

证券代码：301248

证券简称：杰创智能

杰创智能科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026 年 9 月 15 日 (周二) 下午 15:30~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长 孙 超 2、董事、总裁 龙 飞 3、高级副总裁、财务总监 李卓屏 4、高级副总裁、董事会秘书 赵 捷
投资者关系活动主要内容介绍	一、上半年经营情况 当前，杰创智能定位为人工智能产品和应用解决方案提供商，面向 AI 算力基础设施和 AI 行业应用建设需求，优先大力发展“智算云服务”和“Token 工厂”业务，建设多个智能算力集群，满足 CSP 云厂商、大模型企业及垂类模型应用企业对智能算力的需求，推动 AI+云计算业务高速增长；同时，把过去在行业数智化和公共安全场景中的积累，升级为“AI Infra + 行业 AI 应用”的新业务框架，推动 AI+安全和行业数智化业务向 AI 转型；加强资本运作，通过定向增发、战略合作、合资经营、投资并购等外延发展手段，获取新业务发展所需关键资金和资源，加速培育新增长曲线，加快公司战略转型，为实现长期持续发展奠定基础。

2026 年上半年，公司加快业务升级步伐，取得显著成效。报告期内，公司实现营业收入 34,323.59 万元，与去年同期相比增长 8.72%；整体业务毛利率为 39.26%，较去年同期进一步提高 5.29 个百分点。报告期内实现经营活动现金流量净额 29,753.83 万元，较去年同期的-12,733.02 万元相比大幅转正，主要系因公司前期投入建设的智算集群逐步交付并进入运营计费周期，形成持续稳定的现金流入。报告期内归属于母公司股东的净利润为-326.10 万元，主要由于公司大力投建智算集群，发展智算云服务业务，利息费用和折旧同比大幅增加所致。2026 年第二季度，公司单季度营业收入同比增长 34.83%、环比增长 28.83%，单季度归母净利润同比增长 115.23%、环比由亏转盈，盈利能力后劲充足，随着公司智算集群持续交付、投入运营，公司业绩有望呈现持续环比增长态势。

二、投资者提出的问题及公司回复情况

公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：

1、Token 工厂具体如何落地？

尊敬的投资者，您好！近期，公司与豫信电科旗下中原算力公司达成战略合作，在郑州市中原算谷推进杰创郑州词元（Token）工厂的建设，面向河南省及各地市政政务 AI 应用、AI 短视频产业客户，以及视频、图像、商业广告等聚合或垂类模型平台场景，输出标准化、可运营的 token 服务能力。

下半年，公司计划试点打造多个不同垂类场景特色的 Token 工厂，为 AI 影视制作、商业广告、代码编写、日常办公等场景客户提供高性价比的 Token 生产能力，涵盖算力供给、模型部署、推理优化和应用接口的一体化服务，逐步构建集算力资源整合、模型部署优化、推理服务运营及 Token 计量交付于一体的 Token 工厂业务模式。敬请持续关注，谢谢。

2、公司前期披露的不超过 40 亿元和 100 亿元设备采购计划，是否有相应订单支撑？

尊敬的投资者，您好。公司目前的采购计划，均具备相应的订单支撑。截至 2026 年半年报披露时，已在华南、华东、华北等地建成共计约 9,000P（FP16）算力的智算云集群，在建集群算力超 40,000P（FP16）。感谢您的关注！

3、前期不超过 40 亿元和 100 亿元设备采购的交付进度如何？在建智算云集群预计何时全部投运？

尊敬的投资者，您好！前期不超过 40 亿元的设备采购正按照合同约定、业务需求和项目计划有序推进，部分设备已完成交付、部署并形成智算集群，进入计费运营阶段；其余设备结合客户需求、项目实施进度及资金安排分批推进。

不超过 100 亿元的设备采购亦根据业务订单、客户需求、资金安排及设备交付进度分批实施。

公司正分阶段推进在建智算云集群建设及交付，具体设备配置、供应商、到货进度和投运情况，请以公司公告及定期报告为准。相关建设投入及资产变化可结合固定资产、在建工程、存货、预付款项等科目了解。感谢您的关注！

4、公司算力服务价格是否有所调整？相关合同的协商及签署进展如何？

尊敬的投资者，您好！今年以来，受算力设备及 Token 服务等相关市场供需变化影响，市场价格存在波动。公司结合客户实际需求、服务内容、资源投入及市场情况，与客户协商服务价格，统筹考虑项目成本和合理收益。

具体服务价格及调整安排以双方签署的合同为准，相关业务进展请关注公司公告及定期报告。感谢您的关注！

5、公司智算云业务的单位算力年收入、机柜功耗及电费、融资利率、折旧政策和盈利能力如何？

尊敬的投资者，您好。智算云服务业务以 PFLOPS 计的单位年收入，会根据不同客户、不同算力规格而有所差异。公司智算云服务业务采用“以销定产”模式，建设投入均有相应的订单保障，在集群设备生命周期内回收投入的本金与利息并获取合理利

	润，融资利率、折旧政策与行业相比无重大差异。 目前，公司正在建设的 token 工厂业务，直接面向终端客户“零售 token”，对标闭源模型 api 平台，定价更加灵活、对智算集群经济价值利用更为充分，是公司正在大力发展的方向，欢迎持续关注，谢谢！ 6、农业银行近期出具的 80 亿元授信意向，是否包含在此前披露的 185 亿元授信及意向授信额度中？ 尊敬的投资者，您好！农业银行近期出具的 80 亿元授信意向，不包含在公司此前披露的 185 亿元授信及意向授信额度中。 上述授信意向有助于拓宽公司融资渠道，为智算云集群建设及业务发展提供融资支持。具体可使用额度、授信条件及实际提款金额，以金融机构审批结果、双方后续签署的协议及实际业务需求为准。感谢您的关注！ 7、公司电磁网捕器、安保机器人等产品最近频繁亮相展会及新闻报道，“AI 安全”业务有什么进展？ 尊敬的投资者，您好！公司“AI+安全”业务主要布局两类市场：一是面向公安、国防等领域的通信安全综合管理产品及解决方案；二是面向社会治安、安保及应急管理需求的 AI 安全装备，包括电磁网捕器、电磁破窗器、安保机器人及相关智能巡防解决方案。 报告期内，新型执法装备及安保机器人产品能力持续提升，优化视觉算法、多模态智能体、上装硬件等核心功能，入选公安部警用装备采购中心（012 平台）采购名录。海外营销体系、合规体系、媒体品牌矩阵进一步完善，在京东慧采、012 平台、亚马逊等海内外知名电商平台落子布局；通过链博会、警博会、香港科创展、马来西亚亚洲防展等国内国际知名展会提升产品知名度与影响力，触达海内外多个分销渠道，公安、烟草、能源、物业等领域客户积极引入试点，更在东南亚、欧美、中亚、非洲等 20 余个国家和地区实现“零的突破”。感谢您的关注。 8、公司定增 19.65 亿元，计划投向哪些项目？
--	---

	尊敬的投资者，您好！公司拟向特定对象发行股票募集资金总额不超过 19.65 亿元，主要是为落实“AI+”战略、把握智能算力及 AI 应用发展机遇，并为业务规模化发展提供长期资金支持。募资拟主要投向三方面：一是投入 14.80 亿元建设智算云服务中心，进一步提升算力集群建设、运营及服务能力；二是投入 1.35 亿元用于 AI+安全装备研发及产业化，推动相关产品迭代和场景应用；三是补充 3.50 亿元流动资金，用于支持技术研发、人才引进、市场开拓及日常经营。本次定增计划尚需经深交所审核及中国证监会注册等程序，具体进展请以公司公告为准。感谢您的关注！
附件清单(如有)	无
日期	2026-09-15