

证券代码：002116

证券简称：中国海诚

中国海诚工程科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026 年 9 月 16 日（星期三） 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ http://rs.p5w.net ）采用网络远程方式举行本次业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1. 董事长 赵国昂；2. 董事、总裁 李士军；3. 财务总监、董事会秘书 林琳
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复如下： 1. 公司近年来积极拓展境外市场，“一带一路”沿线业务增长显著，请问公司在国际化战略方面的长期规划是什么？如何平衡国内传统业务与境外新兴市场的资源投入？ 感谢您的关注。国际化是公司中长期重要发展战略，公司长期坚持“国内国际双循环”的发展思路，重点深耕“一带一路”沿线核心区域，深度参与国际产能合作，推进属地化布局建设，做强人才与项目执行体系。 公司以海外工程项目为载体，积极带动中国设计、中国技术、中国制造、中国品牌走出去，输出国内成熟工艺方案，推动中国标准与当地实际融合，带动国内产业链协同出海，实现互利共赢。 公司立足轻工、环保、新能源等优势领域，持续优化海外订单质量，稳步提升海外业务营收占比。同时强化国别、合规、汇率等全链条风险管控，理性拓展，不盲目追求规模。 关于资源平衡的问题，公司筑牢国内基本盘，海外做增量，统筹资源双向协同。一是稳固国内市场根基，推动传统业务向绿色低碳、智能制造

	升级，为海外拓展提供技术、人才与现金流支撑；二是实行差异化配置，输出国内成熟技术经验赋能海外；三是动态调整资源投放，以效益、质量为导向，兼顾增长与风险，保障公司稳健经营，回报广大股东。 2. 埃塞俄比亚默克莱市 PVC 树脂总承包项目目前处于停工状态，请问该项目的后续进展如何？公司是否已计提相关减值准备？对后续业绩可能产生多大影响？ 感谢您的关注。埃塞俄比亚默克莱 PVC 树脂总承包项目现阶段仍处于停工状态。基于会计谨慎性原则，公司已对该项目项下合同资产全额计提减值，对应减值损失已计入对应会计期间损益。 目前该部分合同资产账面价值已归零，相关减值风险已在财务报表中充分体现。项目后续业绩影响取决于项目复工、处置、结算以及是否产生额外成本等多重因素，现阶段暂无法准确估计。若后续出现项目复工、资产转让、款项回收等情形，公司将按照企业会计准则规定进行会计处理，或将对当期损益带来变动。 公司将持续跟踪项目动态，如发生达到披露标准的重大事项，将严格履行信息披露义务。有关财务影响，请以公司定期报告及审计确认数据为准。 3. 公司今年的订单与去年同比会有所增长吗？未来公司的总体订单会因为智能工厂建设需求和“双碳”工厂、产业园的建设需求而出现明显的增长吗？ 感谢您的关注。年度订单情况受宏观经济环境、行业资本开支节奏、项目招投标进度及市场竞争等多重因素共同影响，存在较强不确定性，公司将持续加强市场开拓，全力争取达成年度既定目标。 中长期看，随着国家持续推进制造业智能化升级与绿色低碳转型，智能工厂、绿色工厂、低碳产业园建设及存量产业项目节能降碳改造的市场空间逐步打开，为本公司工程主业带来新的业务机遇。公司将充分发挥在轻工及相关行业的技术积淀与工程实践优势，积极对接各类客户在智能制造、绿色低碳领域的建设需求，主动抢抓市场机会。 但相关需求向订单转化仍取决于企业投资意愿、项目审批落地进度等多种因素限制，订单能否实现显著增长存在一定的不确定性。 4. 海诚目前有没有针对轻工行业开发工业系统操作软件？公司未来有没
--	---

	有考虑兼并收购一些工业软件开发公司？ 感谢您的关注。底层 PLC/DCS 控制系统公司选用市面成熟产品，在此基础上，公司自研工业管控软件底座，并依托该底座，开发适配制浆造纸、生物医药、食品酿造等领域的能碳管理平台、产线工艺监控系统。相关软件内嵌轻工行业工艺模型，可实现能耗碳排放管控、工艺优化、全厂数字化运维等功能。 在工业软件领域外延拓展方面，公司将立足主业，持续关注与轻工数字化具备协同效应的潜在标的，现阶段公司尚无确定的收购方案。若后续事项达到信息披露标准，公司将及时公告，请投资者以法定披露平台公告为准。 5. 谈一谈中国海诚的现金流情况，今年末中国海诚的现金流有可能转正吗？ 感谢您的关注。公司高度重视现金流管理，把经营性现金流改善作为经营管理重点。今年上半年，公司经营性现金净流入同比提升 57.26%，现金流水平实现较大改善。 公司主营工程总承包业务，项目周期长，现金流与项目进度、结算安排、业主付款节奏高度相关，天然存在周期性波动。年末经营性现金流能否转正，受项目承接、结算进度、应收回款、项目执行及采购付款等多重因素影响，不确定性较高，公司暂无法进行预测或承诺。 后续公司将持续监控现金流水平，从源头优化合同收款条款，强化项目全周期回款管理，多措并举力争实现经营性现金流持续改善。 6. 公司上半年收入同比下降 14%，展望未来发展公司更困难的经营环境是不是还在后面？公司的经营业绩什么时候可以企稳回升？ 感谢您的关注。上半年公司营收同比下降 14%，客观反映出当前经营承压。工程服务行业景气度与宏观经济走势、固定资产投资强度、项目审批落地节奏及业主付款周期高度联动，上半年行业整体盈利表现偏弱，营收承压、毛利收窄、回款放缓是行业共性的阶段性挑战，并非公司个体问题。 面对行业周期调整，公司以“十五五”战略为导向，加快推进转型布局：一是深耕海外市场，优化区域布局，持续提升国际工程一体化服务能力；二是布局智能制造赛道，拓展高附加值工程总承包与系统解决方案业
--	--

	务，打造差异化竞争优势，培育新增长极；三是发力绿色低碳领域，构建“双碳”全链条工程服务能力，开辟业务新增长点。 短期来看，外部经营环境仍存在较大不确定性，行业竞争加剧、投资释放节奏不及预期、海外国别风险波动等因素仍可能对经营形成扰动。公司将坚定不移推进战略转型落地，深化内部精细化管理，全力推动经营业绩逐步企稳回升、实现高质量发展。 7. 目前的中东战争和地缘政治不稳定对公司拓展海外业务影响有多大？未来海外业务还乐观吗？ 感谢您的关注。中东地缘局势波动是当前国际工程行业共同面临的外部挑战。短期来看，地缘冲突对区域内项目的物流履约、成本管控及人员往来造成阶段性压力；长期来看，对区域市场深度拓展的影响整体有限。公司当前在中东地区的在建项目现场施工有序推进，安全风险整体可控。 展望未来，公司对海外业务发展持审慎乐观态度。中东作为“一带一路”沿线核心节点，仍是公司海外市场长期布局的重点区域。同时，公司将持续优化全球业务布局，推进市场多元化以降低单一区域依赖；通过完善海外分支机构建设、国际化团队配置、供应链本地化等举措深化属地化运营，持续提升海外业务风险抵御能力，保障海外业务平稳健康发展。 8. 公司在轻工业智能工厂建设方面壁垒高吗？有哪些竞争对手？公司目前在建的一些智能标杆工厂进展顺利吗？ 感谢您的关注。公司在轻工业智能工厂建设领域具备较高竞争壁垒，核心优势集中在三个方面：一是深厚的行业积淀与全链条服务能力，作为国内轻工工程领域领先企业，拥有 70 余年工程积累，具备从咨询、设计、采购、施工到运维的全生命周期工程服务能力；二是领先的数智技术融合能力，自主研发“海诚·云工场”数字化平台及轻工行业系列智能体产品，覆盖制浆造纸、食品酿造、烟草、化工新材料等行业，将 AI 技术深度融入工艺优化、质量检测、设备监测等核心生产环节；三是成熟的标杆验证与产业生态优势，已助力多家头部企业工厂获评“灯塔工厂”，拥有成熟的项目实践经验，并牵头组建轻工行业智能制造创新联合体，构建开放协同的产业生态。 竞争格局方面，轻工工程建设领域参与主体多元、竞争充分，竞争对手主要分为三类：综合及行业类工程勘察设计企业、专业工程与建筑施工
--	---

	企业、具备系统集成能力的科技型企业。公司凭借轻工细分赛道的深度积累、全链条服务能力及数字化先发优势，持续保持行业领先地位。 项目进展方面，公司参与设计建设的轻工行业标杆智能工厂项目整体推进顺利。后续将持续深化“数智双驱、新质生长”战略，沉淀标杆项目成功经验，打造标准化解方案产品包，推动业务从定制化向产品化、模块化、可复制模式转型，持续巩固行业领先优势。
附件清单(如有)	
日期	2026-09-16