

证券代码：001396

证券简称：誉帆科技

上海誉帆环境科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-005

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（2026年上海辖区上市公司集体接待日暨中报业绩说明会）
活动参与人员	投资者网上提问
时 间	2026年9月16日（星期三）15:00-17:00
地 点	“全景路演”网站（ http://rs.p5w.net ）
上市公司 接待人员姓名	董事长朱军先生 董事、总经理李佳川先生 董事、财务负责人马站岗先生 董事会秘书孙启航先生
交流内容及具体问 答记录	1、公司作为国家级专精特新小巨人企业，在排水管网智慧诊断领域有深厚积累，请问公司如何看待城市地下管网改造市场的长期发展空间？在业务拓展方面有哪些战略规划？ 回复：公司看好城市地下管网改造及运维服务的长期发展空间。相关需求不仅来自老旧管网更新，也包括存量管网的定期检测、日常养护、内涝治理和智慧化管理。随着城市更新和“六张网”建设持续推进，管网治理对精准诊断、修复质量和长期运行效率的要求将进一步提高，为具备综合技术服务能力的企业提供发展机会。

业务拓展方面，公司将继续深耕排水管网主业，加强检测、修复、养护与智慧化管理的协同；结合募投项目实施，完善全国服务网络，提高区域服务和项目履约能力；围绕管网智能诊断、AI辅助判读等方向推进研发及应用验证，并依托已有技术和项目经验，稳步拓展供水等相邻业务领域。

在做好内生发展的同时，公司也会关注具有较强技术创新能力、与主营业务具有协同效应的企业，审慎研究通过并购、投资等运作方式补充技术、产品和服务能力。相关考虑将以业务协同、技术价值及整合可行性为基础，如形成具体方案，公司将依法履行相应决策程序和信息披露义务。

2、公司目前暂未布局燃气管道维护业务，且在自来水管网领域收入占比不超过1%，请问公司在拓展供水管网和供热管道修复市场方面的具体规划和时间表是什么？

回复：公司已在部分地区开展供水管网项目，燃气领域主要围绕管道排查修复、相关仪器设备及传感应用进行市场和技术探索，供热管网则尚处于技术论证和探讨阶段，各领域的推进进度有所不同。

供水业务将依托现有管网检测、修复和运维能力，在项目实践中积累经验，结合客户需求逐步拓展。供热管网的技术要求和实施条件与排水管网存在差异，后续需结合技术论证结果、市场需求和具体项目条件，审慎确定实施路径与推进节奏。公司将继续深耕主业，稳步拓展与既有能力相匹配的业务，兼顾发展空间、实施质量和投入效益。

3、国家六张网建设红利并没有体现在公司业绩表现上，到底是公司的原因还是行业的原因？

回复：从政策落地节奏和公司自身经营两方面来看，政

策支持转化为企业收入，需要经过项目规划、资金落实、招投标和实施等环节，并不会立即反映在当期业绩上。就公司而言，今年上半年营收增长4.35%，人员、市场拓展和研发等投入增加，收入增长尚未同步转化为利润增长。

“六张网”建设为公司中长期业务发展提供了积极支持，公司将积极跟进相关项目，同时加强成本费用管理、验收结算和回款管理，推动业务拓展与经营质量改善相衔接。

4、公司科技体现在哪里，人力成本居高不下，如何降本增效，如何利用AI等手段在不增加人员前提下实现规模化扩张？

回复：管网服务确实具有现场作业属性，但公司的价值并不只是提供作业人员，更在于管网问题诊断、技术方案选择及检测、修复、养护的综合实施能力。上半年公司研发投入1,801.13万元，同比增长23.07%，并继续推进AI辅助判读技术，帮助提高复杂工况下的信息采集和问题识别能力。

降本增效不能仅靠压缩人数，关键是提高单位人员和设备的产出。公司将加强项目前期方案论证、成本测算和履约管理，推进智能诊断等技术的研发与应用验证，争取减少重复性工作，提高项目实施效率，逐步降低业务增长对人员同步增加的依赖。同时，AI不能完全替代现场施工和安全管理，技术投入也需要经过验证才能形成稳定效益。公司会结合项目需求和应用效果配置人员，推动规模拓展更多依靠技术进步和管理效率提升。

5、天津管道公司10亿集中采购框架有落地订单吗？

回复：公司是该集中采购项目的入围单位之一，目前取得的是框架项下的入围资格，框架采购规模并不等同于公司

	实际取得的订单金额。后续具体项目将由客户根据实际需求另行确定承接单位及实施安排。公司将结合自身技术和服务能力，积极争取相关业务机会，具体承接情况以实际签署的合同或订单为准。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无