公司属于固态电池电解质的材料厂家，不直接生产电芯，也不直接面向终端车企做整包认证，而是配合下游电解质厂、电芯厂和车企进行材料验证与迭代，因此客户认证周期较长，并非单纯靠增加研发资金能够解决。目前全球固态电池尚未实现大规模量产，全固态电池仍处于早期研发和中试阶段，行业整体产业化节奏存在不确定性；公司主抓固态电池发展方向，前瞻性投入研发，坚持多路线布局，争取技术先发优势，不会轻易放弃固态电池材料方向，但也会根据技术进展、市场需求和投入产出情况动态评估、稳健推进，并继续积极配合下游客户送样、测试和迭代，后续如有达到信披要求，公司将按规定及时公告。固态电池产业化进度、客户认证进度、技术路线变化等均存在不确定性，敬请投资者注意投资风险。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 9 月 15 日