

证券代码： 002031

证券简称：巨轮智能

巨轮智能装备股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026 年 9 月 15 日 (周二) 下午 14:30~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理吴友武 2、董事、董事会秘书吴晓冬 3、财务总监杨海涛
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、上半年精密机床业务收入同比增长 983.00%，请介绍该业务的经营情况及发展定位。 您好！上半年公司精密机床业务实现营业收入 651.71 万元，同比增长 983.00%，占公司营业收入的 2.72%。精密数控机床制造是公司突破现有产业边界、布局高端制造领域、减少对进口设备的依赖、实现业务结构升级的重要布局。2026 年，公司将依托欧吉索机床（广东）有限公司大力推动参股德国公司 OPS-INGERSOLL Funkenerosion GmbH 精密机床产品的国产化进程，针对中国市场的需求，开发本土机型，抢占中高端市场份额。

	谢谢！ 2、高性能轮胎和新能源汽车轮胎对制造装备提出更高要求，公司如何发挥现有技术优势满足客户需求？ 您好！近年来，结合高性能轮胎以及新能源汽车轮胎的市场需求，公司先后研发出多片式结构模具、弹簧气套模具、抽真空模具等新结构模具，减少甚至杜绝了轮胎硫化后表面产生的胶须，提高了轮胎外观美观度。公司还研制成功了轮胎电加热硫化模具，提高了轮胎硫化效率，实现了轮胎硫化节能目的。除了以上新结构外，公司还采用铝合金高精密低压铸造工艺、激光 3D 打印技术、激光雕刻技术等先进工艺满足市场不断提高的要求。 谢谢！ 3、公司液压硫化机产品方面有哪些新的进展？ 您好！公司独立研发推出“智能伺服液压硫化机”新产品，装、卸胎机械手及后充气装置均采用伺服驱动控制，相对于液压驱动装置，精度、效率和可靠性更高、能耗更低，可通过物联网模块与轮胎厂 MES 系统组网，实现轮胎全自动物流及轮胎硫化生产过程的智能化网络群控，实现硫化机全参数智能化运行及智能监测故障预警功能，大幅提升硫化合格率和设备利用率，是轮胎企业建设“智慧无人工厂”的理想装备。 公司还新推出“低碳电磁加热轮胎硫化系统”，采用最新的电磁热板、电磁模具加热技术，内温则采用电磁加热高压氮气循环技术，热能转化率达到 90%以上，能够大幅节能降耗。采用先进的电磁加热与精准闭环温控系统，电磁加热温度均匀性指标可稳定控制在±1℃以内，保证了轮胎各部位硫化质量的一致性，实现颠覆性新硫化工艺。谢谢！ 4、请问精密机床自研件占比？月产量？ 您好！公司上半年精密机床业务实现营业收入 651.71 万元，依托自身精密机床制造能力，公司自主研发出五轴精密磨床，实现减速器齿盘、壳体等核心零部件自产，不受海外精密设备供应限制，核心加工环节完全自主可控。谢谢！
--	---

5、请问 XT 项目目前侧重点？

您好！公司成立了微型减速器研发小组，正在进一步开展细化和轻量化研发工作，为产品积极寻找应用场景。谢谢！

6、吴董事长：您好。厂里的 XT 减速器找没找到适配的应用场景？是因为技术上有瑕疵？还是不能匹配现有机器人厂家的产品？厂里打算怎样解决这个问题？请您解答。谢谢

您好！该产品当前处于产品验证阶段，不存在核心技术层面的瑕疵。公司正在进一步开展细化和轻量化研发工作，为产品积极寻找应用场景。谢谢！

7、XT 减速器已通过 3000 小时耐久测试，技术指标领先，请问目前 XT 减速器有哪些客户进入了批量供货阶段？良率达到了多少？预计什么时候能贡献规模化收入？

您好！目前该产品主要是自用，尚未实现对外销售，具体业务及经营情况请以公司公开披露信息为准。感谢您的关注！

8、公告提到部分境外参控股公司经营亏损拖累业绩，请问具体是哪家公司？亏损金额多少？公司是否有明确的退出或重组时间表？

您好！主要包括位于德国的参股公司 OPS 机床公司和位于美国的控股公司东北模具公司。公司将重点聚焦相关参控股公司的核心主业，采取措施提升其经营业绩。具体情况请关注公司定期报告。感谢您的关注与支持。

9、公司上半年营收同比下降 41.87%，亏损同比扩大 32%，传统业务明显萎缩。请问管理层：第一，机器人业务上半年实际贡献了多少营收？第二，下半年有哪些已确认的订单能够对冲传统业务的下滑？第三，按目前的亏损速度，公司预计全年亏损会达到多少？

您好！相关事项涉及的经营数据、业务进展及财务影响，请以公司已披露的定期报告及相关公告为准。对于涉及未公开的经营业绩等内容，公司将持续做好经营管理、信息披露，严格按照相关规定及时履行信息披露义务。后续请关注公司定期报告及相

	关公告。谢谢！ 10、公司 2025 年年报被出具了保留意见，涉及大额预付款商业合理性问题，且期后退回 1.64 亿元。请问这笔预付款的原始支付对象是谁？终止合同的原因是什么？目前内控重大缺陷的整改完成了多少？ 您好！预付款涉及的相关采购合同，主要系因市场环境变化导致原有销售订单发生变动，公司据此对生产经营计划进行了相应调整。终止相关合同并收回预付款，是公司主动管理资产、盘活存量资金的正常经营行为。公司已就相关事项加强采购审批、合同变更、供应商履约评估等，并持续推进内控整改。具体请关注公司定期报告相关信息。谢谢！ 11、XT 减速器试用这么久了，有没有反馈？ 您好！该产品各项技术指标符合客户的使用要求，获得客户的好评。谢谢！ 12、1. RV 减速器有没有新的客户、订单、出货量；2. 下半年减亏、扭亏有没有明确目标；3. 现金流、降负债的具体举措。 您好！受到商业保密协议约束，产品具体客户不便公开披露，敬请谅解！公司对减亏扭亏工作高度重视，将围绕经营目标系统部署各项工作。包括聚焦主业、降本增效、拓展增收渠道等举措。公司高度重视现金流安全和负债水平管控，持续强化现金流监控和财务预警机制。重点改善经营性现金流，确保经营稳健。具体举措包括加速资金回笼、提升资金使用效率、盘活存量资产等。感谢您的关注！ 13、请问大额预付款项都是付的哪些费用？ 您好！主要是预付原材料采购款，部分核心原材料供应商要求预付一定比例的合同款，公司按合同约定预付以保障供应链稳定。感谢您的关注！ 14、上半年公司营业收入同比下降，公司将从哪些方面推动经营改善？ 您好！针对当前经营压力，公司将积极推进智能制造升级，
--	--

	提升生产运营效率；加强自主品牌推广，持续拓展海外市场；深化与下游轮胎企业的协同研发及定制化合作，提升产业链配套能力，并推广节能生产设备。公司将通过多方面提质增效，努力改善经营表现，谢谢！
附件清单(如有)	
日期	2026 年 9 月 16 日