

佛山市蓝箭电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-007

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参加蓝箭电子2026年半年度业绩说明会的全体投资者
时间	2026年09月15日15:30-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 张顺 董事、总经理 袁凤江 董事、副总经理、财务总监 赵秀珍 董事、副总经理、董事会秘书 张国光
投资者关系活动主要内容介绍	1. 收购完成后，除成都芯翼原有存量客户，公司是否计划依托蓝箭平台拓展新客户？对该业务未来 2- 3 年是否设置内部收入增长目标？ 回复：感谢您的关注与提问。公司将依托上市公司平台资源，在稳固标的公司存量客户的基础上，积极挖掘业务协同价值、拓展市场客户。 关于本次交易对方出具的业绩承诺，系交易对方基于标的资产估值所作出的补偿义务安排，属于本次交易的估值及风险约束机制，旨在保护上市公司及中小股东利益，与上市公司整体经营业绩预测属于不同范畴，敬请投资者注意区分。 上市公司的整体经营情况及业绩表现，请以公司在指定信息披露媒体发布的定期报告、临时公告及相关业绩说明会内容为准。公司将持续按照监管要求履行信息披露义务，请投资者理性投资，注意投资风险。 2. 2025 年度公司未进行现金分红。结合 2026 上半年经营现状，管理层如何规划未来股东回报？达到哪些条件，公司会考虑现金分红、股份回购等股东回馈手段？ 回复：感谢您的关注与提问。公司 2025 年度未实施现金分红，系结合当期经

	营、现金流、业务发展资金需求等因素综合决策，符合《公司法》及《公司章程》相关要求。公司严格遵循公司章程及利润分配政策开展股东回报相关工作，未来分红方案将结合年度经营业绩、现金流状况、业务发展规划统筹制定。截至目前公司暂无股份回购计划。 3. 2025 年公司因消费电子疲软、行业竞争加剧、成本上涨出现亏损。2026 上半年半导体行业出现一定回暖，请问上半年影响公司盈利的核心因素是否有所改善？下半年推动业绩修复主要依靠哪些条件，存在哪些需要重点关注的风险？ 回复：感谢您的关注与提问。2026 年上半年行业呈现结构性回暖态势，公司持续优化产品结构、推进降本增效工作，经营基本面较去年同期有所改善。公司经营存在各类常态化风险，主要包括下游终端需求波动、行业市场竞争、原材料价格波动等。公司将持续深耕主业，积极应对行业周期变化，稳健推进日常经营发展。 4. 董事长你好，请问贵公司的市值管理是如何管理的 回复：感谢您的关注与提问。公司高度重视市值管理工作，市值管理的核心是立足主业经营，持续提升公司内在价值。 公司主要从以下方面开展相关工作：（1）扎实做好生产经营，持续优化产品结构、拓展市场，提升盈利能力与核心竞争力，夯实市值基础；（2）严格遵守信息披露规则，保持与投资者顺畅沟通，真实、准确、完整地向市场传递公司经营情况，保障投资者知情权；（3）持续完善公司治理，发挥董事会、独立董事作用，审慎研究现金分红、股份回购等股东回报工具，维护全体股东合法权益；（4）积极维护上市公司品牌形象，规范内控管理，防范经营与合规风险。 股价受宏观经济、行业周期、市场情绪、资金面等多重外部因素影响，存在不确定性。公司管理层将继续专注主业，力争以持续稳定的经营成果回报广大投资者。后续重大事项请以公司公告为准。 5. 请问董事长，公司的封装业务这块，有没有可能切入算力行业和存储这块，这是现在也是未来绝对告诉增长的市场，也是产品毛利比较高的板块，不知道蓝箭这块有什么计划？ 回复：感谢您的关注与提问。公司目前未开展GPU、TPU等算力主芯片研发制造业务；公司部分功率器件产品已直接或间接应用于AI服务器及周边。 存储方面，公司依托自身封测能力开展存储芯片封装工艺储备、加速存储等先进封装产线建设，同时参股高性能企业级SSD产品的研发企业深圳芯展速科技发展有限
--	--

	公司。
附件清单（如有）	无
日期	2026年09月15日